

# SOMOS BOOM

— Revista —

Campaña C9





## CANAL DE DIFUSIÓN WHATSAPP

¡Familia boom, tenemos excelente noticias!

Encuentra nuestro nuevo canal de difusión en Whatsapp aquí:



[https://www.youtube.com/@boom\\_ec5588](https://www.youtube.com/@boom_ec5588)

## SUSCRIBETE A NUESTRO



## CANAL DE YOUTUBE

[https://www.youtube.com/@boom\\_ec5588](https://www.youtube.com/@boom_ec5588)



Hoy celebramos con orgullo el séptimo aniversario de BOOM, una oportunidad de negocio que ha abierto caminos sólidos de crecimiento económico, personal y profesional para miles de emprendedores ecuatorianos. Lo hacemos con la convicción de que ofrecemos la posibilidad real de generar excelentes ingresos sostenibles y desarrollo continuo, así como con el enfoque claro de alcanzar nuestras metas.

BOOM no es solo una puerta para emprender; es una empresa que apuesta en la innovación y la calidad. Gracias a una planificación estratégica y a la inversión constante en investigación y desarrollo, lanzamos productos diseñados para el bienestar de cada hogar, ampliando horizontes y ofreciendo soluciones reales con pasos firmes y un modelo de negocio basado en el ganar-ganar.

Este crecimiento es el reflejo de una visión y un compromiso auténtico con el desarrollo integral: económico, personal, profesional y ambiental. BOOM crece cuando tú creces; cuando cada emprendedor fortalece sus capacidades, lidera con pasión y transforma su entorno, contribuyendo al progreso de sus familias, comunidades y de todo el Ecuador.

Más que una marca, BOOM es un movimiento que impulsa sueños, fomenta la autonomía y construye un legado de impacto positivo y duradero. Celebramos estos siete años con la certeza de que, gracias a la confianza mutua, al esfuerzo compartido y a una estrategia bien definida, seguimos creando oportunidades que transforman vidas y generan bienestar.

Con afecto

**Jacqueline Estévez B.**  
Presidenta Ejecutiva



# FORMA PARTE DE LOS INFLUENCERS BOOM

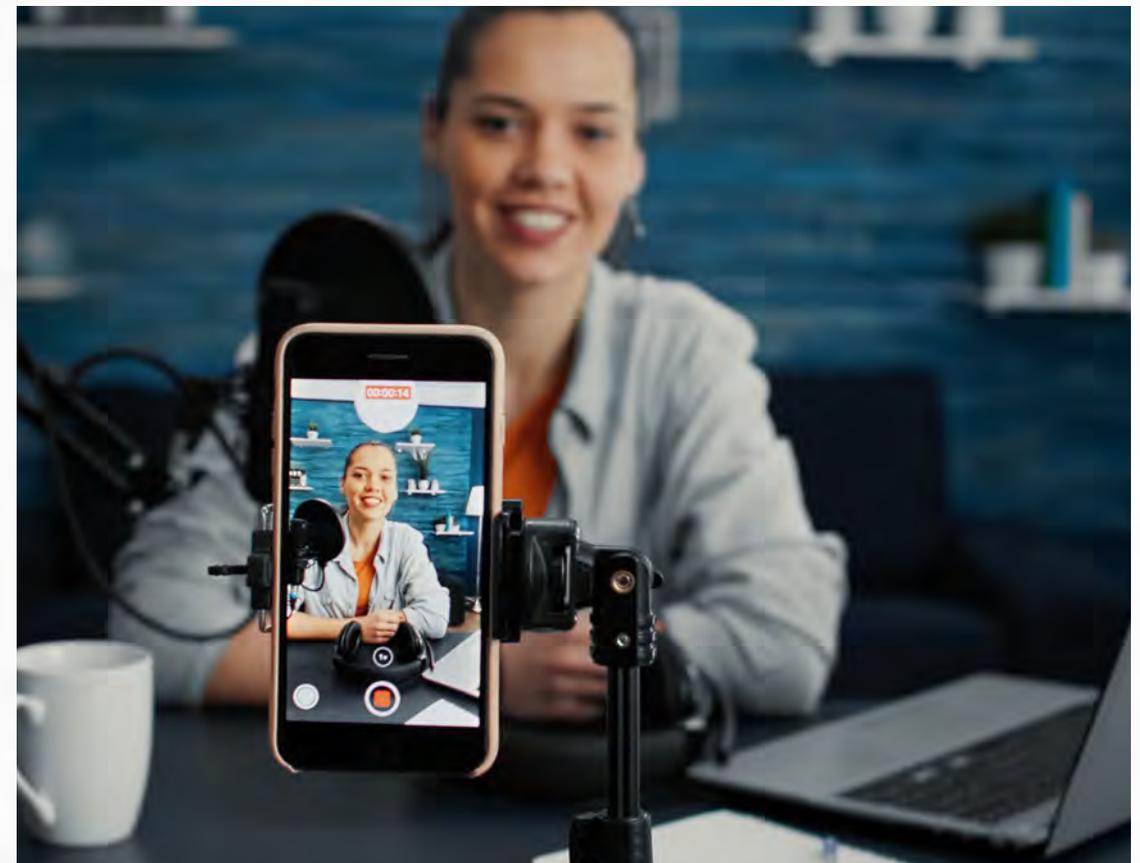


## REQUISITOS:

1. Tener **1000 seguidores** en TikTok.
2. Realizar mínimo **2 videos semanales** sobre BOOM.
3. Postula con tu nombre y cuenta de TikTok mediante un **ticket de sugerencia** hasta la tercera semana de campaña 9.
4. Realizar **1 en vivo** semanal.
5. Realizar **1 video** del nuevo producto.

## BENEFICIOS:

Te llevas los productos nuevos que lancemos **con anticipación** para potenciar tu negocio.



# PREMIOS DE CAMPAÑA



# AUMENTA TUS GANANCIAS CON BOOM

BI CAMPAÑA C9 + C10

## 1° NIVEL

En todos tus pedidos en CAMPAÑA C9 + C10 recibes:

**PRODUCTOS DE REGALO + CATÁLOGO FÍSICO CAMPAÑA C9.**



## NIVEL ADICIONAL

Por acumular en las campañas C9 + C10 un monto de \$ 150 y 2 pedidos + 1 incorporada o más con 1er. pedido de \$ 55 (Inicio Perfecto).

**PUEDES ESCOGER ENTRE ESTOS FANTÁSTICOS PREMIOS:**

**PREMIO FÍSICO:  
EXCLUSIVA CAMISETA BOOM-ECUADOR**

**Ó PREMIO PRODUCTO** (Valorado en: USD 10,49)

- Jabón Aroma Coco Vainilla
- Ambiental de Auto



## 2° NIVEL

Por acumular en las campañas C9 + C10 un monto de \$ 300 y 4 pedidos:

**PUEDES ESCOGER ENTRE ESTOS SÚPER ÚTILES PREMIOS:**

**HERMOSA Y COMPLETA VAJILLA DE PORCELANA  
CALIDAD HOME LIFE**

**CARACTERÍSTICAS**

- Vajillas de porcelana.
- 20 piezas que incluye:
- 4 piezas plato tendido 9"
- 4 piezas plato sopero 8"
- 4 piezas plato postre 7"
- 4 piezas plato 6"
- 4 piezas jarro de 220CC
- Marca Home Life

**Ó CAJA 1** (Valorada en: USD **47,22**)

- 2 Arranca grasa atomizador
- 2 Lavavajillas maracuyá lt
- 2 Ultrasarro atomizador
- 2 Limpiador antibacterial para neveras y refrigeradoras atm
- 2 Detergente bebé lt

**ADICIONALMENTE:**

- Si tienes una incorporada o más con 1er. pedido de \$ 55.  
Puedes escoger entre la camiseta ó el paquete de 2 productos.



## 3° NIVEL

Por acumular en las campañas C9 + C10 un monto de \$ 600 y 6 pedidos:

**PUEDES ESCOGER ENTRE ESTOS SÚPER ÚTILES PREMIOS:**

**LA VAJILLA + ESPECTACULAR JUEGO DE OLLAS  
MARCA WARENHAUS.**

- Antiadherente tipo grafito
- Aluminio laminado
- Tapa de vidrio templado
- Remaches reforzados
- Accesorios aislantes al calor
- Olla de 24 cm + tapa
- Perol de 20 cm + tapa
- Sartén de 24 cm
- Dos accesorios de nylon
- Ideal para cocina a gas, eléctrica, inducción, cerámica
- Marca Warenaus

**Ó CAJA 1 + CAJA 2** (Valoradas en: USD **95,02**)

- 2 Arranca grasa atomizador
- 2 Limpiador antibacterial para neveras y refrigeradoras
- 2 Shampoo cosmético de mascotas
- 2 Suavizante vainilla lt
- 2 Jabón líquido coco vainilla
- 2 Ultrasarro atomizador
- 2 Plancha fácil atm
- 2 Detergente bebé lt
- 2 Cloro gel lt
- 2 Lavavajillas maracuyá lt

**ADICIONALMENTE:**

- Si tienes una incorporada o más con 1er. pedido de \$ 55.  
Puedes escoger entre la camiseta ó el paquete de 2 productos.



## 4° NIVEL

Por acumular en las campañas C9 + C10 un monto de \$ 1.000 y 8 pedidos:

**PUEDES ESCOGER ENTRE ESTOS SÚPER ÚTILES PREMIOS:**

**LA VAJILLA + LAS OLLAS + UNA SENSACIONAL OLLA MULTIUSOS CALIDAD WARENHAUS**

- Gran capacidad de 6 litros
- Perilla de control de funciones
- Recipiente interior antiadherente
- Bloqueo de tapa mayor seguridad
- Múltiples funciones ideal para cocinar: arroz, sopas, postres, frijoles, guisos
- Tiempo de trabajo, mantener caliente, mantener presión
- Marca Warehouse

**Ó CAJA 1 + CAJA 2 + CAJA 3** (Valoradas en: USD 230,14)

- 2 Arranca grasa atomizador
- 2 Ultrasarro atomizador
- 2 Detergente bebé lt
- 2 Lavavajillas maracuyá lt
- 2 Limpiador antibacterial para neveras y refrigeradoras
- 2 Plancha fácil atm
- 2 Cloro gel lt
- 2 Shampoo cosmético de mascotas
- 2 Suavizante vainilla lt
- 2 Jabón líquido coco vainilla
- 2 Desinfectante brisa galón
- 2 Detergente floral galón
- 2 Detergente ropa íntima 2lt
- 2 Ultrasarro galón
- 2 Suavizante floral galón

### ADICIONALMENTE:

- Si tienes una incorporada o más con 1er. pedido de \$ 55. Puedes escoger entre la camiseta ó el paquete de 2 productos.



## NOTAS GENERALES

- 1 Para recibir los premios del concurso BI Campaña de C9 + C10 es indispensable pasar pedido en C11 donde deberás escoger entre 2 opciones de todos los niveles en los que sea ganadora, si deseas PREMIO FISICO ó PREMIO DE PRODUCTOS, en función del stock disponible de estas 2 opciones que aparecerá en la pantalla al momento de escoger, los premios escogidos los recibirás en ese mismo pedido. Para el caso de cualquier nivel que adicionalmente ganen el premio por 1 incorporada o más con 1er. Pedido de \$ 55, deberán escoger **aparte** entre premio físico (la camiseta) o el paquete de 2 productos.
- 2 El premio por incorporación es adicional a los \$ 5 o el producto de obsequio por cada incorporada con primer pedido que se tenga en la campaña.
- 3 Para que las lideres ganen los premios de la Bi Campaña, aparte del REM y los montos de Venta Pública por niveles, deben tener **necesariamente** una incorporada o más con 1er. pedido de \$ 55, y ganarán adicionalmente la camiseta Boom o el paquete de productos (deberán escoger aparte). Para el nivel de premio por la venta se considerará la venta alcanzada en la C10.

