

SOMOS BOOM

— Revista —

Campana C3





CANAL DE DIFUSIÓN WHATSAPP

¡Familia boom, tenemos excelente noticias!

Encuentra nuestro nuevo canal de
difusión en Whatsapp aquí:



https://www.youtube.com/@boom_ec5588

SUSCRIBETE A NUESTRO



CANAL DE YOUTUBE

https://www.youtube.com/@boom_ec5588

QUERIDA MUJER BOOM

En esta Campaña C3 quiero hablarte directamente a ti, desde el corazón, quiero que sepas que te veo, te reconozco y confío profundamente en la fortaleza que llevas dentro incluso en esos días de dudas e incertidumbre.

Celebro a la mujer emprendedora Boom que eres, a la que se levanta cada día con sueños, con metas claras o en construcción, con valentía para intentarlo una vez más. La que aprende en el proceso, se adapta, crece y no renuncia a su esencia.

Admiro profundamente a quienes apoyan a otras a surgir, a las que dan esa mano amiga, solidaria y sincera; a las que guían, acompañan y creen. Valoro también a las que nos facilitan el camino y a las que nos retan a ir más allá porque cada reto nos impulsa a descubrir una versión más fuerte y consciente de nosotras mismas.

Creo firmemente que cuando una mujer se reconoce, se ama y se fortalece, su liderazgo auténtico, transforma vidas y crea oportunidades que trascienden y forman un legado en el tiempo.

Gracias por ser parte de la Familia BOOM que emprende con propósito.

Con cariño,

Jacqueline Estévez B.
Presidenta Ejecutiva



CONVIÉRTETE EN UN **BOOMLOVER**



Si amas crear, conectar y vivir la experiencia BOOM... ¡esta es tu oportunidad! Postula y forma parte de un grupo exclusivo que recibe antes que nadie nuestros nuevos lanzamientos.

¿Qué necesitas para ser un BOOMLOVER?

Tener **1.000 seguidores** en TikTok

2. Crear **mínimo 2 videos semanales** sobre BOOM
3. Enviar tu postulación (nombre + cuenta de TikTok) **mediante ticket de sugerencia** hasta la tercera semana de campaña
4. Realizar **1 en vivo** semanal.
5. Grabar **1 video** del nuevo producto.

BENEFICIOS ESTRELLA:

Recibe los **nuevos productos antes del lanzamiento** para potenciar tu contenido y hacer crecer tu negocio como creador BOOM.

¿Listo para brillar?

¡Hazte BOOMLOVER y sé parte del equipo que inspira a miles!

**PREMIOS DE
CAMPAÑA**



AUMENTA TUS GANANCIAS CON BOOM

BI CAMPAÑA C3 + C4

1° NIVEL

En todos tus pedidos en CAMPAÑA C3 + C4 recibes:

PRODUCTOS DE REGALO + CATÁLOGO FÍSICO CAMPAÑA C3.



NIVEL ADICIONAL

(Este premio no es acumulable para los otros niveles)

Por acumular en las campañas C3 + C4 un monto de \$ 150 y 2 pedidos.

PUEDES ESCOGER ENTRE ESTOS FANTÁSTICOS PREMIOS:

PREMIO FÍSICO:

JUEGO DE 6 VASOS

O PREMIO PRODUCTO (Valorado en: USD 11,68)

- Jabón Aroma Chocolate
- Gel de Baño Almendra



2° NIVEL

Por acumular en las campañas C3 + C4 un monto de \$ 300 y 4 pedidos:

PUEDES ESCOGER ENTRE ESTOS SÚPER ÚTILES PREMIOS:

ESTUPENDA SANDUCHERA CALIDAD WARENHAUS

- Sanduchera de 4 panes
- Placas antiadherentes
- Diseño de acero
- Luces indicadoras encendido y listo
- Mango frío al tacto
- Cierre seguro
- Marca Warehaus

Ó CAJA 1 (Valorada en: USD **45,24**)

- 2 Arranca grasa atomizador
- 2 Virusbacter atm
- 2 Ultrasarro atomizador
- 2 Multiuso It
- 2 Limpiador desinfectante de inodoros



3° NIVEL

Por acumular en las campañas C3 + C4 un monto de \$ 600 y 6 pedidos:

PUEDES ESCOGER ENTRE ESTOS SÚPER ÚTILES PREMIOS:

**SANDUCHERA
+ SENSACIONAL PARLANTE**

Batería de 2400 mAh - Radio FM estéreo - Entrada USB / tarjeta TF - Función Bluetooth - Con control remoto - Entrada para micrófono - Incluye un micrófono con cable - Con luces LED tipo disco - Altavoces de 2 woofers de 6" c/u - Dimensiones: 19 cm (ancho) x 19 cm (profundidad) x 52 cm (alto) aprox - Marca Xini

Ó CAJA 1 + CAJA 2 (Valoradas en: USD **94,98**)

- 2 Arranca grasa atomizador
- 2 Virusbacter atm
- 2 Ultrasarro atomizador
- 2 Multiuso It
- 2 Limpiador desinfectante de inodoros
- 2 Detergente en polvo 1 kg
- 2 Lavavajillas limón It
- 2 Quita manchas It
- 2 Destapador de cañerías



4° NIVEL

Por acumular en las campañas C3 + C4 un monto de \$ 1.000 y 8 pedidos:

PUEDES ESCOGER ENTRE ESTOS SÚPER ÚTILES PREMIOS:

LA SANDUCHERA + EL PARLANTE + SUPER PRACTICO ASISTENTE DE COCINA (7 Funciones en 1)

Marca Sokany - Modelo SK-111 - Potencia 1200W (motor de cobre) - Funciones 7 en 1: licuar, procesar, picar, moler, rallar, cortar y mezclar - Material del vaso plástico reforzado irrompible - Capacidad de la jarra grande 2.5 L aprox - Capacidad del procesador 2 L aprox - Capacidad del vaso pequeño (molinillo) 0.6 L aprox - Velocidades múltiples niveles + función pulso - Jarra grande para licuados - Recipiente procesador de alimentos - Molinillo para café y granos - Cuchillas de acero inoxidable - Discos de corte y rallado - Simple operación

Ó CAJA 1 + CAJA 2 + CAJA 3 (Valoradas en: USD 231,64)

- | | | |
|---|------------------------------|---|
| - 2 Arranca grasa atomizador | - 2 Detergente en polvo 1 kg | - 2 Shampoo para alfombras y tapices 2 lt |
| - 2 Ultrasarro atomizador | - 2 Lavavajillas limón lt | - 2 Detergente floral galón |
| - 2 Limpiador desinfectante de inodoros | - 2 Limpia vidrios atm | - 2 Desinfectante maracuyá galón |
| - 2 Virusbacter atm | - 2 Quita manchas lt | - 2 Arranca grasa galón |
| - 2 Multiuso lt | - 2 Destapador de cañerías | |
| | - 2 Ultrasarro galón | |

NOTAS GENERALES

- 1 Para recibir los premios del concurso BI Campaña de C3 + C4 es indispensable pasar pedido en C5 donde deberás escoger entre 2 opciones de todos los niveles en los que sea ganadora, si deseas PREMIO FISICO ó PREMIO DE PRODUCTOS, en función del stock disponible de estas 2 opciones que aparecerá en la pantalla al momento de escoger, los premios escogidos los recibirás en ese mismo pedido.
- 2 Para que las lideres ganen los premios de la Bi Campaña, aparte del REM y los montos de Venta Pública por niveles, deben tener **necesariamente** una incorporada o más con 1er. pedido de \$ 55. Para el nivel de premio por la venta se considerará la venta alcanzada en la C4.



PREMIOS DE CAMPAÑA

C3 Y C4 BOOM 2026

NIVEL	REQUISITOS	ENTREGA
NIVEL 1	Por cada pedido	En cada pedido
NIVEL ADICIONAL	2 pedidos + monto \$150	Re pedido en la Campaña (C5-2026)
NIVEL 2	4 pedidos + monto \$300	Re pedido en la Campaña (C5-2026)
NIVEL 3	6 pedidos + monto \$600	Re pedido en la Campaña (C5-2026)
NIVEL 4	8 pedidos + monto \$1000	Re pedido en la Campaña (C5-2026)

CONDICIONES ESPECIALES

1* El concurso de la bi-campaña C3 Y C4 es de 8 semanas de facturación.

2* Para las plazas donde haya pedidos 1 o 2 veces en la campaña, se deberá cumplir con 1 o 2 pedidos respectivamente los montos de:

Nivel Adicional	\$ 150
2° Nivel	\$ 300
3° Nivel	\$ 600
4° Nivel	\$ 1000

3* Para recibir los premios de la bi-campaña C3-C4 es indispensable pasar pedido en C5 , en este pedido se deberá escoger entre premio físico o premio producto en función del stock que aparezca en la pantalla al momento de escoger, estos premios le llegarán en el mismo pedido. El pedido en la C5 es parte de las bases del concurso, si no se cumple con este re pedido o si se lo hace posteriormente en las siguientes campañas, se perderá el premio.

PLAN ACTIVATE en: C3

GANAS MÁS CON BOOM



Al Pasar tu pedido de \$ 105 o más en C3 y que incluya 1 o más del sensacional producto **NUEVO LIMPIADOR DE PARABRISAS**, recibirás de regalo en tu pedido el extraordinario atomizador Arranca grasa, solo una vez en la campaña.

NOTA:

Este premio es adicional a los productos que se envían de regalo por pedido en cada semana y a los premios por campaña, al igual que es adicional a los premios para las que logren el inicio perfecto respectivo.

DETALLE DE GANANCIAS CON BOOM

EN TUS PEDIDOS DE \$ 105	OBTÉN UNA GANANCIA DE:
Productos de regalo en tu pedido cada semana.	Hasta \$ 27
Premios en la campaña por 4 pedidos y monto.	Hasta \$ 29 por pedido.
Ganancia por escala de descuentos (menos Flete)	Hasta \$ 25
Ganancia por ofertas de capitalización	\$ 10 o más.
Ganancia por planes especiales (Activación, Inicio Perfecto)	\$ 4 o más.
TOTAL DE GANANCIA POR CADA PEDIDO	\$ 96 o más.

★ Gana hasta \$ 96 en cada pedido de \$ 105 que realices.

LIMPIADOR DE PARABRISAS



PREMIOS Y BONOS POR INCORPORACIÓN

PARA LOS PROMOTORES: Por cada incorporada directa con pedido ganarán un kit de premios de productos Boom tipo Galería de la siguiente forma:

POR 1 INCORPORADA

1 arranca grasa
atomizador



POR 2 INCORPORADAS

1 arranca grasa +
1 ultrasarro



POR 3 INCORPORADAS

1 arranca grasa +
1 ultrasarro +
1 cloro gel



POR 4 INCORPORADAS

1 arranca grasa +
1 ultrasarro +
1 cloro gel +
1 lavavajilla maracuyá



POR 5 INCORPORADAS

1 arranca grasa +
1 ultrasarro +
1 cloro gel +
1 lavavajilla maracuyá +
1 Detergente
Suavizante 2 lt.



POR 6 INCORPORADAS

2 arranca grasa + 1 ultra sarro + 1 cloro gel + 1
lavavajilla maracuyá + 1 Detergente Suavizante
2 lt.

POR 7 INCORPORADAS

2 arranca grasa + 2 ultra sarro + 1 cloro gel + 1
lavavajilla maracuyá + 1 Detergente Suavizante
2 lt.

POR 8 INCORPORADAS

2 arranca grasa + 2 ultra sarro + 2 cloro gel + 1
lavavajilla maracuyá + 1 Detergente Suavizante
2 lt.

POR 9 INCORPORADAS

2 arranca grasa + 2 ultra sarro + 2 cloro gel + 2
lavavajilla maracuyá + 1 Detergente Suavizante
2 lt.

POR 10 INCORPORADAS

2 arranca grasa + 2 ultra sarro + 2 cloro gel + 2
lavavajilla maracuyá + 2 Detergente Suavizante
2 lt.

POR 11 INCORPORADAS

3 arranca grasa + 2 ultra sarro + 2 cloro gel + 2
lavavajilla maracuyá + 1 Detergente Suavizante
2 lt.

Y ASÍ SUCESIVAMENTE...

NOTAS: Los premios por referidos de incorporaciones directas con pedido, que se hayan tenido en la campaña respectiva, se recibirán en el re pedido próximo, debiendo realizar este re pedido en la campaña siguiente para poder recibir dicho premio. Si no se pasa el re pedido o si lo pasa posterior a la siguiente campaña, este premio se dará por perdido.

Para ser ganadora del premio por incorporación la recomendante debe estar activa (pasar pedido) en la campaña donde la incorporada pasa pedido, esto adicional al re pedido que debe de hacer para recibir su premio.

PARA LOS EMPRESARIOS Y LÍDERES:

Por cada incorporada directa con pedido ganará \$5, este monto se sumará a sus comisiones logradas en la campaña respectiva.

NOTA: Si el empresario no logra calificar como tal en una campaña (es promotor-a), y si tiene incorporadas directas con pedido, entonces ganará el premio por incorporación en función de la galería de premios y deberá pasar el re-pedido en las dos siguientes campañas para recibir el premio.



1° CAMPAÑA

INCORPORACIÓN CON PEDIDO DE \$55: Pin somos Boom + arranca grasa atomizador + Capacitación nivel 1



2da CAMPAÑA CONSECUTIVA

PEDIDO DE \$105: Poster Boom + cloro gel litro + quitamanchas litro + ultrasarro atomizador + Capacitación nivel 2



* Reciben el premio en el pedido respectivo



LA MEJOR OPORTUNIDAD DEL ECUADOR DISEÑADA A LA MEDIDA DE TUS SUEÑOS

"Un negocio Heredable.
Tu trabajas para tu futuro y el de tu familia".

AL SER PROMOTOR (A) GANA:

TABLA DE DESCUENTOS Y COMISIONES POR LÍNEAS Y PRODUCTOS



LINEA DE PRODUCTOS Y PRODUCTOS ESPECIFICOS	% DESCUENTO	% COMISIONES
	DESCUENTO VARIABLE EN BASE AL MONTO DEL PEDIDO (15%-25%-30%-35%-40%) LIDER JUNIOR	EN FUNCION DEL REM
MEJORADOR DE COMBUSTIBLE (RUN RUN) 	20% FIJO	EN FUNCION DEL REM: LA MITAD DE LA COMISION RESPECTIVA
BEBIDA MULTICEREAL INSTANTÁNEA AKU COLÁGENO HIDROLIZADO CON VITAMINA C PROTEÍNA VEGANA VAINILLA CITRATO DE MAGNESIO 	20% FIJO	EN FUNCION DEL REM: LA MITAD DE LA COMISION RESPECTIVA
LINEA HOGAR Y ACCESORIOS 	20% FIJO	EN FUNCION DEL REM: LA MITAD DE LA COMISION RESPECTIVA
COMPLEMENTARIOS: Paño de Microfibra y Trapeador Microfibra 	SIN DESCUENTO	SIN COMISION

NOTA: Los productos que están en el catalogo de forma individual a precio de promoción se podrán adquirir en el carrito en la parte de promociones y con el 25% de descuento fijo, o se podrá adquirir también a precio normal con la escala de descuento respectivo en función del monto del pedido.

PLAN 'ESTRELLAS DE BOOM' EN C3 PARA LÍDERES
CUADRO DE BASE POR NIVELES, META Y BENEFICIOS

OPCIÓN 1

NIVEL	BASE Y LO LOGRADO EN CAMPAÑA ANTERIOR	NÚMERO DE UNIDADES VENDIDAS DE: - Limpia parabrisas - Loción corporal Fressia - Loción corporal Magnus - Shampoo para mascotas con acondicionador - Proteína vegana	INCORPORADAS DIRECTAS CON PEDIDO DE \$ 55	ACTIVAS DIRECTAS	ACTIVAS INDIRECTAS	TENER EL % MAS DE PEDIDOS QUE LA CAMPAÑA ANTERIOR	DELIVERY	BONO
1°	BASE \$ 2.500 a \$ 2.999	6 limpia parabrisas 6 loción corporal Fressia 6 loción corporal Magnus 4 shampoo para mascotas con acondicionador 3 proteína vegana	2 o más	15 o más	25 o más	10 % o más	1 o más	\$ 100
2°	De \$ 3.000 a \$ 4.999	7 limpia parabrisas 7 loción corporal Fressia 7 loción corporal Magnus 5 shampoo para mascotas con acondicionador 4 proteína vegana	2 o más	18 o más	30 o más	8 % o más	1 o más	\$ 150
3°	De \$ 5.000 a \$ 9.999	9 limpia parabrisas 9 loción corporal Fressia 9 loción corporal Magnus 7 shampoo para mascotas con acondicionador 6 proteína vegana	2 o más	20 o más	40 o más	7 % o más	1 o más	\$ 200
4°	De \$ 10.000 en adelante	11 limpia parabrisas 11 loción corporal Fressia 11 loción corporal Magnus 9 shampoo para mascotas con acondicionador 8 proteína vegana	2 o más	22 o más	45 o más	5 % o más	1 o más	\$ 300

OPCIÓN 2

NIVEL	BASE Y LO LOGRADO EN CAMPAÑA ANTERIOR	TENER % MAS DE VENTA QUE LA CAMPAÑA ANTERIOR	BONO
1°	BASE \$ 2.500 a \$ 2.999	10 % o más	\$ 50
2°	De \$ 3.000 a \$ 4.999	8 % o más	\$ 75
3°	De \$ 5.000 a \$ 9.999	7 % o más	\$ 100
4°	De \$ 10.000 en adelante	5 % o más	\$ 150

OPCIÓN 3

NIVEL	BASE Y LO LOGRADO EN CAMPAÑA ANTERIOR	TENER # DE EMPRESARIOS EN SU GRUPO PERSONAL DE:	BONO
1°	BASE \$ 2.500 a \$ 2.999	2 o más	\$ 50
2°	De \$ 3.000 a \$ 4.999	3 o más	\$ 75
3°	De \$ 5.000 a \$ 9.999	4 o más	\$ 100
4°	De \$ 10.000 en adelante	5 o más	\$ 150

PLAN DE ACCIÓN PROPUESTO PARA EL LOGRO DEL OBJETIVO Y LA CREACIÓN DE HÁBITOS

ACTIVIDAD	FRECUENCIA	META
PROSPECTAR	DIARIA	MÍNIMO 2 PERSONAS
REUNIONES VIRTUALES O PRESENCIALES DE LA OPORTUNIDAD	SEMANAL	MÍNIMO 1 CON SU EQUIPO
REUNIONES PRESENCIALES DE ANFITRIONES	SEMANAL	MÍNIMO 4

NOTAS:

1.- En la OPCION 1, los Deliveries serán considerados como pedidos en el cumplimiento de la meta de pedidos, con un máximo de 2, y las incorporadas directas deben tener primer pedido de \$ 55 o mas.