## PREMIOS DE CAMPAÑA

### C9 Y C10 BOOM 2025

## CONDICIONES ESPECIALES

NIVEL	REQUISITOS	ENTREGA
-------	------------	---------

#### NIVEL 1

Por cada pedido

En cada pedido

#### NIVEL 2

4 pedidos +  
monto \$300

Re pedido  
en la  
Campaña (C11)

#### NIVEL 3

6 pedidos +  
monto \$600

Re pedido  
en la  
Campaña (C11)

#### NIVEL 4

8 pedidos +  
monto \$1000

Re pedido  
en la  
Campaña (C11)

1\* El concurso de la bi-campaña C9 y C10 es de 8 semanas de facturación.

2\* Para las plazas donde haya pedidos 1 o 2 veces en la campaña, se deberá cumplir con 1 o 2 pedidos respectivamente los montos de:

2° Nivel	\$ 300
3° Nivel	\$ 600
4° Nivel	\$ 1000

3\* Para recibir los premios de la bi-campaña C9-C10 es indispensable pasar pedido en C11, en este pedido se deberá escoger entre premio físico o premio producto en función del stock que aparezca en la pantalla al momento de escoger, estos premios le llegarán en el mismo pedido. El pedido en la C11 es parte de las bases del concurso, si no se cumple con este re pedido o si se lo hace posteriormente en las siguientes campañas, se perderá el premio.

# PLAN ACTIVATE en: C9

GANAS MÁS CON BOOM



Al Pasar tu pedido de \$ 105 o más en C9 y que incluya 1 o más del sensacional producto **NUEVO LIMPIADOR Y DESINFECTANTE DE INODOROS**, recibirás de regalo en tu pedido el extraordinario atomizador Arranca grasa, solo una vez en la campaña.

#### NOTA:

Este premio es adicional a los productos que se envían de regalo por pedido en cada semana y a los premios por campaña, al igual que es adicional a los premios para las que logren el inicio perfecto respectivo.

#### DETALLE DE GANANCIAS CON BOOM

EN TUS PEDIDOS DE \$ 105	OBTÉN UNA GANANCIA DE:
Productos de regalo en tu pedido cada semana.	Hasta \$ 27
Premios en la campaña por 4 pedidos y monto.	Hasta \$ 29 por pedido.
Ganancia por escala de descuentos ( menos Flete)	Hasta \$ 25
Ganancia por ofertas de capitalización	\$ 10 o más.
Ganancia por planes especiales (Activación, Inicio Perfecto)	\$ 4 o más.
<b>TOTAL DE GANANCIA POR CADA PEDIDO</b>	<b>\$ 96 o más.</b>

★ Gana hasta \$ 96 en cada pedido de \$ 105 que realices.

## LIMPIADOR DESINFECTANTE DE INODOROS



# PREMIOS Y BONOS POR INCORPORACIÓN

**PARA LOS PROMOTORES:** Por cada incorporada directa con pedido ganarán un kit de premios de productos Boom tipo Galería de la siguiente forma:

## POR 1 INCORPORADA

1 arranca grasa atomizador



## POR 2 INCORPORADAS

1 arranca grasa + 1 ultrasarro



## POR 3 INCORPORADAS

1 arranca grasa + 1 ultrasarro + 1 cloro gel



## POR 4 INCORPORADAS

1 arranca grasa + 1 ultrasarro + 1 cloro gel + 1 lavavajilla maracuyá



## POR 5 INCORPORADAS

1 arranca grasa + 1 ultrasarro + 1 cloro gel + 1 lavavajilla maracuyá + 1 Detergente Suavizante 2 lt.



## POR 6 INCORPORADAS

2 arranca grasa + 1 ultra sarro + 1 cloro gel + 1 lavavajilla maracuyá + 1 Detergente Suavizante 2 lt.

## POR 7 INCORPORADAS

2 arranca grasa + 2 ultra sarro + 1 cloro gel + 1 lavavajilla maracuyá + 1 Detergente Suavizante 2 lt.

## POR 8 INCORPORADAS

2 arranca grasa + 2 ultra sarro + 2 cloro gel + 1 lavavajilla maracuyá + 1 Detergente Suavizante 2 lt.

## POR 9 INCORPORADAS

2 arranca grasa + 2 ultra sarro + 2 cloro gel + 2 lavavajilla maracuyá + 1 Detergente Suavizante 2 lt.

## POR 10 INCORPORADAS

2 arranca grasa + 2 ultra sarro + 2 cloro gel + 2 lavavajilla maracuyá + 2 Detergente Suavizante 2 lt.

## POR 11 INCORPORADAS

3 arranca grasa + 2 ultra sarro + 2 cloro gel + 2 lavavajilla maracuyá + 1 Detergente Suavizante 2 lt.

## Y ASÍ SUCESIVAMENTE...

**NOTAS:** Los premios por referidos de incorporaciones directas con pedido, que se hayan tenido en la campaña respectiva, se recibirán en el re pedido próximo, debiendo realizar este re pedido en la campaña siguiente para poder recibir dicho premio. Si no se pasa el re pedido o si lo pasa posterior a la siguiente campaña, este premio se dará por perdido.

Para ser ganadora del premio por incorporación la recomendante debe estar activa (pasar pedido) en la campaña donde la incorporada pasa pedido, esto adicional al re pedido que debe de hacer para recibir su premio.

## PARA LOS EMPRESARIOS Y LÍDERES:

Por cada incorporada directa con pedido ganará \$5, este monto se sumará a sus comisiones logradas en la campaña respectiva.

**NOTA:** Si el empresario no logra calificar como tal en una campaña (es promotor-a), y si tiene incorporadas directas con pedido, entonces ganará el premio por incorporación en función de la galería de premios y deberá pasar el re-pedido en las dos siguientes campañas para recibir el premio.

**INICIO  
PERFECTO!**



### 1° CAMPAÑA

**INCORPORACIÓN CON  
PEDIDO DE \$55:** Pin  
somos Boom + arranca  
grasa atomizador +  
Capacitación nivel 1



### 2da CAMPAÑA CONSECUTIVA

**PEDIDO DE \$105:**  
Poster Boom +  
cloro gel litro +  
quitamanchas litro +  
ultrasarro atomizador +  
Capacitación nivel 2



\* Reciben el premio en el pedido respectivo



**LA MEJOR OPORTUNIDAD DEL  
ECUADOR DISEÑADA A LA MEDIDA  
DE TUS SUEÑOS**

**"Un negocio Heredable.  
Tu trabajas para tu futuro y el de tu familia".**

## AL SER PROMOTOR (A) GANA:

**15%** DE \$33 A \$54,99

**25%** DE \$55 A \$104,99

**30%** DE \$105 A \$524,99

**35%** DE \$525 A \$1.049,99

**40%** DE \$1.050 EN ADELANTE

**25%** OFERTA Y PROMOCIONES

**20%** ACCESORIOS LÍNEA BOOM HOGAR

### TABLA DE DESCUENTOS Y COMISIONES POR LÍNEAS Y PRODUCTOS

LÍNEA DE PRODUCTOS Y PRODUCTOS ESPECIFICOS	% DESCUENTO	% COMISIONES
	DESCUENTO VARIABLE EN BASE AL MONTO DEL PEDIDO (15%-25%-30%-35%-40%) LIDER JUNIOR	EN FUNCION DEL REM
MEJORADOR DE COMBUSTIBLE ( RUN RUN) 	20% FIJO	EN FUNCION DEL REM: LA MITAD DE LA COMISION RESPECTIVA
BEBIDA MULTICEREAL INSTANTÁNEA AKU COLÁGENO HIDROLIZADO CON VITAMINA C PROTEÍNA VEGANA VAINILLA 	20% FIJO	EN FUNCION DEL REM: LA MITAD DE LA COMISION RESPECTIVA
LÍNEA HOGAR Y ACCESORIOS 	20% FIJO	EN FUNCION DEL REM: LA MITAD DE LA COMISION RESPECTIVA
COMPLEMENTARIOS: Paño de Microfibra y Trapeador Microfibra 	SIN DESCUENTO	SIN COMISION

**NOTA:** Los productos que están en el catalogo de forma individual a precio de promoción se podrán adquirir en el carrito en la parte de promociones y con el 25% de descuento fijo, o se podrá adquirir también a precio normal con la escala de descuento respectivo en función del monto del pedido.



# OPORTUNIDAD DE CRECIMIENTO BOOM PLAN DE GANANCIAS POR REDES DE MERCADEO



-  STATUS VIP 4
-  STATUS VIP 3
-  STATUS VIP 2
-  STATUS VIP 1
-  LÍDER DIAMANTE SUPER VIP
-  LÍDER DIAMANTE VIP
-  LÍDER PLATINO SUPER VIP
-  LÍDER PLATINO VIP
-  LÍDER ORO SUPER VIP
-  LÍDER ORO VIP
- LÍDER ORO
- LÍDER PLATA
- LÍDER BRONCE
- LÍDER JUNIOR
- EMPRESARIO(A)
- PROMOTOR(A)

# PLAN DE GANANCIAS POR REDES DE MERCADEO PARA EMPRESARIOS

## 1° NIVEL - REQUISITOS

<p><b>Estar activo</b> (Pasar por lo menos un pedido personal por campaña).</p> 	<p>Tener por lo menos <b>4 promotores</b> activos directos.</p> 	<p>Lograr una <b>venta pública</b> total de su grupo personal de mínimo \$ 500.</p> 	<p><b>GANA:</b> 6 % de la venta neta cobrada de sus activos directos.</p> 
--	---	---	--

## 2° NIVEL - REQUISITOS

<p><b>Estar activo</b> (Pasar por lo menos un pedido personal por campaña).</p> 	<p>Tener por lo menos <b>6 promotores</b> activos directos.</p> 	<p>Lograr una <b>venta pública</b> total de su grupo personal de mínimo \$ 750.</p> 	<p><b>GANA:</b> 7% de la venta neta cobrada de sus activos directos.</p> 
--	---	---	---

## 3° NIVEL - REQUISITOS

<p><b>Estar activo</b> (Pasar por lo menos un pedido personal por campaña).</p> 	<p>Tener por lo menos <b>8 promotores</b> activos directos.</p> 	<p>Lograr una <b>venta pública</b> total de su grupo personal de mínimo \$ 1,000.</p> 	<p><b>GANA:</b> 8% de la venta neta cobrada de sus activos directos.</p> 
--	---	---	---

# PLAN ESTRELLAS PARA EMPRESARIOS

Cada campaña al lograr las variables de alto rendimiento gana **BONOS ESPECIALES** bajo el siguiente esquema:

NIVEL DE EMPRESARIO	VENTA PÚBLICA GRUPAL	INCORPORADAS DIRECTAS	ACTIVAS DIRECTAS	ACTIVAS INDIRECTAS	BONO
1°	\$ 600	2	4	4	\$ 25
2°	\$ 900	2	6	6	\$ 50
3°	\$ 1.200	2	8	8	\$ 75

## NOTAS GENERALES

- 1 El monto de sus pedidos personales y de sus activos indirectos le sirve para lograr el monto de VENTA PUBLICA requerido, más no se paga comisión sobre esa venta, es decir que se paga comisión solamente de los activos directos.
- 2 El EMPRESARIO/A que cumpla con las metas del REM DE LIDER obtendrá un bono de formación como LIDER de \$ 100 en la campaña que lo logre (solo una vez como nuevo líder), y ganará las comisiones como LIDER JUNIOR la campaña siguiente de haberse formado como tal, y será considerado como LIDER de ahí en adelante con las metas y el cumplimiento del REM respectivo, así como con el estatus que vaya alcanzando.
- 3 Si en un grupo hay más de un aspirante a LIDER, será nombrado como LIDER el que logre primero los requisitos con su grupo personal.