2.- Para ganar el bono en la OPCION 1 y OPCION 3, el líder no debe de tener una Venta Publica menor a la que tuvo en la Campaña Anterior y en la OPCION 2 debe incrementarla en el % indicado por niveles.

3.- Las 3 OPCIONES no son acumulables ni se suman, es decir que se puede cumplir y ganar el bono solamente por una OPCION de las tres posibles.

4.- Para el caso de líderes que formen hijas líderes se le restará de la meta (# de pedidos o Venta) lo que logró la aspirante que se formó, y si absorbe una líder que se dio de baja, se le sumará a la meta (# de pedidos o Venta) lo que logró la líder que se dio de baja.



OPORTUNIDAD DE CRECIMIENTO BOOM

PLAN DE GANANCIAS POR REDES DE MERCADEO



METAS



ELITE 10



ELITE 9



ELITE 8



ELITE 7



ELITE 6



ELITE PRESIDENTE



ELITE MASTER



ELITE DIAMANTE



ELITE PLATINO



ELITE

LÍDER ORO

LÍDER PLATA

LÍDER BRONCE

LÍDER JUNIOR

EMPRESARIO(A)

PROMOTOR(A)

PLAN DE GANANCIAS POR REDES DE MERCADEO PARA EMPRESARIOS

1° NIVEL - REQUISITOS

Estar activo
(Pasar por lo menos un pedido personal por campaña).



Tener por lo menos **4 promotores** activos directos.



Lograr una **venta pública** total de su grupo personal de mínimo \$ 500.



GANA: 6 % de la venta neta cobrada de sus activos directos.



2° NIVEL - REQUISITOS

Estar activo
(Pasar por lo menos un pedido personal por campaña).



Tener por lo menos **6 promotores** activos directos.



Lograr una **venta pública** total de su grupo personal de mínimo \$ 750.



GANA: 7% de la venta neta cobrada de sus activos directos.



3° NIVEL - REQUISITOS

Estar activo
(Pasar por lo menos un pedido personal por campaña).



Tener por lo menos **8 promotores** activos directos.



Lograr una **venta pública** total de su grupo personal de mínimo \$ 1,000.



GANA: 8% de la venta neta cobrada de sus activos directos.



PLAN ESTRELLAS PARA EMPRESARIOS

Cada campaña al lograr las variables de alto rendimiento gana **BONOS ESPECIALES** bajo el siguiente esquema:

NIVEL DE EMPRESARIO	VENTA PÚBLICA GRUPAL	INCORPORADAS DIRECTAS CON PEDIDODE \$ 55	ACTIVAS DIRECTAS	ACTIVAS INDIRECTAS	BONO
1°	\$ 600	2	4	4	\$ 25
2°	\$ 900	2	6	6	\$ 50
3°	\$ 1.200	2	8	8	\$ 75

NOTAS GENERALES

- El monto de sus pedidos personales y de sus activos indirectos le sirve para lograr el monto de VENTA PUBLICA requerido, más no se paga comisión sobre esa venta, es decir que se paga comisión solamente de los activos directos.
- El EMPRESARIO/A que cumpla con las metas del REM DE LIDER obtendrá un bono de formación como LIDER de \$ 100 en la campaña que lo logre (solo una vez como nuevo líder), y ganará las comisiones como LIDER JUNIOR la campaña siguiente de haberse formado como tal, y será considerado como LIDER de ahí en adelante con las metas y el cumplimiento del REM respectivo, así como con el estatus que vaya alcanzando.
- Si en un grupo hay más de un aspirante a LIDER, será nombrado como LIDER el que logre primero los requisitos con su grupo personal, debiendo tener una diferencia en venta de por lo menos \$ 1250 entre ellas.

PLAN DE GANANCIAS POR REDES DE MERCADEO PARA LÍDERES

LÍDER JUNIOR

GRUPO PERSONAL

REQUISITOS (R.E.M. DE LÍDER)

GANA:

- 1.- El 10% de la VENTA NETA de todo el grupo personal si logra una venta pública de \$2,500 o más.
- 2.- El 12% de la VENTA NETA de todo el grupo personal si logra una venta pública de \$5,000 o más.



LÍDER BRONCE

GRUPO PERSONAL + HIJO/S

REQUISITOS (R.E.M. DE LÍDER)

GANA:

- 1.- El 10% de la VENTA NETA de todo el grupo personal si logra una venta pública de \$2,500 o más.
- 2.- El 12% de la VENTA NETA de todo el grupo personal si logra una venta pública de \$5,000 o más.



ADICIONALMENTE POR SUS LÍDERES HIJOS:

- 1.- BONO GENERACIONAL por la formación de NUEVO/A LIDER HIJO/A de \$ 200 en la siguiente campaña de la formación de cada LIDER HIJO (solo una vez), siempre y cuando el Líder padre/madre y el Líder hijo cumplan con el R.E.M.
- 2.- El 5% de la VENTA NETA del grupo personal de cada LIDER HIJO/A si logra una venta pública de \$ 2.500 o más.
- 3.- El 6% de la VENTA NETA de todo el grupo personal de cada LIDER HIJO/A si logra una venta pública de \$ 5.000 o más.

LÍDER PLATA

GRUPO PERSONAL + HIJO/S + NIETO/S

REQUISITOS (R.E.M. DE LÍDER)

GANA:

- 1.- El 10% de la VENTA NETA de todo el grupo personal si logra una venta pública de \$2,500 o más.
- 2.- El 12% de la VENTA NETA de todo el grupo personal si logra una venta pública de \$5,000 o más.



ADICIONALMENTE POR SUS LÍDERES HIJOS:

- 1.- BONO GENERACIONAL por la formación de NUEVO/A LIDER HIJO/A de \$ 200 en la siguiente campaña de la formación de cada LIDER HIJO (solo una vez), siempre y cuando el Líder padre/madre y el Líder hijo cumplan con el R.E.M.
- 2.- El 5% de la VENTA NETA del grupo personal de cada LIDER HIJO/A si logra una venta pública de \$ 2.500 o más.
- 3.- El 6% de la VENTA NETA de todo el grupo personal de cada LIDER HIJO/A si logra una venta pública de \$ 5.000 o más.

ADICIONALMENTE POR SUS LÍDERES NIETOS:

- 1.- El 0.50 % de la VENTA NETA del grupo personal de cada LIDER NIETO/A si logra una venta pública de \$ 2.500 o más.
- 2.- El 1 % de la VENTA NETA de todo el grupo personal de cada LIDER NIETO/A si logra una venta pública de \$ 5.000 o más.

LÍDER ORO

GRUPO PERSONAL + HIJO/S + NIETO/S + BISNIETO/S

REQUISITOS (R.E.M. DE LÍDER)

GANA:

- 1.- El 10% de la VENTA NETA de todo el grupo personal si logra una venta pública de \$2,500 o más.
- 2.- El 12% de la VENTA NETA de todo el grupo personal si logra una venta pública de \$5,000 o más.



ADICIONALMENTE POR SUS LÍDERES HIJOS:

- 1.- BONO GENERACIONAL por la formación de NUEVO/A LIDER HIJO/A de \$ 200 en la siguiente campaña de la formación de cada LIDER HIJO (solo una vez), siempre y cuando el Líder padre/madre y el Líder hijo cumplan con el R.E.M.
- 2.- El 5% de la VENTA NETA del grupo personal de cada LIDER HIJO/A si logra una venta pública de \$ 2.500 o más.
- 3.- El 6% de la VENTA NETA de todo el grupo personal de cada LIDER HIJO/A si logra una venta pública de \$ 5.000 o más.

ADICIONALMENTE POR SUS LÍDERES NIETOS:

- 1.- El 0.50 % de la VENTA NETA del grupo personal de cada LIDER NIETO/A si logra una venta pública de \$ 2.500 o más.
- 2.- El 1 % de la VENTA NETA de todo el grupo personal de cada LIDER NIETO/A si logra una venta pública de \$ 5.000 o más.

ADICIONALMENTE POR SUS LÍDERES BISNIETOS:

- 1.- El 0.25 % de la VENTA NETA del grupo personal de cada LIDER BISNIETO/A si logra una venta pública de \$ 2.500 o más.
- 2.- El 0.50 % de la VENTA NETA de todo el grupo personal de cada LIDER BISNIETO/A si logra una venta pública de \$ 5.000 o más.

PLAN DE ESTRELLAS PARA LÍDERES (TODOS LOS ESTATOS)

Cada campaña al lograr las variables de alto rendimiento gana **BONOS ESPECIALES** para líderes bajo el siguiente esquema:

OPCIÓN 1

Por lograr las variables de alto rendimiento en función de su nivel de ventas alcanzado la campaña anterior.

OPCIÓN 2

Por lograr un % de venta incremental versus la campaña anterior

OPCIÓN 3

Por lograr un número de empresarios en función del nivel de venta alcanzado la campaña anterior.

PROGRAMA DE BONOS ESPECIALES Y PLAN DEL CARRO BOOM

Al lograr el/ la LIDER una estructura de hijas y nietas más una venta, se ganan BONOS especiales Y GANANCIAS potenciales cada mes de: **\$2.500, \$5.000, \$7.500. \$10.000, \$12.500, \$15.000 en adelante**, así como espectaculares carros en uso y carros en propiedad.



TESQUIMSA C.A. _____ FECHA

PAGO A _____ \$ **\$2.500**

TESQUIMSA C.A. _____ FECHA

PAGO A _____ \$ **\$5.000**

TESQUIMSA C.A. _____ FECHA

PAGO A _____ \$ **\$7.500**

TESQUIMSA C.A. _____ FECHA

PAGO A _____ \$ **\$10.000**

TESQUIMSA C.A. _____ FECHA

PAGO A _____ \$ **\$12.500**

TESQUIMSA C.A. _____ FECHA

PAGO A _____ \$ **\$15.000**

QUINCE MIL

MEMO _____

_____ DÓLARES

Eduardo Escobar
FIRMA AUTORIZADA

⑈ 567890⑈ ⑈ 234567890⑈ ⑈ 234

PROGRAMA DE BONOS ESPECIALES Y PLAN DEL CARRO BOOM

BONO ESPECIAL	CAMPAÑA	REM LIDER	HIJAS	\$ PVP	NIETAS	\$ PVP	TOTAL CAMPAÑA	REM OPTIMO H y N
\$ 2.500	1	5,000	5	15,000	3	9,000	29,000	3,000
1° CARRO	MARCA Y MODELO *							
ESTATUS	Cont.X 3 Camp.	5,000	5	15,000	3	9,000	29,000	Rem H y N = 3.000
ELITE	PERIODO	LIDER \$	HIJAS	\$ PVP	NIETAS	\$ PVP	TOTAL CAMPAÑA	TOTAL AÑO(13 C.)
	1° AÑO	5,000	6	18,000	4	12,000	35,000	455,000
	2° AÑO	5,000	7	21,000	6	18,000	44,000	572,000
	3° AÑO	5,000	8	24,000	8	24,000	53,000	689,000
	4° AÑO	5,000	9	27,000	10	30,000	62,000	806,000
	5° AÑO	5,000	10	30,000	12	36,000	71,000	923,000
							\$ 265,000	\$ 3,445,000

BONO ESPECIAL	CAMPAÑA	REM LIDER	HIJAS	\$ PVP	NIETAS	\$ PVP	TOTAL CAMPAÑA	REM OPTIMO H y N
\$ 5.000	1	5,000	10	30,000	12	36,000	71,000	3,000
2° CARRO	MARCA Y MODELO **							
ESTATUS	Cont.X 3 Camp.	5,000	10	30,000	12	36,000	71,000	Rem H y N = 3.000
ELITE PLATINO	PERIODO	LIDER \$	HIJAS	\$ PVP	NIETAS	\$ PVP	TOTAL CAMPAÑA	TOTAL AÑO(13 C.)
	1° AÑO	5,000	11	33,000	14	42,000	80,000	1,040,000
	2° AÑO	5,000	12	36,000	16	48,000	89,000	1,157,000
	3° AÑO	5,000	13	39,000	18	54,000	98,000	1,274,000
	4° AÑO	5,000	14	42,000	20	60,000	107,000	1,391,000
	5° AÑO	5,000	15	45,000	22	66,000	116,000	1,508,000
							\$ 490,000	\$ 6,370,000

BONO ESPECIAL	CAMPAÑA	REM LIDER	HIJAS	\$ PVP	NIETAS	\$ PVP	TOTAL CAMPAÑA	REM OPTIMO H y N
\$ 7.500	1	5,000	15	45,000	22	66,000	116,000	3,000
3° CARRO	MARCA Y MODELO ***							
ESTATUS	Cont.X 3 Camp.	5,000	15	45,000	22	66,000	116,000	Rem H y N = 3.000
ELITE DIAMANTE	PERIODO	LIDER \$	HIJAS	\$ PVP	NIETAS	\$ PVP	TOTAL CAMPAÑA	TOTAL AÑO(13 C.)
	1° AÑO	5,000	17	51,000	25	75,000	131,000	1,703,000
	2° AÑO	5,000	19	57,000	28	84,000	146,000	1,898,000
	3° AÑO	5,000	21	63,000	31	93,000	161,000	2,093,000
	4° AÑO	5,000	23	69,000	34	102,000	176,000	2,288,000
	5° AÑO	5,000	25	75,000	37	111,000	191,000	2,483,000
							\$ 805,000	\$ 10,465,000

BONO ESPECIAL	CAMPAÑA	REM LIDER	HIJAS	\$ PVP	NIETAS	\$ PVP	TOTAL CAMPAÑA	REM OPTIMO H y N
\$ 10.000	1	5,000	25	75,000	37	111,000	191,000	3,000
4° CARRO	MARCA Y MODELO ****							
ESTATUS	Cont.X 3 Camp.	5,000	25	75,000	37	111,000	191,000	Rem H y N = 3.000
ELITE MASTER	PERIODO	LIDER \$	HIJAS	\$ PVP	NIETAS	\$ PVP	TOTAL CAMPAÑA	TOTAL AÑO(13 C.)
	1° AÑO	5,000	27	81,000	40	120,000	206,000	2,678,000
	2° AÑO	5,000	29	87,000	43	129,000	221,000	2,873,000
	3° AÑO	5,000	31	93,000	46	138,000	236,000	3,068,000
	4° AÑO	5,000	33	99,000	49	147,000	251,000	3,263,000
	5° AÑO	5,000	35	105,000	52	156,000	266,000	3,458,000
							\$ 1,180,000	\$ 15,340,000

BONO ESPECIAL	CAMPAÑA	REM LIDER	HIJAS	\$ PVP	NIETAS	\$ PVP	TOTAL CAMPAÑA	REM OPTIMO H y N
\$ 12.500	1	5,000	35	105,000	52	156,000	266,000	3,000
5° CARRO	MARCA Y MODELO *****							
ESTATUS	Cont.X 3 Camp.	5,000	35	105,000	52	156,000	266,000	Rem H y N = 3.000
ELITE PRESIDENTE	PERIODO	LIDER \$	HIJAS	\$ PVP	NIETAS	\$ PVP	TOTAL CAMPAÑA	TOTAL AÑO(13 C.)
	1° AÑO	5,000	37	111,000	55	165,000	281,000	3,653,000
	2° AÑO	5,000	39	117,000	58	174,000	296,000	3,848,000
	3° AÑO	5,000	41	123,000	61	183,000	311,000	4,043,000
	4° AÑO	5,000	43	129,000	64	192,000	326,000	4,238,000
	5° AÑO	5,000	45	135,000	67	201,000	341,000	4,433,000
							\$ 1,555,000	\$ 20,215,000



NOTAS

- Al lograr la estructura y la venta correspondiente se podrá ganar el BONO ESPECIAL en cada ESTATUS.
- Para ganar el CARRO BOOM en cada estatus, el conteo de las 3 campañas debe ser cumplido consecutivamente.
- La marca y modelo del carro de cada estatus depende del presupuesto asignado para cada caso, por lo que se lo designa con estrellas: 1*, 2*, 3*, 4* y 5* respectivamente, mismas que representan mejores características y desempeño del carro en cada cada estatus.
- Las metas del carro se pueden lograr en mínimo 3 años y máximo 5 años, y deberán ser cumplidas tanto en la Venta como en la cantidad de hijas y nietas (estructura).
- El cumplimiento se mide con los montos cada campaña acumulados al final del período de un año. (13 campañas)
- El primer carro de la Líder se entrega para su uso, logradas las metas se le entrega en propiedad el 1° y entra a un conteo para el 2° carro en uso y así sucesivamente.
- El carro (para su uso) estará a nombre de Tesquimsa mientras dure el tiempo de cumplimiento.
- La líder asumirá los gastos del mantenimiento en la concesionaria autorizada por Tesquimsa, así como el trámite y costo de la matrícula.
- El seguro será cubierto por Tesquimsa mientras esté en uso, siempre y cuando la líder cumpla con las metas anuales (Venta, # hijas y # nietas), si no será cubierto por la líder.
- La líder firmará un contrato de uso, donde se especifica todos los detalles del programa del Carro Boom.
- Se podrá ganar solo una vez tanto el bono especial, como el carro Boom por cada Estatus.
- La empresa podrá variar las bases, montos y vigencia del programa de carros y de otros programas comerciales en función de la necesidad de crecimiento de la fuerza de ventas.

NOTAS GENERALES DEL PLAN DE GANANCIA DE LÍDERES

REM de LIDER JUNIOR, BRONCE, PLATA Y ORO.

- 1.- Estar activo (Pasar por lo menos un pedido personal en la campaña)
- 2.- Tener mínimo 20 promotores activos (10 directos o más) en su grupo personal.
- 3.- Lograr una venta pública de \$ 2,500 o más en su grupo personal.

NOTAS

*Si no logra el REM de LIDER, gana la mitad de las comisiones de su grupo personal y de sus HIJAS, NIETAS Y BISNIETAS si las tuviere.

*Si no logra el REM MINIMO DE \$ 1.000 solo gana como empresario Nivel 1, sin considerar el bono del plan de estrellas para empresarios.

R.E.M. DE LIDER CON CARRO ELITE, E. PLATINO, E. DIAMANTE, E. MASTER, E. PRESIDENTE

- 1.- Estar activo (Pasar por lo menos un pedido personal en la campaña)
- 2.- Tener mínimo 20 promotores activos (10 directos o más) en su grupo personal.
- 3.- Lograr una venta pública de \$ 5,000 o más en su grupo personal.

NOTAS

*Si no logra el REM de LIDER CON CARRO, gana la mitad de las comisiones de su grupo personal y de sus HIJAS, NIETAS Y BISNIETAS si las tuviere.