## PLAN DE GANANCIAS POR REDES DE MERCADEO PARA LÍDERES

### LÍDER JUNIOR

#### GRUPO PERSONAL

##### REQUISITOS (R.E.M. DE LÍDER)

###### GANA:

- 1.- El 10% de la VENTA NETA de todo el grupo personal si logra una venta pública de \$2,500 o más.
- 2.- El 12% de la VENTA NETA de todo el grupo personal si logra una venta pública de \$5,000 o más.



### LÍDER BRONCE

#### GRUPO PERSONAL + HIJO/S

##### REQUISITOS (R.E.M. DE LÍDER)

###### GANA:

- 1.- El 10% de la VENTA NETA de todo el grupo personal si logra una venta pública de \$2,500 o más.
- 2.- El 12% de la VENTA NETA de todo el grupo personal si logra una venta pública de \$5,000 o más.



###### ADICIONALMENTE POR SUS LÍDERES HIJOS:

- 1.- BONO GENERACIONAL por la formación de NUEVO/A LIDER HIJO/A de \$ 200 en la siguiente campaña de la formación de cada LIDER HIJO (solo una vez), siempre y cuando el Líder padre/madre y el Líder hijo cumplan con el R.E.M.
- 2.- El 5% de la VENTA NETA del grupo personal de cada LIDER HIJO/A si logra una venta pública de \$ 2.500 o más.
- 3.- El 6% de la VENTA NETA de todo el grupo personal de cada LIDER HIJO/A si logra una venta pública de \$ 5.000 o más.

### LÍDER PLATA

#### GRUPO PERSONAL + HIJO/S + NIETO/S

##### REQUISITOS (R.E.M. DE LÍDER)

###### GANA:

- 1.- El 10% de la VENTA NETA de todo el grupo personal si logra una venta pública de \$2,500 o más.
- 2.- El 12% de la VENTA NETA de todo el grupo personal si logra una venta pública de \$5,000 o más.



###### ADICIONALMENTE POR SUS LÍDERES HIJOS:

- 1.- BONO GENERACIONAL por la formación de NUEVO/A LIDER HIJO/A de \$ 200 en la siguiente campaña de la formación de cada LIDER HIJO (solo una vez), siempre y cuando el Líder padre/madre y el Líder hijo cumplan con el R.E.M.
- 2.- El 5% de la VENTA NETA del grupo personal de cada LIDER HIJO/A si logra una venta pública de \$ 2.500 o más.
- 3.- El 6% de la VENTA NETA de todo el grupo personal de cada LIDER HIJO/A si logra una venta pública de \$ 5.000 o más.

###### ADICIONALMENTE POR SUS LÍDERES NIETOS:

- 1.- El 0.50 % de la VENTA NETA del grupo personal de cada LIDER NIETO/A si logra una venta pública de \$ 2.500 o más.
- 2.- El 1 % de la VENTA NETA de todo el grupo personal de cada LIDER NIETO/A si logra una venta pública de \$ 5.000 o más.

## LÍDER ORO

### GRUPO PERSONAL + HIJO/S + NIETO/S + BISNIETO/S

#### REQUISITOS (R.E.M. DE LÍDER)

##### GANA:

- 1.- El 10% de la VENTA NETA de todo el grupo personal si logra una venta pública de \$2,500 o más.
- 2.- El 12% de la VENTA NETA de todo el grupo personal si logra una venta pública de \$5,000 o más.



##### ADICIONALMENTE POR SUS LÍDERES HIJOS:

- 1.- BONO GENERACIONAL por la formación de NUEVO/A LIDER HIJO/A de \$ 200 en la siguiente campaña de la formación de cada LIDER HIJO (solo una vez), siempre y cuando el Líder padre/madre y el Líder hijo cumplan con el R.E.M.
- 2.- El 5% de la VENTA NETA del grupo personal de cada LIDER HIJO/A si logra una venta pública de \$ 2.500 o más.
- 3.- El 6% de la VENTA NETA de todo el grupo personal de cada LIDER HIJO/A si logra una venta pública de \$ 5.000 o más.

##### ADICIONALMENTE POR SUS LÍDERES NIETOS:

- 1.- El 0.50 % de la VENTA NETA del grupo personal de cada LIDER NIETO/A si logra una venta pública de \$ 2.500 o más.
- 2.- El 1 % de la VENTA NETA de todo el grupo personal de cada LIDER NIETO/A si logra una venta pública de \$ 5.000 o más.

##### ADICIONALMENTE POR SUS LÍDERES BISNIETOS:

- 1.- El 0.25 % de la VENTA NETA del grupo personal de cada LIDER BISNIETO/A si logra una venta pública de \$ 2.500 o más.
- 2.- El 0.50 % de la VENTA NETA de todo el grupo personal de cada LIDER BISNIETO/A si logra una venta pública de \$ 5.000 o más.

## PLAN DE ESTRELLAS PARA LÍDERES (TODOS LOS ESTATUS)

Cada campaña al lograr las variables de alto rendimiento gana **BONOS ESPECIALES** para líderes bajo el siguiente esquema:

### OPCIÓN 1

Por lograr las variables de alto rendimiento en función de su nivel de ventas alcanzado la campaña anterior.

### OPCIÓN 2

Por lograr un % de venta incremental versus la campaña anterior

### OPCIÓN 3

Por lograr un número de empresarios en función del nivel de venta alcanzado la campaña anterior.

# PLAN CARRO BOOM

Al lograr el/ la LIDER una estructura de hijas y nietas más una venta, se ganan BONOS especiales Y GANANCIAS potenciales cada mes de: **\$2.500, \$5.000, \$7.500. \$10.000, \$12.500, \$15.000 en adelante**, así como espectaculares carros en uso y carros en propiedad.



# Plan CARRO BOOM



REM OPT. 3,000

1° CARRO		MODELO 1						
STATUS	PERIODO	LIDER \$	HJIAS	\$ PVP	NIETAS	\$ PVP	TOTAL CAMPAÑA	TOTAL AÑO(13 C.)
BONO ESPECIAL	1 CAMPAÑA	5,000	5	15,000	3	9,000	BONO DE \$ 2,500	
ORO VIP	C. X 3 Camp.	5,000	5	15,000	3	9,000	29,000	
	1° AÑO	5,000	6	18,000	4	12,000	35,000	455,000
	2° AÑO	5,000	7	21,000	6	18,000	44,000	572,000
	3° AÑO	5,000	8	24,000	8	24,000	53,000	689,000
	4° AÑO	5,000	9	27,000	10	30,000	62,000	806,000
	5° AÑO	5,000	10	30,000	12	36,000	71,000	923,000
							\$ 265,000	\$ 3,445,000

2° CARRO		MODELO 2						
STATUS	PERIODO	LIDER \$	HJIAS	\$ PVP	NIETAS	\$ PVP	TOTAL CAMPAÑA	TOTAL AÑO(13 C.)
BONO ESPECIAL	1 CAMPAÑA	5,000	10	30,000	12	36,000	BONO DE \$ 5,000	
ORO SUPER VIP	C. X 3 Camp.	5,000	10	30,000	12	36,000	71,000	
	1° AÑO	5,000	11	33,000	14	42,000	80,000	1,040,000
	2° AÑO	5,000	12	36,000	16	48,000	89,000	1,157,000
	3° AÑO	5,000	13	39,000	18	54,000	98,000	1,274,000
	4° AÑO	5,000	14	42,000	20	60,000	107,000	1,391,000
	5° AÑO	5,000	15	45,000	22	66,000	116,000	1,508,000
							\$ 490,000	\$ 6,370,000

3° CARRO		MODELO 3						
STATUS	PERIODO	LIDER \$	HJIAS	\$ PVP	NIETAS	\$ PVP	TOTAL CAMPAÑA	TOTAL AÑO(13 C.)
BONO ESPECIAL	1 CAMPAÑA	5,000	15	45,000	22	66,000	BONO DE \$ 7,500	
PLATINO VIP	C. X 3 Camp.	5,000	15	45,000	22	66,000	116,000	
	1° AÑO	5,000	16	48,000	24	72,000	125,000	1,625,000
	2° AÑO	5,000	17	51,000	26	78,000	134,000	1,742,000
	3° AÑO	5,000	18	54,000	28	84,000	143,000	1,859,000
	4° AÑO	5,000	19	57,000	30	90,000	152,000	1,976,000
	5° AÑO	5,000	20	60,000	32	96,000	161,000	2,093,000
							\$ 715,000	\$ 9,295,000

4° CARRO		MODELO 4						
STATUS	PERIODO	LIDER \$	HJIAS	\$ PVP	NIETAS	\$ PVP	TOTAL CAMPAÑA	TOTAL AÑO(13 C.)
BONO ESPECIAL	1 CAMPAÑA	5,000	20	60,000	32	96,000	BONO DE \$ 10,500	
PLATINO SUPER VIP	C. X 3 Camp.	5,000	20	60,000	32	96,000	161,000	
	1° AÑO	5,000	21	63,000	34	102,000	170,000	2,210,000
	2° AÑO	5,000	22	66,000	36	108,000	179,000	2,327,000
	3° AÑO	5,000	23	69,000	38	114,000	188,000	2,444,000
	4° AÑO	5,000	24	72,000	40	120,000	197,000	2,561,000
	5° AÑO	5,000	25	75,000	42	126,000	206,000	2,678,000
							\$ 940,000	\$ 12,220,000

5° CARRO		MODELO 5						
STATUS	PERIODO	LIDER \$	HJIAS	\$ PVP	NIETAS	\$ PVP	TOTAL CAMPAÑA	TOTAL AÑO(13 C.)
BONO ESPECIAL	1 CAMPAÑA	5,000	25	75,000	42	126,000	BONO DE \$ 12,500	
DIAMANTE VIP	C. X 3 Camp.	5,000	25	75,000	42	126,000	206,000	
	1° AÑO	5,000	26	78,000	44	132,000	215,000	2,795,000
	2° AÑO	5,000	27	81,000	46	138,000	224,000	2,912,000
	3° AÑO	5,000	28	84,000	48	144,000	233,000	3,029,000
	4° AÑO	5,000	29	87,000	50	150,000	242,000	3,146,000
	5° AÑO	5,000	30	90,000	52	156,000	251,000	3,263,000
							\$ 1,165,000	\$ 15,145,000