- Los líderes formados, así como todos los líderes en todos los estatus, deberán firmar un contrato con las bases y condiciones que establecen la relación comercial existente entre TESQUIMSA-BOOM y la DISTRIBUIDORA COMISIONISTA INDEPENDIENTE, así como los PLANES DE GANANCIAS y las POLITICAS respectivas.

- El monto de sus pedidos personales le sirven para lograr la meta del monto público mas no gana comisión sobre esa venta.
- Si no logra los requisitos, es decir no es Líder calificado durante 3 campañas consecutivas, causará baja y el grupo con toda su estructura volverá donde su Líder Madre/Padre.
- Para el caso de los Lideres Bronce en adelante que causen baja, adicional a lo expuesto en el párrafo anterior, estos tendrán solo 6 campañas para cumplir con la meta de Líder con su grupo personal y así recuperar su estructura y estatus, si no cumple la meta su estructura será absorbida definitivamente por la líder madre/padre.
- Para el bono de Lideres con carro se considerarán las hijas y nietas en la campaña siguiente de su formación como nuevas Lideres.

NOTAS GENERALES DEL PLAN DE GANANCIA DE EMPRESARIOS Y LIDERES

- 1.- VENTA PÚBLICA significa los valores de los productos que están en el catálogo incluido Ofertas, rebaja, ofertón.
- 2.- VENTA NETA significa los valores pagados de los productos de la línea Boom solamente (No accesorios, ni sachets, ni papelería, ni flete, ni otros valores), ya restado el descuento correspondiente que tienen como promotores.
- 3.- El pago de comisiones se realizará contra la presentación de la factura respectiva, a nombre de quien está la red, misma persona que tenga contrato firmado de comisionista independiente.
- 4.- REM es el requerido de estatus que debe lograr el líder cada campaña para cobrar comisiones con él % en función de su meta.
- 5.- La empresa podrá variar las bases, montos y vigencia de los programas y planes de compensación y de otros planes comerciales en función de la necesidad de crecimiento de la fuerza de ventas.

PROCESO DE EMPODERAMIENTO EN BOOM



1. Conocer a los integrantes de tu equipo (Ficha).
2. Contacto y Conexión.
3. Metas personales + Metas del equipo = Empoderarse y Empoderar.
4. Potencial de ganancias con Boom (Simulador/Planificador)
5. Construcción del residual.
6. Oportunidad, realiza reuniones.
7. Anfitriones, realiza reuniones.
8. Semilleros y talentos + Prospectación e incorporación (Patrocinio).
Reuniones generales y de uno en uno.
9. Capacitaciones, realiza reuniones.
10. Seguimiento a planes y programas.
11. Variables de alto rendimiento (Activas, inactivas, retención, actividad, etc.)
12. Administración del negocio (Pedidos, incorporaciones, tickets, reportes, marketing digital, etc)
13. Núcleos participa y realiza (Resultados de campaña anterior, novedades de campaña, nueva proyección y reconocimientos).
14. Testimonio que inspire.
15. Compromisos por meta

Verificar el cumplimiento de la Meta personal y del equipo



CAMPAÑA 3

TALLERES VIRTUALES GENERALES

- OPORTUNIDAD DE NEGOCIO
- SEMILLERO DE TALENTOS
- TALLER DE PRODUCTOS
- TIK TOK LIVE

TALLERES VIRTUALES SEGMENTOS ESPECÍFICOS

- PROMOTORES INICIOS PERFECTOS
- ESCUELA EMPRENDEDORES (EMPRESARIOS)
- ESCUELA DE LÍDERES (JUNIOR Y NUEVOS LÍDERES)

LUNES	MARTES	MIÉRCOLES	JUEVES	VIERNES	SABADO
02 18:00 PM OPORTUNIDAD BOOM	03 18:00 PM TU 1ER ESCALÓN BOOM (INICIOS PERF 1)	04 18:00 PM SEMILLERO DE TALENTOS	05 18:00 PM ESCUELA EMPRENDEDORES 1	06	
09 18:00 PM TALLER DE PRODUCTOS 1	10 18:00 PM TU 1ER ESCALÓN BOOM (INICIOS PERF 2)	11 18:00 PM TALLER DE PRODUCTOS 2	12 18:00 PM ESCUELA EMPRENDEDORES 2	13	
16 18:00 PM OPORTUNIDAD BOOM	17 18:00 PM TU 1ER ESCALÓN BOOM (INICIOS PERF 1)	18 18:00 PM SEMILLERO DE TALENTOS	19 18:00 PM ESCUELA DE LÍDERES JR.	20	
23	24	25	26 18:00 PM LANZAMIENTO CAMPAÑA 4		
www.boom.com.ec 					

ESQUEMA DE RUTAS Y FLETES





RUTA BOOM

Ruta con logística Boom, predeterminada por ubicación geográfica, se factura y reparte a todo el país todas las semanas. Entregas a través de repartidores / portadores de Boom.

MONTO PEDIDOS A PARTIR DE	VALOR DEL FLETE	MAS IVA
\$33	\$3,50	4,03
\$55	\$3,75	4,31
\$105	\$4,50	5,18
\$525	\$12,50	14,38
\$1.050	\$19,50	22,43

RUTA BOOM

ZONA 1

SANTA ELENA	ATAJUALPA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
SANTA ELENA	LA LIBERTAD	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
SANTA ELENA	SALINAS	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
SANTA ELENA	SAN JOSE DE ANCON	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
SANTA ELENA	SANTA ELENA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
BOLIVAR	GUARANDA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
BOLIVAR	SAN JOSE DE CHIMBO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
BOLIVAR	SAN MIGUEL	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
CAÑAR	LA TRONCAL	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
CHIMBORAZO	RIOBAMBA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
EL ORO	EL CAMBIO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
EL ORO	EL GUABO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
EL ORO	MACHALA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
EL ORO	PASAJE	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
EL ORO	SANTA ROSA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	TONCHIGUE	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	ATACAMES	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	ESMERALDAS	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	BORBON	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	QUININDE	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	SUA (URBANO)	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	TACHINA	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	TONSUPA	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	VUELTA LARGA	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	LA UNION/ESMERALDAS	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	LAGARTO	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	LAS GOLONDRINAS	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	RIO VERDE	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	SAN LORENZO	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
GUAYAS	EL TRIUNFO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
GUAYAS	MILAGRO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	CORONEL MARCELINO MARIQUEÑAS (SAN CARLOS)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	VIRGEN DE FATIMA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SÁBADO	A DOMICILIO	
GUAYAS	NARANJAL	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SÁBADO	A DOMICILIO	
GUAYAS	NARANJITO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
GUAYAS	PUERTO INCA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SÁBADO	A DOMICILIO	
IMBABURA	COTACACHI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
IMBABURA	ATUNTAQUI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
IMBABURA	SAN MIGUEL DE IBARRA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
IMBABURA	OTAVALO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
IMBABURA	YAGUARCOCHA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
LOJA	LOJA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	CAYAMBE	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	CHECA (CHILPA)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	EL QUINCHE	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	GUAYLLABAMBA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	TABACUNDO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	YARUQUI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
SANTO DOMINGO DE LOS TSÁCHILAS	LA CONCORDIA	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
SANTO DOMINGO DE LOS TSÁCHILAS	SANTO DOMINGO	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	A DOMICILIO	

ZONA 3

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
TUNGURAHUA	AMBATO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
TUNGURAHUA	IZAMBA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
COTOPAXI	LA MANA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
GUAYAS	VELASCO IBARRA (EL EMPALME)	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
LOS RIOS	PATRICIA PILAR	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	BABA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	LA UNION/ BABAHOYO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	BABAHOYO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	CATARAMA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	ISLA BEJUCAL	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	LA ESPERANZA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	PUEBLOVIEJO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	QUEVEDO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	RICATURTE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	SAN CAMILO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	SAN JACINTO DE BUENA FE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	SAN JUAN	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	URDANETA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	VALENCIA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	VENTANAS	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	VINCES	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	PUEBLO NUEVO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	QUINSALOMA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	LAS NAVES	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	SAN CARLOS	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	JIPJAPA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	MACHALILLA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	ABDON CALDERON (SAN FRANCISCO)	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	PICHINCHA/MANABI	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	BAHIA DE CARAQUEZ	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	CALCETA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	CHARAPOTO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	CHONE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	CRUCITA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	EL CARMEN	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	FLAVIO ALFARO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	JARAMIJO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
MANABI	JUNIN	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	LEONIDAS PLAZA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	MANTA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
MANABI	MONTECRISTI	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
MANABI	PUERTO CAYO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
MANABI	PEDERNALES	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	PORTOVIEJO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
MANABI	PUERTO LOPEZ	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	RIO CHICO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	ROCAFUERTE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	SAN CLEMENTE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	SAN VICENTE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	SANTA ANA DE VUELTA LARGA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
MANABI	TOSAGUA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	

RUTA DIFERENCIADA BOOM

**POTENCIA TU NEGOCIO
PROPIO CON BOOM**

- ▶ LLEGAMOS A MÁS LUGARES.
- ▶ PUEDES FACTURAR TODAS LAS SEMANAS.



Ruta con envíos por encomienda y transporte interprovincial / intercantonal, con facturación y envíos todas las semanas, con entregas a domicilio o retiro en oficina del transporte, mismo que nos permitirá atender mas ciudades del país.

MONTO PEDIDOS A PARTIR DE	VALOR DEL FLETE	MAS IVA
\$33	\$4,00	4,60
\$55	\$5,00	5,75
\$105	\$6,50	7,48
\$525	\$24,50	28,18
\$1.050	\$39,50	45,43

CRONOGRAMA DE ENVÍO DE PEDIDOS

RUTA DIFERENCIADA

ZONA D1

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACIÓN
AZUAY	CAMILO PONCE ENRIQUEZ	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
AZUAY	PAUTE	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
AZUAY	TARQUI	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
AZUAY	CUMBE	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
AZUAY	GIRON	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
AZUAY	SANTA ISABEL	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
CAÑAR	AZOGUES	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A OFICINA	
CARCHI	BOLIVAR	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
CARCHI	EL ANGEL	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
CARCHI	MIRA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	CAMBIO DÍA DE ENTREGA
CARCHI	SAN GABRIEL	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
EL ORO	PUERTO BOLIVAR	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
GUAYAS	JUAN	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
GUAYAS	SIMON BOLIVAR	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
GUAYAS	TENGUEL	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	OFICINA	
GUAYAS	EL SALITRE (LAS RAMAS)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	OFICINA	
LOS RIOS	PALENQUE	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	OFICINA	
GUAYAS	COLIMES	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	OFICINA	
MORONA SANTIAGO	GUALAQUIZA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
MORONA SANTIAGO	LIMON INDAZA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
MORONA SANTIAGO	MENDEZ	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
MORONA SANTIAGO	PALORA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
NAPO	ARCHIDONA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
NAPO	BAEZA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
NAPO	EL CHACO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
NAPO	PAPALLACTA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
NAPO	TENA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PASTAZA	MERA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PASTAZA	PUYO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PASTAZA	SHELL	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	CALACALÍ	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	PEDRO VICENTE MALDONADO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
PICHINCHA	PUERTO QUITO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
PICHINCHA	LOS BANCOS	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
SANTA ELENA	MANGLAR ALTO/ MONTAÑITA/ OLON	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	OFICINA	
EL ORO	MARCABELÍ	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
EL ORO	MOROMORO (PIÑAS)	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
EL ORO	PIÑAS	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
EL ORO	PORTOVELO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
EL ORO	ZARUMA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
EL ORO	BALSAS	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
ESMERALDAS	VICHE	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
TUNGURAHUA	PELILEO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
TUNGURAHUA	BAÑOS DE AGUA SANTA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
TUNGURAHUA	PILLARO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
LOS RIOS	MONTALVO	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	A DOMICILIO	

ZONA D2

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACIÓN
BOLIVAR	ECHEANDIA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
SUCUMBIOS	PACAYACU	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
MORONA SANTIAGO	MACAS	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MORONA SANTIAGO	SUCUA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MORONA SANTIAGO	TAISHA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	OFICINA	
BOLIVAR	CALUMA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
CHIMBORAZO	ALAUSI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
CHIMBORAZO	CHAMBO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
CHIMBORAZO	CUMANDA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
EL ORO	ARENILLAS	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
EL ORO	HUAQUILLAS	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	MUISNE	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
ESMERALDAS	SAN MATEO	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	A DOMICILIO	
GUAYAS	BALZAR	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
GUAYAS	BUCAY	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
LOJA	ALAMOR	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
LOJA	CARIAMANGA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
LOJA	CATACocha	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
LOJA	CATAMAYO (LA TOMA)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
LOJA	CELICA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
LOJA	CHAGUARPAMBA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	OFICINA	
LOJA	GONZANAMA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
LOJA	MACARA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
LOJA	MALACATOS	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	OFICINA	
LOJA	OLMEDO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
LOJA	PINDAL	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
LOJA	SAN PEDRO DE LA BENDITA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
LOJA	VILCABAMBA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
LOJA	ZAPOTILLO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
LOJA	AMALUZA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	OFICINA	
ORELLANA	LA JOYA DE LOS SACHAS	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
ORELLANA	LORETO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
ORELLANA	PUERTO FRANCISCO DE ORELLANA (EL COCA)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
SANTO DOMINGO DE LOS TSACHILAS	SAN JACINTO DEL BUA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	OFICINA	
SUCUMBIOS	LUMBAQUI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
SUCUMBIOS	CASCALES (URBANO)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
SUCUMBIOS	SEVILLA (URBANO)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
SUCUMBIOS	JAMBELI (URBANO)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
SUCUMBIOS	SANTA CECILIA (URBANO)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
SUCUMBIOS	NUEVA LOJA (LAGO AGRIO)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
SUCUMBIOS	SHUSHUFINDI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
SUCUMBIOS	PUERTO DEL CARMEN	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
SUCUMBIOS	TARAPOA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	CHAMICA/CUMBARATZA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	CUMBARATZA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
ZAMORA CHINCHIPE	EL PANGUI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	GUAYZIMY	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	LOS ENCUENTROS	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	PALANDA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	PANGUINTZA/ ZUMBI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	PAQUISHA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	TIMBARA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
ZAMORA CHINCHIPE	YACUAMBI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	YANTZAZA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
ZAMORA CHINCHIPE	ZAMORA (URBANO)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
ZAMORA CHINCHIPE	ZUMBA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	ZUMBI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	

ZONA D3

P ROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACIÓN
COTOPAXI	ALAEZ	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
COTOPAXI	LATACUNGA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
COTOPAXI	PUJILI	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
COTOPAXI	SAN MIGUEL SALCEDO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
COTOPAXI	SAQUISILÍ	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
LOS RIOS	MOCACHE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	OFICINA	
MANABI	COJIMIES	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	OFICINA	
MANABI	EL PARAISO LA 14	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	OFICINA	
MANABI	PAJAN	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	OFICINA	
PICHINCHA	CUTUGLAHUA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	



NUEVO DELIVERY BOOM

Son pedidos que pueden hacer las promotoras, empresarias y líderes para atender una venta a sus clientes finales a precio de catálogo y cuyo costo de envío es menor al del pedido mínimo, y se absorbe de su descuento del pedido principal,

así como con los premios recibidos por el pedido, quedándole un diferencial de ganancia importante adicionado a poder atender al cliente sin necesidad de gastar más en envíos especiales por cuenta propia.

- Costo Delivery Ruta Boom: \$ 3.00 + IVA
- Costo Delivery Ruta diferenciada: \$ 3.50 + IVA

RUTA BOOM			
MONTO PEDIDOS A PARTIR DE	VALOR DEL FLETE	MAS IVA	DELIVERY
\$33	\$3,50	4,03	3+IVA
\$55	\$3,75	4,31	
\$105	\$4,50	5,18	
\$525	\$12,50	14,38	
\$1.050	\$19,50	22,43	

RUTA DIFERENCIADA			
MONTO PEDIDOS A PARTIR DE	VALOR DEL FLETE	MAS IVA	DELIVERY
\$33	\$4,00	4,60	3,50+IVA
\$55	\$5,00	5,75	
\$105	\$6,50	7,48	
\$525	\$24,50	28,18	
\$1.050	\$39,50	45,43	

CRONOGRAMA DE ENVÍO DE PEDIDOS

ruta delivery boom

ZONA 1

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
AZUAY	CUENCA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	DAULE	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	CERECITA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	CHONGON (AV DEL BOMBERO Y PERIMETRAL URBANIZACIONES VIA LA COSTA HASTA KM 30)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	DAULE	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	DAULE (PENITENCIARIA HASTA KM 19)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	DELIVERY	
GUAYAS	DURAN	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	DELIVERY	
GUAYAS	GENERAL VILLAMIL PLAYAS	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	GUAYAQUIL	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	DELIVERY	
GUAYAS	ISIDRO AYORA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	JUAN GOMEZ RENDON (PROGRESO)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	LOMAS DE SARGENTILLO	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	NOBOL	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	PALESTINA (GUAYAS)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	PEDRO CARBO	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	PETRILLO	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	POSORIA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	SAMBORONDON/ DAULE/SALTIRE (VIA - URBANIZACIONES)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	DELIVERY	
GUAYAS	SAN JACINTO DE YAGUACHI	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	DELIVERY	
GUAYAS	SANTA LUCIA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	TRES POSTES	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	GUANGOPOLO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	NAYÓN	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	ALANGASÍ	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	ALOAG	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	CALDERON (CARAPUNGO)	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	CONOCOTO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	CUMBAYÁ	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	LA MERCED	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	LLANO CHICO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	MACHACHI	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	PIFO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	POMASQUI	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	PUEMBO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	QUITO DISTRITO METROPOLITANO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	SAN ANTONIO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	SANGOLQUI	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	TABABELA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	TAMBILLO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	TUMBACO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	UYUMBICHO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	ZAMBIZA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	

SANTA ELENA	ANCONCITO	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
SANTA ELENA	ATAHUALPA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
SANTA ELENA	LA LIBERTAD	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
SANTA ELENA	SALINAS	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
SANTA ELENA	SAN JOSE DE ANCON	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
SANTA ELENA	SANTA ELENA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	