6° CARRO		MODELO 6						
STATUS	PERIODO	LIDER \$	HJIAS	\$ PVP	NIETAS	\$ PVP	TOTAL CAMPAÑA	TOTAL AÑO(13 C.)
BONO ESPECIAL	1 CAMPAÑA	5,000	30	90,000	52	156,000	BONO DE \$ 15,000	
DIAMANTE SUPER VIP	C. X 3 Camp.	5,000	30	90,000	52	156,000	251,000	
	1° AÑO	5,000	31	93,000	54	162,000	260,000	3,380,000
	2° AÑO	5,000	32	96,000	56	168,000	269,000	3,497,000
	3° AÑO	5,000	33	99,000	58	174,000	278,000	3,614,000
	4° AÑO	5,000	34	102,000	60	180,000	287,000	3,731,000
	5° AÑO	5,000	35	105,000	62	186,000	296,000	3,848,000
							\$ 1,390,000	\$ 18,070,000

## NOTAS

- 1.- Al lograr la estructura y la venta correspondiente se podrá ganar el BONO ESPECIAL en cada STATUS.
- 2.- El conteo de las 3 campañas debe ser cumplido consecutivamente.
- 3.- El modelo del carro indica el tipo de carro a dar, la empresa podrá variar la marca, modelo o color a escoger dependiendo de la disponibilidad del mismo.
- 4.- Las metas del carro se pueden lograr en mínimo 3 años y máximo 5 años.
- 5.- El cumplimiento se mide con los montos cada campaña acumulados al final del periodo de un año.(13 campañas)
- 6.- Las metas deberán ser cumplidas tanto en la Venta como en la cantidad de hijas y nietas (estructura).
- 7.- El primer carro de la Líder se entrega para su uso, lograda las metas se le entrega en propiedad el 1° y entra a un conteo para el 2° carro en uso y así sucesivamente.
- 8.- El carro (para su uso) estará a nombre de Tesquimsa mientras dure el tiempo de cumplimiento.
- 9.- La líder asumirá los gastos del mantenimiento en la concesionaria autorizada por Tesquimsa, así como el trámite y costo de la matrícula.
- 10.- El seguro será cubierto por Tesquimsa mientras esté en uso, siempre y cuando la líder cumpla con las metas anuales (Venta, hijas y nietas), si no será cubierto por la líder.
- 11.- La líder firmará un contrato de uso, donde se especifica todos los detalles del programa del Carro Boom.
- 12.- La empresa podrá variar las bases, montos y vigencia del programa de carros y de otros programas comerciales en función de la necesidad de crecimiento de la fuerza de ventas.

## NOTAS GENERALES DEL PLAN DE GANANCIA DE LÍDERES

### REM de LIDER JUNIOR, BRONCE, PLATA Y ORO.

- 1.- Estar activo (Pasar por lo menos un pedido personal en la campaña)
- 2.- Tener mínimo 20 promotores activos (10 directos o más) en su grupo personal.
- 3.- Lograr una venta pública de \$ 2,500 o más en su grupo personal.

### NOTAS

\*Si no logra el REM de LIDER, gana la mitad de las comisiones de su grupo personal y de sus HIJAS, NIETAS Y BISNIETAS si las tuviere.

\*Si no logra el REM MINIMO DE \$ 1.000 solo gana como empresario Nivel 1, sin considerar el bono del plan de estrellas para empresarios.

### R.E.M. DE LIDER CON CARRO ORO VIP, ORO SUPER VIP, PLATINO VIP, PLATINO SUPER VIP, DIAMANTE VIP, DIAMANTE SUPER VIP.

- 1.- Estar activo (Pasar por lo menos un pedido personal en la campaña)
- 2.- Tener mínimo 20 promotores activos (10 directos o más) en su grupo personal.
- 3.- Lograr una venta pública de \$ 5,000 o más en su grupo personal.

### NOTAS

\*Si no logra el REM de LIDER CON CARRO, gana la mitad de las comisiones de su grupo personal y de sus HIJAS, NIETAS Y BISNIETAS si las tuviere.

- Los LIDERES formados deberán firmar un contrato con las bases y condiciones que establecen la relación comercial existente entre TESQUIMSA-BOOM y la DISTRIBUIDORA COMISIONISTA INDEPENDIENTE, así como los PLANES DE GANANCIAS y las POLITICAS respectivas.

- El monto de sus pedidos personales le sirven para lograr la meta del monto público mas no gana comisión sobre esa venta.
- Si no logra los requisitos, es decir no es Líder calificado durante 3 campañas consecutivas, causará baja y el grupo con toda su estructura volverá donde su Líder Madre/Padre.
- Para el caso de los Lideres Bronce en adelante que causen baja, adicional a lo expuesto en el párrafo anterior, estos tendrán solo 6 campañas para cumplir con la meta de Líder con su grupo personal y así recuperar su estructura y estatus, si no cumple la meta su estructura será absorbida definitivamente por la líder madre/padre.
- Para el bono de Lideres con carro se considerarán las hijas y nietas en la campaña siguiente de su formación como nuevas Lideres.

## NOTAS GENERALES DEL PLAN DE GANANCIA DE EMPRESARIOS Y LIDERES

- 1.- VENTA PÚBLICA significa los valores de los productos que están en el catálogo incluido Ofertas, rebaja, ofertón.
- 2.- VENTA NETA significa los valores pagados de los productos de la línea Boom solamente (No accesorios, ni sachets, ni papelería, ni flete, ni otros valores), ya restado el descuento correspondiente que tienen como promotores.
- 3.- El pago de comisiones se realizará contra la presentación de la factura respectiva, a nombre de quien está la red.
- 4.- REM es el requerido de estatus que debe lograr el líder cada campaña para cobrar comisiones con él % en función de su meta.
- 5.- La empresa podrá variar las bases, montos y vigencia de los programas y planes de compensación y de otros planes comerciales en función de la necesidad de crecimiento de la fuerza de ventas.

# PROCESO DE EMPODERAMIENTO EN BOOM



1. Conocer a los integrantes de tu equipo (Ficha).
2. Contacto y Conexión.
3. Metas personales + Metas del equipo = Empoderarse y Empoderar.
4. Potencial de ganancias con Boom (Simulador/Planificador)
5. Construcción del residual.
6. Oportunidad, realiza reuniones.
7. Anfitriones, realiza reuniones.
8. Semilleros y talentos + Prospectación e incorporación (Patrocinio).  
Reuniones generales y de uno en uno.
9. Capacitaciones, realiza reuniones.
10. Seguimiento a planes y programas.
11. Variables de alto rendimiento (Activas, inactivas, retención, actividad, etc.)
12. Administración del negocio (Pedidos, incorporaciones, tickets, reportes, marketing digital, etc)
13. Núcleos participa y realiza (Resultados de campaña anterior, novedades de campaña, nueva proyección y reconocimientos).
14. Testimonio que inspire.
15. Compromisos por meta

*Verificar el cumplimiento de la Meta personal y del equipo*

# ESQUEMA DE RUTAS Y FLETES





# RUTA BOOM

Ruta con logística Boom, predeterminada por ubicación geográfica, se factura y reparte a todo el país todas las semanas. Entregas a través de repartidores / porteadores de Boom.

MONTO PEDIDOS A PARTIR DE	VALOR DEL FLETE	MAS IVA
\$33	\$3,50	4,03
\$55	\$3,75	4,31
\$105	\$4,50	5,18
\$525	\$12,50	14,38
\$1.050	\$19,50	22,43

# CRONOGRAMA DE ENVÍO DE PEDIDOS

## RUTA BOOM ZONA 1

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
AZUAY	CUENCA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
CARCHI	TULCÁN	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
GUAYAS	CERECITA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	CHONGON (AV DEL BOMBERO Y PERIMETRAL URBANIZACIONES VIA LA COSTA HASTA KM 30)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	DAULE	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	DAULE (PENITENCIARIA HASTA KM 19)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
GUAYAS	DURAN	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
GUAYAS	GENERAL VILLAMIL PLAYAS	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	GUAYAQUIL	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
GUAYAS	GUAYAQUIL/ZONA 8/SECTORES ESPECIALES	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
GUAYAS	GUAYAQUIL/SECTOR ESPECIAL (GUASMO)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	ISIDRO AYORA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	JUAN GOMEZ RENDON (PROGRESO)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	LOMAS DE SARGENTILLO	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	NOBOL	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	PALESTINA (GUAYAS)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	PEDRO CARBO	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	PETRILLO	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	POSORJA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	SAMBORONDON (CANTON)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
GUAYAS	SAMBORONDON/ DAULE/SALTRE (VIA - URBANIZACIONES)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
GUAYAS	SAN JACINTO DE YAGUACHI	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
GUAYAS	SANTA LUCIA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	TRES POSTES	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
GUAYAS	VELASCO IBARRA (EL EMPALME)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	CALDERÓN (CARAPUNGO)	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	CONOCOTO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	CUMBAYA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	LLANO CHICO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	PIFO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	POMASQUI	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	PUEMBO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	QUITO DISTRITO METROPOLITANO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	SAN ANTONIO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	SANGOLQUI	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	TABABELA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	TUMBACO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
SANTA ELENA	ANCONCITO	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
SANTA ELENA	ATAHUALPA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
SANTA ELENA	LA LIBERTAD	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
SANTA ELENA	SALINAS	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
SANTA ELENA	SAN JOSE DE ANCON	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
SANTA ELENA	SANTA ELENA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
BOLIVAR	GUARANDA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
BOLIVAR	SAN JOSE DE CHIMBO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
BOLIVAR	SAN MIGUEL	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	

## ZONA 2

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
CAÑAR	LA TRONCAL	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
CHIMBORAZO	RIOBAMBA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
EL ORO	EL CAMBIO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
EL ORO	EL GUABO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
EL ORO	MACHALA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
EL ORO	PASAJE	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
EL ORO	SANTA ROSA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	TONCHIGUE	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	ATACAMES	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	ESMERALDAS	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	BORBON	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	QUININDE	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	SUA (URBANO)	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	TACHINA	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	TONSUPA	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	VUELTA LARGA	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	LA UNION/ESMERALDAS	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	LAGARTO	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	LAS GOLONDRINAS	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	RIO VERDE	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	SAN LORENZO	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
GUAYAS	EL TRIUNFO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
GUAYAS	MILAGRO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	CORONEL MARCELINO MARDUEÑAS (SAN CARLOS)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	VIRGEN DE FATIMA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SÁBADO	A DOMICILIO	
GUAYAS	NARANJAL	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SÁBADO	A DOMICILIO	
GUAYAS	NARANJITO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
GUAYAS	PUERTO INCA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SÁBADO	A DOMICILIO	
IMBABURA	COTACACHI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
IMBABURA	ATUNTAQUI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
IMBABURA	SAN MIGUEL DE IBARRA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
IMBABURA	OTAVALO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
IMBABURA	YAGUARCÓCHA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
LOJA	LOJA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	CAYAMBE	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	CHECA (CHILPA)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	EL QUINCHE	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	GUAYLLABAMBA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	TABACUNDO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	YARUQUI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
SANTO DOMINGO DE LOS TSACHILAS	LA CONCORDIA	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
SANTO DOMINGO DE LOS TSACHILAS	SANTO DOMINGO	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	A DOMICILIO	
TUNGURAHUA	AMBATO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	

## ZONA 3

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
COTOPAXI	LA MANA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	PATRICIA PILAR	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	BABA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	LA UNION/ BABAHOYO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	BABAHOYO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	CAMBIO DÍA DE ENTREGA
LOS RIOS	CATARAMA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	ISLA BEJUCAL	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	LA ESPERANZA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	PUEBLOVIEJO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	QUEVEDO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	RICARTE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	SAN CAMILO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	SAN JACINTO DE BUENA FE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	SAN JUAN	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	URDANETA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	VALENCIA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	VENTANAS	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	VINCES	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	PUEBLO NUEVO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	QUINSALOMA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	LAS NAVES	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	SAN CARLOS	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	JIPIJAPA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	MACHALILLA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	ABDON CALDERON (SAN FRANCISCO)	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	PICHINCHA/MANABI	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	BAHIA DE CARAQUEZ	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	CALCETA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	CHARAPOTO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	CHONE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	CRUCITA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	EL CARMEN	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	FLAVIO ALFARO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	JARAMIJO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	JUNIN	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	LEONIDAS PLAZA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	MANTA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
MANABI	MONTECRISTI	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	PUERTO CAYO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	PEDERNALES	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
MANABI	PORTOVIEJO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
MANABI	PUERTO LOPEZ	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	RIO CHICO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	ROCAFUERTE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	SAN CLEMENTE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	SAN VICENTE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	SANTA ANA DE VUELTA LARGA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	TOSAGUA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
PICHINCHA	GUANGOPOLLO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	NAYON	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	ALANGASÍ	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	ALOAG	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	CALDERON (CARAPUNGO)	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	CONOCOTO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	CUMBAYA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	LA MERCED	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	LLANO CHICO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	MACHACHI	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	PIFO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	POMASQUI	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	PUEMBO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	QUITO DISTRITO METROPOLITANO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	SAN ANTONIO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	SANGOLQUI	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	TABABELA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	TAMBILLO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	TUMBACO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	UYUMBICHO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	ZAMBIZA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	

# RUTA DIFERENCIADA BOOM

**POTENCIA TU NEGOCIO  
PROPIO CON BOOM**

- ▶ LLEGAMOS A MÁS LUGARES.
- ▶ PUEDES FACTURAR TODAS LAS SEMANAS.

Ruta con envíos por encomienda y transporte interprovincial / intercantonal, con facturación y envíos todas las semanas, con entregas a domicilio o retiro en oficina del transporte, mismo que nos permitirá atender mas ciudades del país.

MONTO PEDIDOS A PARTIR DE	VALOR DEL FLETE	MAS IVA
\$33	\$4,00	4,60
\$55	\$5,00	5,75
\$105	\$6,50	7,48
\$525	\$24,50	28,18
\$1.050	\$39,50	45,43



# CRONOGRAMA DE ENVÍO DE PEDIDOS

## RUTA DIFERENCIADA

### ZONA D1

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACIÓN
AZUAY	CAMILO PONCE ENRIQUEZ	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
AZUAY	PAUTE	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
AZUAY	TARQUI	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
AZUAY	CUMBE	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
AZUAY	GIRON	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
AZUAY	SANTA ISABEL	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
CAÑAR	AZOGUES	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A OFICINA	
CARCHI	BOLIVAR	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
CARCHI	EL ANGEL	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
CARCHI	MIRA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
CARCHI	SAN GABRIEL	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
EL ORO	PUERTO BOLIVAR	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
GUAYAS	JUAN	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
GUAYAS	SIMON BOLIVAR	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
GUAYAS	TENGUEL	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	OFICINA	
GUAYAS	EL SALITRE (LAS RAMAS)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	OFICINA	
LOS RIOS	PALENQUE	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	OFICINA	
MORONA SANTIAGO	GUALAQUIZA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
MORONA SANTIAGO	LIPON INDAZA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
MORONA SANTIAGO	MENDEZ	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
MORONA SANTIAGO	PALORA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
NAPO	ARCHIDONA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
NAPO	BAEZA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
NAPO	EL CHACO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
NAPO	PAPALLACTA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
NAPO	TENA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PASTAZA	MERA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PASTAZA	PUYO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PASTAZA	SHELL	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	CALACALÍ	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	PEDRO VICENTE MALDONADO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
PICHINCHA	PUERTO QUITO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
PICHINCHA	LOS BANCOS	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
SANTA ELENA	MANGLAR ALTO/ MONTAÑITA/ OLON	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	OFICINA	
SUCUMBIO	LUMBAQUI	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
EL ORO	MARCABELÍ	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
EL ORO	MOROMORO (PIÑAS)	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
EL ORO	PIÑAS	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
EL ORO	PORTOVELO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
EL ORO	ZARUMA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
EL ORO	BALSAS	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
ESMERALDAS	VICHE	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
TUNGURAHUA	PELILEO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
SUCUMBIO	CASCALES (URBANO)	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
SUCUMBIO	SEVILLA (URBANO)	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
SUCUMBIO	JAMBELI (URBANO)	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
SUCUMBIO	SANTA CECILIA (URBANO)	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
TUNGURAHUA	BAÑOS DE AGUA SANTA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
LOS RIOS	MONTALVO	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	A DOMICILIO	

### ZONA D2

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACIÓN
BOLIVAR	ECHENDIA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
SUCUMBIO	PACAYACU	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
MORONA SANTIAGO	MACAS	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MORONA SANTIAGO	SUCUA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
BOLIVAR	CALUMA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
CHIMBORAZO	ALAUSI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
CHIMBORAZO	CHAMBO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
CHIMBORAZO	CUMANDA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
COTOPAXI	ALAUQUEZ	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
COTOPAXI	LATACUNGA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
COTOPAXI	PUJILI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
COTOPAXI	SAN MIGUEL SALCEDO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
COTOPAXI	SAQUISILI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
EL ORO	ARENILLAS	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
EL ORO	HUAQUILLAS	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	MUISNE	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
ESMERALDAS	SAN MATEO	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	A DOMICILIO	
GUAYAS	BALZAR	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
GUAYAS	BUCAJ	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
LOJA	ALAMOR	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
LOJA	CARIAMANGA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOJA	CATACOA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
LOJA	CATAMAYO (LA TOMA)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOJA	CELICA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
LOJA	CHAGUARPAMBA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
LOJA	GONZANAMA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOJA	MACARA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOJA	MALACATOS	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	OFICINA	
LOJA	OLMEDO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
LOJA	PINDAL	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
LOJA	SAN PEDRO DE LA BENDITA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
LOJA	VILCABAMBA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
LOJA	ZAPOTILLO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
LOJA	AMALUZA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
ORELLANA	LA JOYA DE LOS SACHAS	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
ORELLANA	LORETO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
ORELLANA	PUERTO FRANCISCO DE ORELLANA (EL COCA)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
SANTO DOMINGO DE LOS TSACHILAS	SAN JACINTO DEL BUJA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	OFICINA	
SUCUMBIO	NUOVA LOJA (LAGO AGRIO)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
SUCUMBIO	SHUSHUFINDI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
SUCUMBIO	TARAPUA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	CHAMICA/CUMBARATZA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	CUMBARATZA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
ZAMORA CHINCHIPE	EL PANGUI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	GUAYZIMY	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	LOS ENCUENTROS	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	PALANDA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	PANGUINZA/ ZUMBI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	PAQUISHA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	TIMBARA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
ZAMORA CHINCHIPE	YACUJAMBI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	YANTAZA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
ZAMORA CHINCHIPE	ZAMORA (URBANO)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
ZAMORA CHINCHIPE	ZUMBA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	ZUMBI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	

### ZONA D3

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACIÓN
LOS RIOS	MOCACHE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	OFICINA	
MANABI	COJIMES	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	OFICINA	
MANABI	EL PARAISO LA 14	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	OFICINA	
MANABI	PAJAN	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	OFICINA	
PICHINCHA	CUTUGLAHUA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	



# NUEVO DELIVERY BOOM



Son pedidos que pueden hacer las promotoras, empresarias y líderes para atender una venta a sus clientes finales a precio de catálogo y cuyo costo de envío es menor al del pedido mínimo, y se absorbe de su descuento del pedido principal,

así como con los premios recibidos por el pedido, quedándole un diferencial de ganancia importante adicionado a poder atender al cliente sin necesidad de gastar más en envíos especiales por cuenta propia.

- Costo Delivery Ruta Boom: \$ 3.00 + IVA
- Costo Delivery Ruta diferenciada: \$ 3.50 + IVA

RUTA BOOM			
MONTO PEDIDOS A PARTIR DE	VALOR DEL FLETE	MAS IVA	DELIVERY
\$33	\$3,50	4,03	3+IVA
\$55	\$3,75	4,31	
\$105	\$4,50	5,18	
\$525	\$12,50	14,38	
\$1.050	\$19,50	22,43	

RUTA DIFERENCIADA			
MONTO PEDIDOS A PARTIR DE	VALOR DEL FLETE	MAS IVA	DELIVERY
\$33	\$4,00	4,60	3,50+IVA
\$55	\$5,00	5,75	
\$105	\$6,50	7,48	
\$525	\$24,50	28,18	
\$1.050	\$39,50	45,43	

# CRONOGRAMA DE ENVÍO DE PEDIDOS

## RUTA DELIVERY BOOM

### ZONA 1

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega
AZUAY	CUENCA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY
GUAYAS	DAULE	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY
GUAYAS	GUAYAQUIL	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	DELIVERY
PICHINCHA	CALDERON (CARAPUNGO)	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY
PICHINCHA	CONOCOTO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY
PICHINCHA	CUMBAYA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY
PICHINCHA	LLANO CHICO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY
PICHINCHA	PIFO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY
PICHINCHA	POMASQUI	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY
PICHINCHA	PUEMBO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY
PICHINCHA	QUITO DISTRITO METROPOLITANO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY
PICHINCHA	SAN ANTONIO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY
PICHINCHA	SANGOLQUI	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY
PICHINCHA	TABABELA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY
PICHINCHA	TUMBACO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY

### ZONA 2

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega
CHIMBORAZO	RIOBAMBA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY
EL ORO	MACHALA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY
ESMERALDAS	ESMERALDAS	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	DELIVERY
GUAYAS	MILAGRO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY
LOJA	LOJA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY
SANTO DOMINGO DE LOS TSACHILAS	SANTO DOMINGO	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	DELIVERY
TUNGURAHUA	AMBATO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY

### ZONA 3

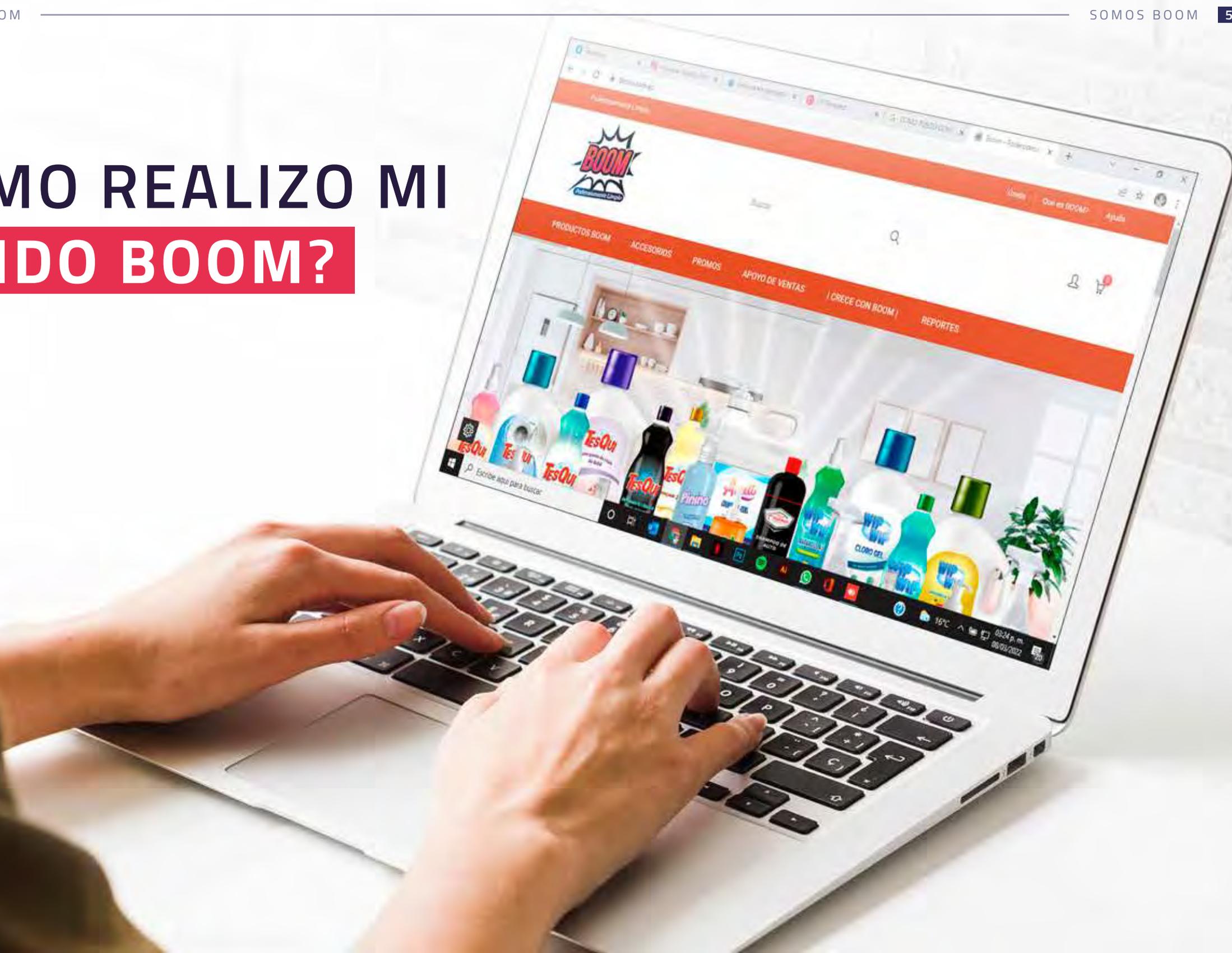
PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega
LOS RIOS	BABAHOYO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY
LOS RIOS	QUEVEDO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY
LOS RIOS	SAN CAMILO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY
LOS RIOS	SAN JACINTO DE BUENA FE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY
MANABI	EL CARMEN	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY
MANABI	MANTA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY
MANABI	PORTOVIEJO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY
PICHINCHA	GUANGOPOLLO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY
PICHINCHA	NAYON	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY
PICHINCHA	ALANGASÍ	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY
PICHINCHA	ALOAG	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY
PICHINCHA	CALDERON (CARAPUNGO)	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY
PICHINCHA	CONOCOTO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY
PICHINCHA	CUMBAYA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY
PICHINCHA	LA MERCED	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY
PICHINCHA	LLANO CHICO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY
PICHINCHA	MACHACHI	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY
PICHINCHA	PIFO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY
PICHINCHA	POMASQUI	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY
PICHINCHA	PUEMBO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY
PICHINCHA	QUITO DISTRITO METROPOLITANO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY
PICHINCHA	SAN ANTONIO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY
PICHINCHA	SANGOLQUI	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY
PICHINCHA	TABABELA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY
PICHINCHA	TAMBILLO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY
PICHINCHA	TUMBACO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY
PICHINCHA	UYUMBICO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY
PICHINCHA	ZAMBIZA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY

## RUTA DELIVERY DIFERENCIADA BOOM

### ZONA D2

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega
ORELLANA	LA JOYA DE LOS SACHAS	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY
ORELLANA	LORETO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY
ORELLANA	PUERTO FRANCISCO DE ORELLANA (EL COCA)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY
SUCUMBOS	NUEVA LOJA (LAGO AGRO)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY
SUCUMBOS	SHUSHUFINDI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY
ZAMORA CHINCHIPE	ZAMORA (URBANO)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY

# ¿CÓMO REALIZO MI PEDIDO BOOM?



## PROCESO DE COMPRAS



Ingresa a [WWW.BOOM.COM.EC](http://WWW.BOOM.COM.EC)



Selecciona los productos deseados



Verifica y finaliza la compra



Realiza el pago



En la sección pedidos, busca el pedido



Carga la imagen del pago



Ubica registrar pago



Verifica que salga el mensaje pago registrado con éxito

REALIZA TUS PAGOS BOOM EN LAS CUENTAS A NOMBRE DE  
**TECNOLOGÍA DE SERVICIOS QUÍMICOS TESQUIMSA**  
**RUC 1791299450001**

BANCO PICHINCHA

CORRIENTE # 3053676604

PRODUBANCO

CORRIENTE #01024059245

BANCO DEL PACIFICO

CUENTA CORRIENTE # 7542054

BANCO DE GUAYAQUIL

CORRIENTE # 26931487

BANECUADOR

CORRIENTE # 3001469318

BANCO INTERNACIONAL

CORRIENTE # 620619200

BANCO BOLIVARIANO

CORRIENTE # 502-503193-6

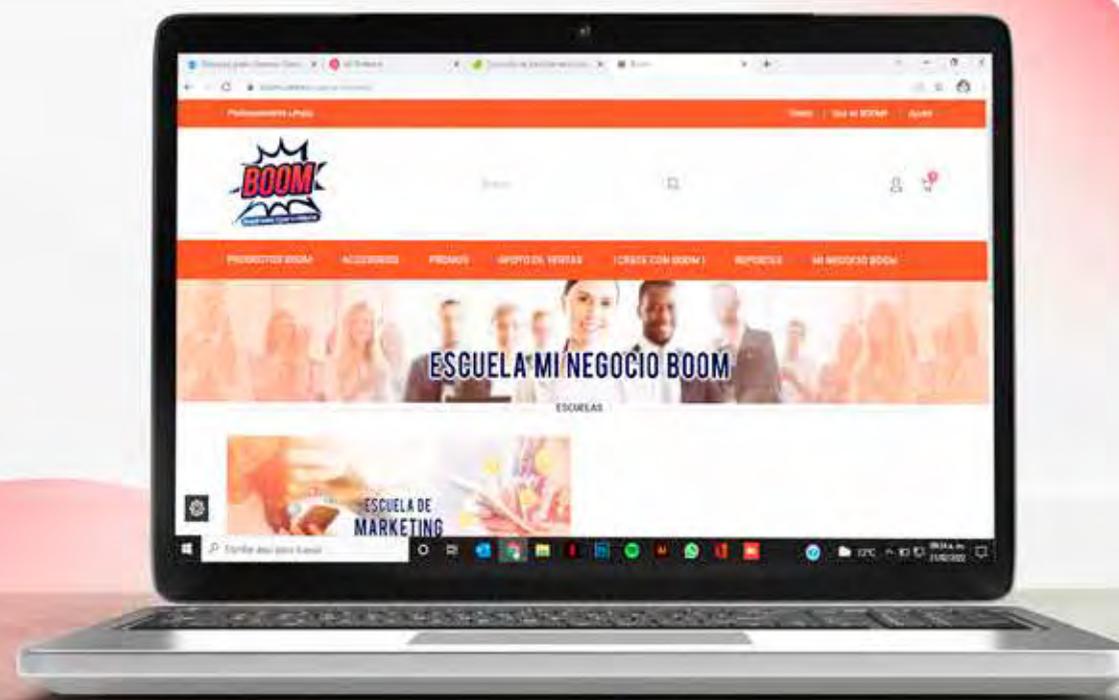
Recuerda que estos son los únicos medios autorizados para el pago de tus productos



VISITA NUESTRA PÁGINA WEB

[WWW.BOOM.COM.EC](http://WWW.BOOM.COM.EC)

donde puedes encontrar la **ESCUELA MI NEGOCIO BOOM** para capacitarte y desarrollar las habilidades que te ayudarán a potenciar tu negocio.



# ¿CÓMO COBRO MIS COMISIONES?



## PROCESO DE PAGO DE COMISIONES Y ENVÍO DE FACTURA ELECTRÓNICA

**1** Para el caso de empresarios y líderes calificados, la forma de cobrar las comisiones y bonos por incorporación de la campaña respectiva, es a través de la factura electrónica a nombre de quien está la red, quien es la persona beneficiaria de dicho valor y a nombre de quién se transferirá dicho valor ganado.

**2** El reporte de comisiones correspondiente a la campaña será emitido vía página web al cierre de la misma, debiendo enviar la factura electrónica hasta el lunes de la siguiente semana para recibir el pago vía transferencia desde el viernes hasta los 2 siguientes días laborables.

**3** La factura electrónica debe contener los siguientes datos:

**Nombre:** Tesquimsa

**Ruc:** 1791299450001

**Dirección:** Bartolomé Sánchez N72-165 y Antonio Basantes

**Teléfonos:** 022486684

**4** EL SERVICIO DE RENTAS INTERNAS mediante RESOLUCIÓN Nro. NAC-DGERCGC23-0000004 emitida el 15 de febrero de 2023 excluye de manera explícita las actividades de Comisionistas, por tanto, se encuentran dentro del REGIMEN GENERAL y están en la obligación de emitir comprobantes electrónicos a partir de la promulgación de esta resolución (27 del febrero del 2023).

Cabe aclarar que la resolución NAC-DGERCGC21-00000060 del 30 de diciembre del 2021 queda derogada.

### CONSIDERACIONES:

1. Las personas que venían facturando como RIMPE EMPRENDEDOR deben hacerlo ahora como REGIMEN GENERAL y los porcentajes a retener son del 10% IRF y el 70% retención IVA.

2. Las personas que venían emitiendo NOTAS VENTAS deben de manera obligatoria acogerse a la Facturación Electrónica bajo el REGIMEN GENERAL y los porcentajes de retención son del 10% IRF y 70% retención IVA.

**5** Todo reclamo se debe realizar por medio de ticket en el CRM.

### CONSIDERACIONES:

- La empresa debe recibir la factura electrónica para proceder con el pago respectivo.
- No se podrá acumular pagos, por lo que se deberá cobrar cada campaña lo ganado.

# CÓDIGO DE ÉTICA TESQUIMSA-BOOM

Certificados por



# CÓDIGO DE ÉTICA

## TESQUIMSA-BOOM

Acciones que serán consideradas como contrarias a nuestro código de ética de TESQUIMSA-BOOM, y que ocasionarán un llamado de atención y/o la terminación de la relación comercial con Promotores (as), Empresarios (as) o Líderes independientes.