ZONA 2

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
CAÑAR	LA TRONCAL	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
CHIMBORAZO	RIOBAMBA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
EL ORO	EL CAMBIO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
EL ORO	EL GUABO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
EL ORO	MACHALA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
EL ORO	PASAJE	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
EL ORO	SANTA ROSA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
ESMERALDAS	TONCHIGUE	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	DELIVERY	
ESMERALDAS	ATACAMES	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	DELIVERY	
ESMERALDAS	ESMERALDAS	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	DELIVERY	
ESMERALDAS	BORBON	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	DELIVERY	
ESMERALDAS	QUININDE	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	
ESMERALDAS	SUA (URBANO)	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	DELIVERY	
ESMERALDAS	TACHINA	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
ESMERALDAS	TONSUPA	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	DELIVERY	
ESMERALDAS	VUELTA LARGA	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	
ESMERALDAS	LA UNION/ESMERALDAS	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	DELIVERY	
ESMERALDAS	LAGARTO	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	DELIVERY	
ESMERALDAS	LAS GOLONDRINAS	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
ESMERALDAS	RIO VERDE	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	DELIVERY	
ESMERALDAS	SAN LORENZO	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	DELIVERY	
GUAYAS	EL TRIUNFO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
GUAYAS	MILAGRO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	CORONEL MARCELINO MARIQUEÑAS (SAN CARLOS)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	VIRGEN DE FATIMA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SÁBADO	DELIVERY	
GUAYAS	NARANJAL	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SÁBADO	DELIVERY	
GUAYAS	NARANJITO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
GUAYAS	PUERTO INCA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SÁBADO	DELIVERY	
IMBABURA	COTACACHI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
IMBABURA	ATUNTAQUI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
IMBABURA	SAN MIGUEL DE IBARRA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
IMBABURA	OTAVALO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
IMBABURA	YAGUARCOCHA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
LOJA	LOJA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	DELIVERY	
PICHINCHA	CAYAMBE	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
PICHINCHA	CHECA (CHILPA)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
PICHINCHA	EL QUINCHE	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
PICHINCHA	GUAYLLABAMBA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
PICHINCHA	TABACUNDO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
PICHINCHA	YARUQUI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
SANTO DOMINGO DE LOS TSACHILAS	LA CONCORDIA	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	
SANTO DOMINGO DE LOS TSACHILAS	SANTO DOMINGO	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	DELIVERY	

ZONA 3

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
TUNGURAHUA	AMBATO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
TUNGURAHUA	IZAMBA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
COTOPAXI	LA MANA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
GUAYAS	VELASCO IBARRA (EL EMPALME)	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
LOS RIOS	PATRICIA PILAR	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	BABA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	LA UNION/ BABAHOYO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	BABAHOYO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	CATARAMA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	ISLA BEJUCAL	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	LA ESPERANZA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	PUEBLOVIEJO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	QUEVEDO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	RICAU RTE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	SAN CAMILO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	SAN JACINTO DE BUENA FE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	SAN JUAN	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	URDANETA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	VALENCIA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	VENTANAS	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	VINCES	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	PUEBLO NUEVO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	QUINSALOMA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	JIPIJAPA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	MACHALILLA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	ABDON CALDERON (SAN FRANCISCO)	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	PICHINCHA/MANABI	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	BAHIA DE CARAQUEZ	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	CALCETA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	CHARAPOTO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	CHONE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	CRUCITA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	EL CARMEN	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	FLAVIO ALFARO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	JARAMIJO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
MANABI	JUNIN	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	LEONIDAS PLAZA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	MANTA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
MANABI	MONTECRISTI	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
MANABI	PUERTO CAYO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	PEDERNALES	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
MANABI	PORTOVIEJO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
MANABI	PUERTO LOPEZ	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	RIO CHICO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	ROCAFUERTE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	SAN CLEMENTE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	SAN VICENTE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	SANTA ANA DE VUELTA LARGA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
MANABI	TOSAGUA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	

ruta delivery diferenciada boom

ZONA D2

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
EL ORO	ARENILLAS	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
EL ORO	HUAQUILLAS	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
ORELLANA	LA JOYA DE LOS SACHAS	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
ORELLANA	LORETO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
ORELLANA	PUERTO FRANISCO DE ORELLANA (EL COCA)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
SUCUMBIOS	NUEVA LOJA (LAGO AGRIO)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
SUCUMBIOS	SHUSHUFINDI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
ZAMORA CHINCHIPE	ZAMORA (URBANO)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	DELIVERY	

ZONA D3

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
COTOPAXI	ALAEQUEZ	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
COTOPAXI	LATACUNGA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
COTOPAXI	PUJILI	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
COTOPAXI	SAN MIGUEL SALCEDO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
COTOPAXI	SAQUISILI	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	

¿CÓMO REALIZO MI PEDIDO BOOM?



PROCESO DE COMPRAS



Ingresa a WWW.BOOM.COM.EC



Selecciona los productos deseados



Verifica y finaliza la compra



Realiza el pago



En la sección pedidos, busca el pedido



Carga la imagen del pago



Ubica registrar pago



Verifica que salga el mensaje pago registrado con éxito

REALIZA TUS PAGOS BOOM EN LAS CUENTAS A NOMBRE DE
TECNOLOGÍA DE SERVICIOS QUÍMICOS TESQUIMSA
RUC 1791299450001

BANCO PICHINCHA

CORRIENTE # 3053676604

PRODUBANCO

CORRIENTE #01024059245

BANCO DEL PACIFICO

CUENTA CORRIENTE # 7542054

BANCO DE GUAYAQUIL

CORRIENTE # 26931487

BANECUADOR

CORRIENTE # 3001469318

BANCO INTERNACIONAL

CORRIENTE # 620619200

BANCO BOLIVARIANO

CORRIENTE # 502-503193-6

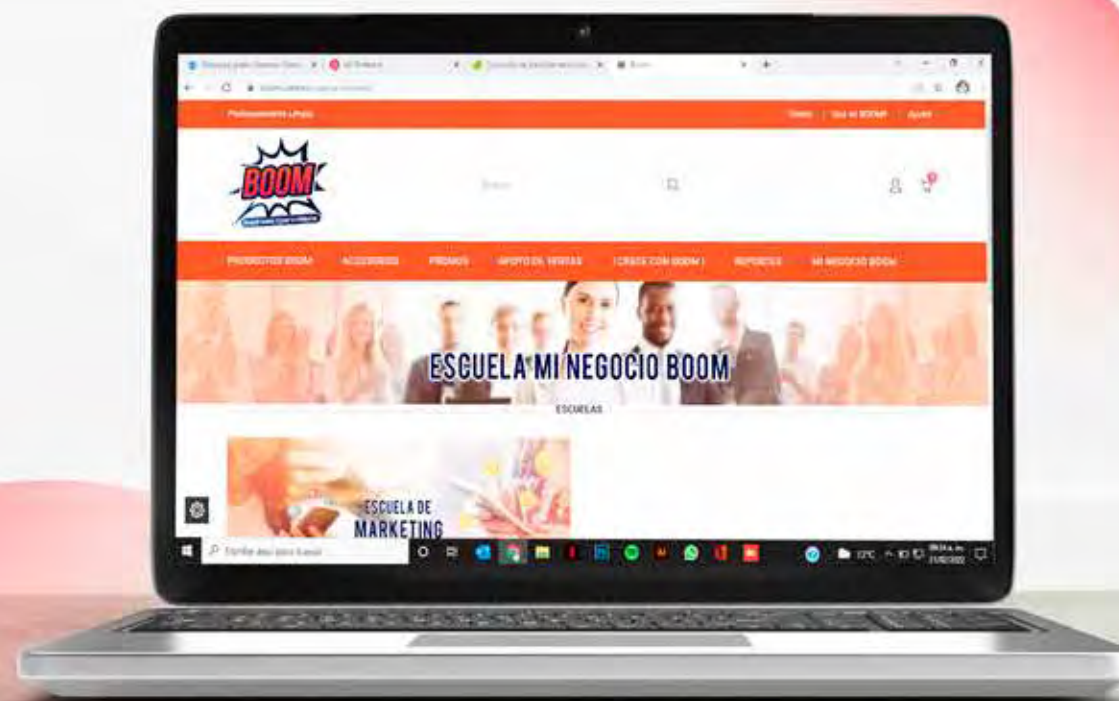
Recuerda que estos son los únicos medios autorizados para el
 pago de tus productos



VISITA NUESTRA PÁGINA WEB

WWW.BOOM.COM.EC

donde puedes encontrar la **ESCUELA MI NEGOCIO BOOM** para capacitarte y desarrollar las habilidades que te ayudarán a potenciar tu negocio.



¿CÓMO COBRO MIS COMISIONES?



PROCESO DE PAGO DE COMISIONES Y ENVÍO DE FACTURA ELECTRÓNICA

1 Para el caso de empresarios y líderes calificados, la forma de cobrar las comisiones, bonos especiales y bonos por incorporación de la campaña respectiva es a través de la factura electrónica a nombre de quien está la red, quien es la persona beneficiaria de dicho valor y a nombre de quién se transferirá dicho valor ganado.

2 El reporte de comisiones correspondiente a la campaña será emitido vía página web al cierre de la misma, debiendo enviar la factura electrónica hasta el lunes de la siguiente semana para recibir el pago vía transferencia desde el viernes hasta los 2 siguientes días laborables.

3 La factura electrónica debe contener los siguientes datos:

Nombre: Tesquimsa

Ruc: 1791299450001

Dirección: Bartolomé Sánchez N72-165 y Antonio Basantes

Teléfonos: 022486684

4 EL SERVICIO DE RENTAS INTERNAS mediante RESOLUCIÓN Nro. NAC-DGERCGC23-0000004 emitida el 15 de febrero de 2023 excluye de manera explícita las actividades de Comisionistas, por tanto, se encuentran dentro del REGIMEN GENERAL y están en la obligación de emitir comprobantes electrónicos a partir de la promulgación de esta resolución (27 del febrero del 2023).

Cabe aclarar que la resolución NAC-DGERCGC21-00000060 del 30 de diciembre del 2021 queda derogada.