- Falsificar firmas o documentos, y/o realizar alteraciones de cualquier documento de pago como nombre, fecha o cualquier otro, ya sea para beneficio personal o de terceros.
- Suplantar la identidad de otra persona, o utilizar sus números de cédulas de identidad con el fin de incorporar a Promotoras que pertenecen a otros grupos.
- Inducir a cambiarse de grupo a un(a) Promotor(a) que está activo(a), es decir no respetar las redes ya formadas.
- Engañar a un(a) Promotor(a) manipulando la información entregada por la compañía, y ocultar o tergiversar información respecto al negocio con Boom.
- Usar las instalaciones, recursos, redes y/o eventos de Boom, para inducir a los(as) promotores(as) a pertenecer a negocios personales de otra índole.
- Faltar de palabra u obra a algún personero de Tesquimsa-Boom.

- Uso indebido de la marca y/o otros elementos de propiedad intelectual, sin la autorización debida de la empresa.

- Manipulación y/o venta de productos adulterados.

- Vender los productos Boom utilizando prácticas desleales de competencia (a menor precio que el catálogo o con ofertas y descuentos no otorgados por la empresa), perjudicando a los(as) demás promotores(as).

- Otros que atenten contra las buenas prácticas comerciales.

## APLICACIÓN DEL CÓDIGO DE ÉTICA



- Para la aplicación del código de ética se establecerá el respectivo comité conformado por las distintas Gerencias de la empresa, este ente regulador será el que tome las acciones contempladas en dicho código de ética.
- Toda solicitud de intervención por parte de la empresa, dada la consideración de una falta cometida, deberá hacerse a través de ticket de reclamo vía Servicio al Cliente con carta dirigida a la Gerente Nacional de Ventas Campo y el Gerente de Ventas Directas, donde se deberá incluir los nombres, datos y pruebas de las faltas cometidas para poder ser atendidas.
- Para el caso de malas prácticas comerciales que afecten a los demás promotores(as), en lo que tiene que ver con vender el producto a menor precio de lo indicado en el catálogo, por parte de personas o establecimientos, la empresa conminará a no hacerlo y en su defecto podrá darle de baja al código de la (el) promotor(a) que le está surtiendo los productos a dicho establecimiento.

## CÓDIGO DE ÉTICA – MANEJO DE LA RED CONSIDERACIONES

### INGRESO DE PROMOTORES(AS)

- Una promotora que esté 'solamente' ingresada en un grupo y que no haya pasado pedido, es decir que no esté activa, podrá reingresarse en otro grupo para pasar pedido, por lo que pertenecerá a la red donde primero pase pedido y se active. Este trámite se debe realizar por medio de ticket solicitando cambio de red.
- Si una promotora, que haya estado activa en un grupo, quiera pertenecer a otro grupo o red, deberá estar inactiva (no pasar pedido) durante 3 meses consecutivos en el grupo original, para lo cual deberá llenar el formato establecido para el efecto, y una vez autorizado el mismo, poder ingresar al otro grupo, este re-ingreso no generará el respectivo bono por ingreso y primer pedido de \$ 5 a la recomendante.

### LÍDERES O EMPRESARIOS(AS)

- Un(a) líder o empresario(a), independientemente de su estatus, será considerado(a) como promotor(a) para el concepto de activo(a), pero al ser empresario(a) o líder no aplica el cambio de todo su grupo o red a otro grupo, es decir que no se pueden cambiar grupos o redes enteras a otros grupos. Si se inactiva el (la) líder como promotor(a), el (ella) se puede reingresar como promotor(a) en otra red después de inactivarse 3 meses, pero su red generacional se queda en el grupo inicial en donde se formó.

### LA RED

- Cuando una líder se da de baja por incumplimiento de las metas del REM (Requerido mensual) indicado en la Guía de Negocios BOOM, o por su deseo de ya no seguir en el negocio vía renuncia por escrito, su grupo personal regresa a la líder madre (padre) de donde se formó, y si tuviere hijas o nietas Líderes están son absorbidas en orden generacional por la líder madre (padre) también.
- Se Tienen 6 campañas para volver a formarse como líder y recuperar la red (genealogía) y su estatus, posteriormente a este tiempo perderá definitivamente su estructura.
- Al darse de baja una líder esta pierde su estatus, esto afecta el estatus de sus líderes en orden ascendente si lo tuviere, es decir que se modifica el estatus de toda la genealogía de madres (padres), abuel@s y bisabuel@s si los tuviere. De igual manera se modifica la genealogía en orden descendente al ser absorbido su grupo.
- Las redes formadas no se pueden vender o ceder a un tercera para su usufructo, goge o disposición.

## HEREDABILIDAD DE LA RED

**FORTUITA:** En caso de fallecimiento de la Líder, la red se hereda a un familiar de hasta 2do grado de consanguinidad y mayor de edad, esta persona debe estar asignada previamente cuando se forma la Líder al firmar su contrato. Si no hay ninguna persona asignada se procede con el regreso de la red al grupo de la Líder madre o padre de donde se formó, al igual que toda su generación si la tuviese.

**PLANIFICADA:** A partir de los 55 años de edad o tenga 10 años en la empresa (siempre y cuando sea Líder Bronce en adelante), la Líder puede decidir heredar el negocio a un familiar asignado de hasta 2° grado de consanguinidad y mayor de edad, este familiar debe ser Líder Junior por lo menos para que pueda heredar el negocio, debiendo darse de baja como líder de la red que tenía para asumir la nueva red heredada.

## APLICACIÓN DEL CÓDIGO DE ÉTICA MANEJO DE LA RED

- Para la aplicación del código de ética-manejo de la red, se establecerá el respectivo comité conformado por las distintas Gerencias de la empresa, este ente regulador será el que solvente las solicitudes presentadas e intervendrá en los casos citados.
- Toda solicitud sobre el código de ética-manejo de la red deberá hacerse a través de ticket de reclamo vía Servicio al Cliente con carta dirigida a la Gerente Nacional de Ventas Campo y el Gerente de Ventas Directas, donde se deberá incluir los nombres y datos para poder ser atendidas.
- En lo que respecta a los cambios de datos en la red, aplicará el formato designado para el efecto, y se tramitará vía la generación de un ticket a Servicio al Cliente.

PLAN DE INCENTIVOS Y  
RECONOCIMIENTOS

*Galaxia de  
Estrellas*

PLAN DE INCENTIVOS Y  
RECONOCIMIENTOS GALAXIA DE  
ESTRELLAS 25-26

PERIODO TOTAL C2 2025 – C1 2026  
(13 campañas)

*Embellecemos hogares,  
inspiramos oportunidades...*



# 1. Plan GALAXIA DE ESTRELLAS 25-26 para Líderes por cumplimiento en el periodo

## Premio:

- Viaje a Baños (estadia de 3 días 2 noche con todo incluido, no cubre traslados).

**Incluye:** Paseos por la ciudad, así como actividades varias.

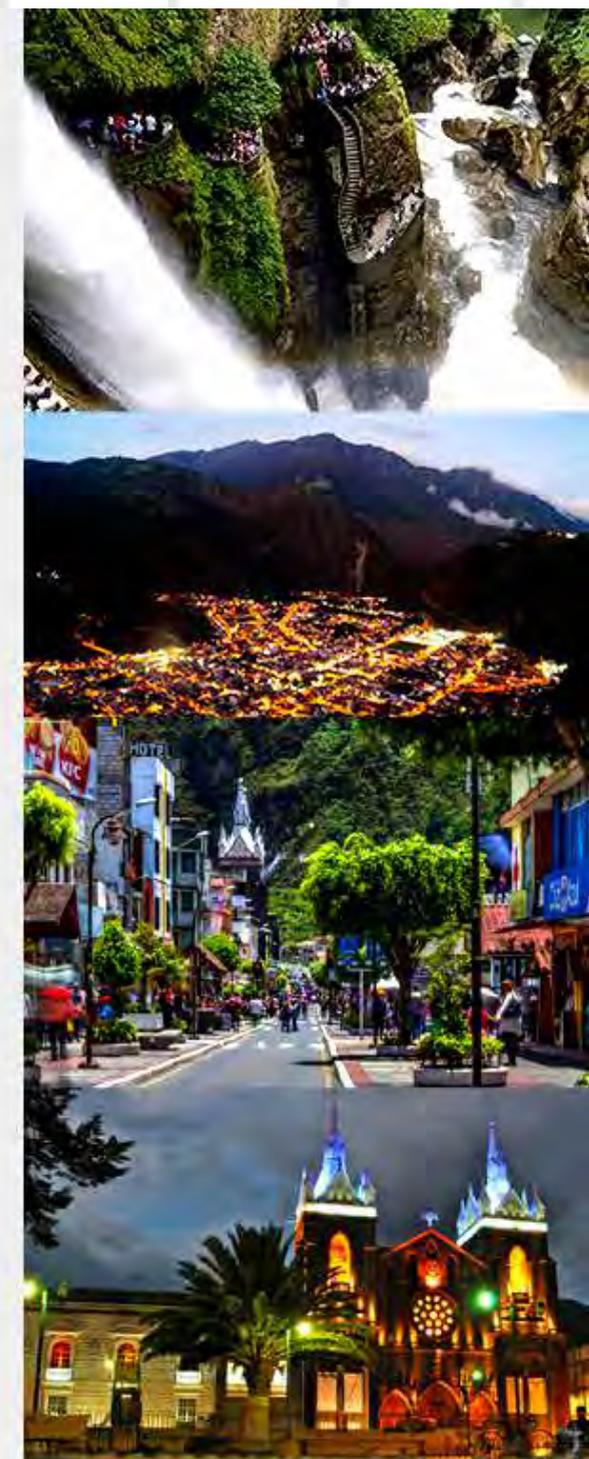
- Viaje de integración, diversión y paseo.

## Meta:

- Se debe cumplir con el plan de estrellas 8 de las 13 campañas del periodo.
- Los líderes nuevos que se formen desde C7-2025 hasta C1 2026 deben cumplir con el plan de estrellas todas las campañas siguientes a la campaña en la que se formen, y cumplir con un monto acumulado en su grupo personal de \$ 20.000 o más.

## Notas:

Los líderes para ganar el premio deben estar activos (cumpliendo el REM) al cierre del periodo en la C1.



## 2. Plan GALAXIA DE ESTRELLAS 25-26 para Líderes por cumplimiento en el periodo.

### Premio:

Viaje a Cartagena Colombia (4 días 3 noches, incluye boleto de avión y estadía).

- Viaje de paseo, integración y mucha diversión.

### Meta:

- Se debe cumplir con el plan de estrellas 10 de las 13 campañas del periodo (Cualquier opción), más la formación de un hijo nuevo en el periodo, mismo que debe estar activo (Cumpliendo el REM) hasta la campaña C13-2025, y mantenerse cumpliendo el Rem en la C1-2026 que termina el periodo. Los líderes nuevos desde C5 2025 hasta C1 2026 deben cumplir con el plan de estrellas todas las campañas siguientes a la campaña en la que se formaron más la formación del líder nuevo, además de acumular una venta pública de \$ 40.000 o más en su grupo personal. (La acumulación de ventas para ganar el premio aplica solamente para líderes nuevas que se formen a partir de C5)

### Notas:

1.- Los líderes para ganar el premio deben estar activos (cumpliendo el REM) al cierre del periodo en la C1 2026.

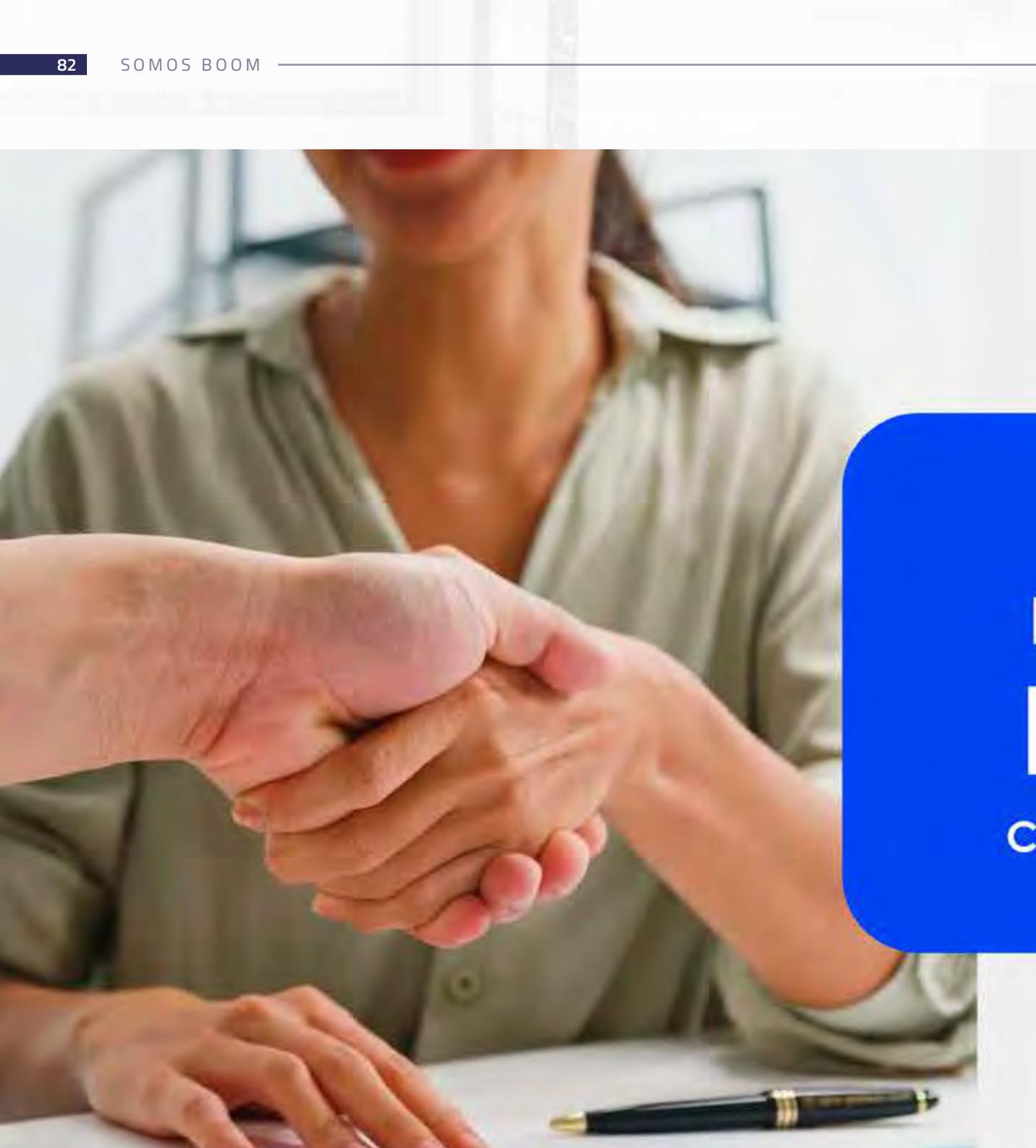
2.- Si el hijo formado no cumple el REM una campaña, tiene el comodín de que por una (1) sola vez puede dejar de cumplir el REM y debe lograr 1 Plan de Estrellas en las siguientes campañas solo hasta C1 inclusive.



## 2. Plan GALAXIA DE ESTRELLAS 25-26 para Líderes por cumplimiento en el periodo.

- 3.- Si se da de baja en el periodo la líder nueva formada, esta debe ser sustituida por una nueva líder que esté activa (Cumpliendo el REM) hasta el final del periodo de participación C1 2026 inclusive.
- 4.- Este premio no es acumulable con el anterior, es decir que si gana el viaje a Cartagena no gana el viaje a Baños, salvo que sea líder con carro Boom que al ganar Cartagena gana también el viaje a Baños.
- 5.- Para ganar el premio del viaje en todas las categorías el líder debe tener una venta igual o mayor a la del periodo anterior.
- 6.- Las fechas de los viajes son definidas por la empresa, que los anunciará con la debida anticipación.
- 7.- Los viajes no son transferibles, ni pueden ser cambiados por dinero o productos.





# PLAN DE RECONOCIMIENTO

RANKING DEL PERIODO

C2 2025 – C1 2026 (13 campañas)

# PLAN DE RECONOCIMIENTO

## RANKING DEL PERIODO

C2 2025 – C1 2026 (13 campañas)

## LÍDERES POR ESTATUS

Mejor líder en Venta por estatus: La venta de grupo personal más la venta de sus hijos si los tuviere, según su estatus que termine en el periodo de:

- MEJOR LIDER JUNIOR
- MEJOR LIDER BRONCE
- MEJOR LIDER PLATA
- MEJOR LIDER ORO

**PREMIO:** Placa

## MEJORES EN VENTA Y FORMACIÓN

### ● PROMOTORES

Mejor promotor en venta en el periodo.

**Premio:** Placa y Estadía de 2 días una noche en un destino Nacional para dos personas

### ● LIDERES

Mejor líder en venta y formación.- Se le suma a la venta de su grupo personal la venta de sus hijos nuevos formados en él periodo.

**Premio:** Placa y Estadía de 2 días una noche en un destino Nacional para dos personas.

### ● LIDERES CON CARRO BOOM (CRECIMIENTO).

Mejor Líder con carro que tenga mayor crecimiento en Venta (%), frente al periodo anterior. A la venta de su grupo personal se le suma la venta de sus hijos que tenga y que haya formado en el periodo.

**Premio:** Placa y Estadía de 2 días una noche en un destino Nacional para dos personas.

#### Notas:

- 1.- El estatus en el que participa el líder es con el que termina en el periodo, no se considera a las lideres que hayan bajado de estatus.
- 2.- Para ganar el premio y viajes en todas las categorías tanto el promotor como el líder debe tener una venta igual o mayor a la del periodo anterior.
- 3.- Si forma hijos en el periodo se le suma la venta de estos para la meta de la venta.
- 4.- Las fechas de los viajes son definidas por la empresa, que los anunciará con la debida anticipación.
- 5.- Los viajes no son transferibles, ni pueden ser cambiados por dinero o productos.

# CUADRO DE HONOR CARRO BOOM



**YOHANA SACOTO**

ORO VIP  
Portoviejo



**BELÉN RIVADENEIRA**

ORO VIP  
Quito



**MARIBEL PARRALES**

ORO SUPER VIP  
Portoviejo



**ENA PARRALES**

ORO VIP  
Portoviejo



**PATRICIA ORTEGA**

ORO VIP  
Quevedo



**SHARON ANDRADE**

ORO VIP  
Machala



**MAYRA ORTIZ**

ORO VIP  
Milagro



**NELLY LAAZ**

ORO VIP  
Quevedo



**EVELYN ECHEVERRÍA**

ORO VIP  
Quito

## SEGUIMOS CAMBIANDO VIDAS CON LA OPORTUNIDAD BOOM

Felicitaciones a nuestra líder Roxana Ponce de la ciudad de Milagro, quien logró su ascenso en la escalera del éxito y ganó el bono especial de \$ 2.500, dando así el paso previo para obtener el 10° carro Boom.



### Testimonio de la líder ROXANA PONCE:

Hola familia boom,

Quiero contarte una pequeña parte de mi historia...

Hace cinco años, mi vida dio un giro inesperado ya que trabajé durante 14 años en una empresa donde puse todo mi empeño y pasión, pero en plena pandemia, me desvincularon, sentí que el mundo se me venía abajo y no sabía qué hacer, cómo continuar, estaba llena de incertidumbre y miedo.

Fue entonces cuando apareció una persona muy especial; una amiga que me presentó una oportunidad que jamás imaginé que cambiaría mi vida por completo, me habló de este negocio, de esta industria, y aunque al principio dudé, decidí confiar, ella ya no forma parte de la empresa, pero le estaré eternamente agradecida, porque gracias a su apoyo y a ese primer empujón tomé una decisión que hoy me tiene aquí compartiendo esto contigo.

No ha sido fácil, he tenido días de dudas, de lágrimas, de querer rendirme, pero también he vivido momentos de inmensa alegría, de crecimiento personal y sobre todo, de conexión con personas que hoy son parte esencial de mi camino. Formé un equipo, vi cómo otras mujeres también empezaban a creer en sí mismas, y eso me llenó de fuerza para seguir adelante.

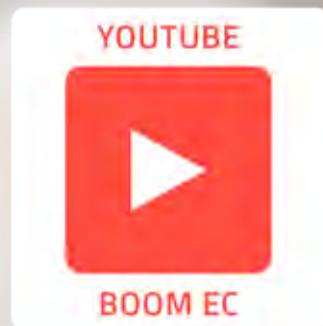
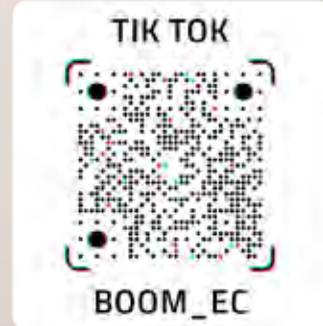
Hoy puedo decir con orgullo que todo ha valido la pena, que los retos fueron oportunidades disfrazadas, que los "no puedo" se transformaron en "¡sí lo logré!". Gracias a la empresa Tesquimsa y a la Oportunidad Boom, a sus capacitaciones, a su sistema, y al compromiso que puse día a día, he llegado a alcanzar un nivel que jamás imaginé, me siento feliz de haber sido reconocida como Líder Oro Vip además de haber ganado el bono especial de \$ 2.500, sé que lo mejor aún está por venir ya que estoy encaminada y enfocada en lograr el símbolo de éxito de Boom como lo es el carro.

Este mensaje es para ti que estás leyendo esto, tal vez estés pasando por un momento difícil, tal vez estés dudando de ti misma, pero quiero decirte que sí se puede, cree en ti, rodéate de personas que te impulsen, y sobre todo no te rindas ya que el éxito está más cerca de lo que imaginas, solo tienes que dar el primer paso.

Agradezco a mi familia, a mi equipo, a la empresa Tesquimsa y la Oportunidad Boom que creyó en mí y a Dios, por mostrarme que cuando una puerta se cierra, otra se abre, ¡y puede llevarte mucho más lejos de lo que soñaste!

 <b>TESQUIMSA C.A.</b>		FECHA _____
PAGO A <b>ROXANA PONCE</b>	\$ <b>\$2.500</b>	
<b>DOS MIL QUINIENTOS</b>	DÓLARES	
MEMO _____	 <b>Eduardo Escobar</b> FIRMA AUTORIZADA	
<small>           56 78 90 56 78 90 234 56 78 90 234         </small>		

# SÍGUENOS EN





*Embellecemos hogares,  
inspiramos oportunidades...*