CONSIDERACIONES:

1. Las personas que venían facturando como RIMPE EMPRENDEDOR deben hacerlo ahora como REGIMEN GENERAL y los porcentajes a retener son del 10% IRF y el 70% retención IVA.

2. Las personas que venían emitiendo NOTAS VENTAS deben de manera obligatoria acogerse a la Facturación Electrónica bajo el REGIMEN GENERAL y los porcentajes de retención son del 10% IRF y 70% retención IVA.

5 Todo reclamo se debe realizar por medio de ticket en el CRM.

CONSIDERACIONES:

- La empresa debe recibir la factura electrónica para proceder con el pago respectivo.
- No se podrá acumular pagos, por lo que se deberá cobrar cada campaña lo ganado.

CÓDIGO DE ÉTICA TESQUIMSA-BOOM

Certificados por



CÓDIGO DE ÉTICA

TESQUIMSA-BOOM

Acciones que serán consideradas como contrarias a nuestro código de ética de TESQUIMSA-BOOM, y que ocasionarán un llamado de atención y/o la terminación de la relación comercial con Promotores (as), Empresarios (as) o Líderes independientes.

- Falsificar firmas o documentos, y/o realizar alteraciones de cualquier documento de pago como nombre, fecha o cualquier otro, ya sea para beneficio personal o de terceros.
- Suplantar la identidad de otra persona, o utilizar sus números de cédulas de identidad con el fin de incorporar a Promotoras que pertenecen a otros grupos.
- Inducir a cambiarse de grupo o a otra empresa a un(a) Promotor(a) que está activo(a), es decir no respetar las redes ya formadas de BOOM- Tesquimsa.
- Engañar a un(a) Promotor(a) manipulando la información entregada por la compañía, y ocultar o tergiversar información respecto al negocio con Boom.
- Usar las instalaciones, recursos, imagen, redes sociales o eventos de Boom, para inducir a los(as) promotores(as) a pertenecer a negocios personales de otra índole.
- Faltar de palabra u obra a algún personero de Tesquimsa-Boom.

- Uso indebido de la marca y/o otros elementos de propiedad intelectual, sin la autorización debida de la empresa.
- Manipulación y/o venta de productos adulterados.
- Vender los productos Boom utilizando prácticas desleales de competencia (a menor precio que el catálogo o con ofertas y descuentos no otorgados por la empresa), perjudicando a los(as) demás promotores(as).
- Otros que atenten contra las buenas prácticas comerciales.

APLICACIÓN DEL CÓDIGO DE ÉTICA



- Para la aplicación del código de ética se establecerá el respectivo comité conformado por las distintas Gerencias de la empresa, este ente regulador será el que tome las acciones contempladas en dicho código de ética.
- Toda solicitud de intervención por parte de la empresa, dada la consideración de una falta cometida, deberá hacerse a través de ticket de reclamo vía Servicio al Cliente con carta dirigida a la Gerente Nacional de Ventas Campo y el Gerente de Ventas Directas, donde se deberá incluir los nombres, datos y pruebas de las faltas cometidas para poder ser atendidas.
- Para el caso de malas prácticas comerciales que afecten a los demás promotores(as), en lo que tiene que ver con vender el producto a menor precio de lo indicado en el catálogo, por parte de personas o establecimientos, la empresa conminará a no hacerlo y en su defecto podrá darle de baja al código de la (el) promotor(a) que le está surtiendo los productos a dicho establecimiento.

CÓDIGO DE ÉTICA – MANEJO DE LA RED

CONSIDERACIONES

INGRESO DE PROMOTORES(AS)

- Una promotora que esté 'solamente' ingresada en un grupo y que no haya pasado pedido, es decir que no esté activa, podrá reingresarse en otro grupo para pasar pedido, por lo que pertenecerá a la red donde primero pase pedido y se active. Este trámite se debe realizar por medio de ticket solicitando cambio de red.
- Si una promotora, que haya estado activa en un grupo, quiera pertenecer a otro grupo o red, deberá estar inactiva (no pasar pedido) durante 3 meses consecutivos en el grupo original, para lo cual deberá llenar el formato establecido para el efecto, y una vez autorizado el mismo, poder ingresar al otro grupo, este re-ingreso no generará el respectivo bono por ingreso y primer pedido de \$ 5 a la recomendante.

LÍDERES O EMPRESARIOS(AS)

- Un(a) líder o empresario(a), independientemente de su estatus, será considerado(a) como promotor(a) para el concepto de activo(a), pero al ser empresario(a) o líder no aplica el cambio de todo su grupo o red a otro grupo, es decir que no se pueden cambiar grupos o redes enteras a otros grupos. Si se inactiva el (la) líder como promotor(a), el (ella) se puede reingresar como promotor(a) en otra red después de inactivarse 3 meses, pero su red generacional se queda en el grupo inicial en donde se formó.

LA RED

- Cuando una líder se da de baja por incumplimiento de las metas del REM (Requerido mensual) indicado en la Guía de Negocios BOOM, o por su deseo de ya no seguir en el negocio vía renuncia por escrito, su grupo personal regresa a la líder madre (padre) de donde se formó, y si tuviere hijas o nietas Líderes están son absorbidas en orden generacional por la líder madre (padre) también.
- Se Tienen 6 campañas para volver a formarse como líder y recuperar la red (genealogía) y su estatus, posteriormente a este tiempo perderá definitivamente su estructura.
- Al darse de baja una líder esta pierde su estatus, esto afecta el estatus de sus líderes en orden ascendente si lo tuviere, es decir que se modifica el estatus de toda la genealogía de madres (padres), abuel@s y bisabuel@s si los tuviere. De igual manera se modifica la genealogía en orden descendente al ser absorbido su grupo.
- Las redes formadas no se pueden vender o ceder a un tercera para su usufructo, goge o disposición.

HEREDABILIDAD DE LA RED

FORTUITA: En caso de fallecimiento de la Líder, la red se hereda a un familiar de hasta 2do grado de consanguinidad y mayor de edad, esta persona debe estar asignada previamente cuando se forma la Líder al firmar su contrato. Si no hay ninguna persona asignada se procede con el regreso de la red al grupo de la Líder madre o padre de donde se formó, al igual que toda su generación si la tuviese.

PLANIFICADA: A partir de los 55 años de edad o tenga 10 años en la empresa (siempre y cuando sea Líder Bronce en adelante), la Líder puede decidir heredar el negocio a un familiar asignado de hasta 2º grado de consanguinidad y mayor de edad, este familiar debe ser Líder Junior por lo menos para que pueda heredar el negocio, debiendo darse de baja como líder de la red que tenía para asumir la nueva red heredada.

APLICACIÓN DEL CÓDIGO DE ÉTICA

MANEJO DE LA RED

- Para la aplicación del código de ética-manejo de la red, se establecerá el respectivo comité conformado por las distintas Gerencias de la empresa, este ente regulador será el que solvente las solicitudes presentadas e intervendrá en los casos citados.
- Toda solicitud sobre el código de ética-manejo de la red deberá hacerse a través de ticket de reclamo vía Servicio al Cliente con carta dirigida a la Gerente Nacional de Ventas Campo y el Gerente de Ventas Directas, donde se deberá incluir los nombres y datos para poder ser atendidas.
- En lo que respecta a los cambios de datos en la red, aplicará el formato designado para el efecto, y se tramitará vía la generación de un ticket a Servicio al Cliente.

PLAN DE INCENTIVOS Y
RECONOCIMIENTOS

*Galaxia de
Estrellas*

2.026 - 2.027

*Embellecemos hogares,
inspiramos oportunidades...*



1. Plan GALAXIA DE ESTRELLAS para Líderes por cumplimiento en el periodo C2 2.026 – C10 2.026 (9 campañas).

Premio:

- Viaje a Quito sede de la CONVENCION NACIONAL (Galaxia de Estrellas).

Incluye: Estadía y alimentación de 3 días y 2 noches.

- La convención te permitirá conocer las claves para potenciar tu negocio, además de participar de un viaje de integración, diversión y paseos por la ciudad sede.

Meta:

- Se debe cumplir hasta campaña 10 con el plan de estrellas 6 de las 9 campañas del periodo (cualquier opción).
- Los líderes nuevos que se formen desde C4-2026 hasta C10 2026 deben cumplir con el plan de estrellas todas las campañas siguientes a la campaña en la que se formen, además cumplir con un monto acumulado en su grupo personal de \$ 20.000 o más.
- Los líderes para ganar el premio deben estar activos (cumpliendo el REM) al cierre del periodo en la C10.

Notas:

Para el caso de las lideres que no logren ganar el viaje, tendrán la opción de asistir pagándose los gastos.



2. Plan GALAXIA DE ESTRELLAS para Líderes por cumplimiento en el periodo C2 2.026 – C1 2.027 (13 campañas)

Premio:

Premio: Viaje a Punta Cana – Republica Dominicana de 4 días y 3 noches.

- Incluye boleto de avión, estadía y alimentación.

Meta:

- Se debe cumplir con el plan de estrellas 10 de las 13 campañas del periodo (Cualquier opción), más la formación de un hijo nuevo en el periodo, mismo que debe estar activo (Cumpliendo el REM) hasta la campaña C13-2026, y mantenerse cumpliendo el Rem en la C1-2027 que termina el periodo. Los líderes nuevos desde C5 2026 hasta C1 2027 deben cumplir con el plan de estrellas todas las campañas siguientes a la campaña en la que se formaron más la formación del líder nuevo, además de acumular una venta pública de \$ 40.000 o más en su grupo personal.

Notas:

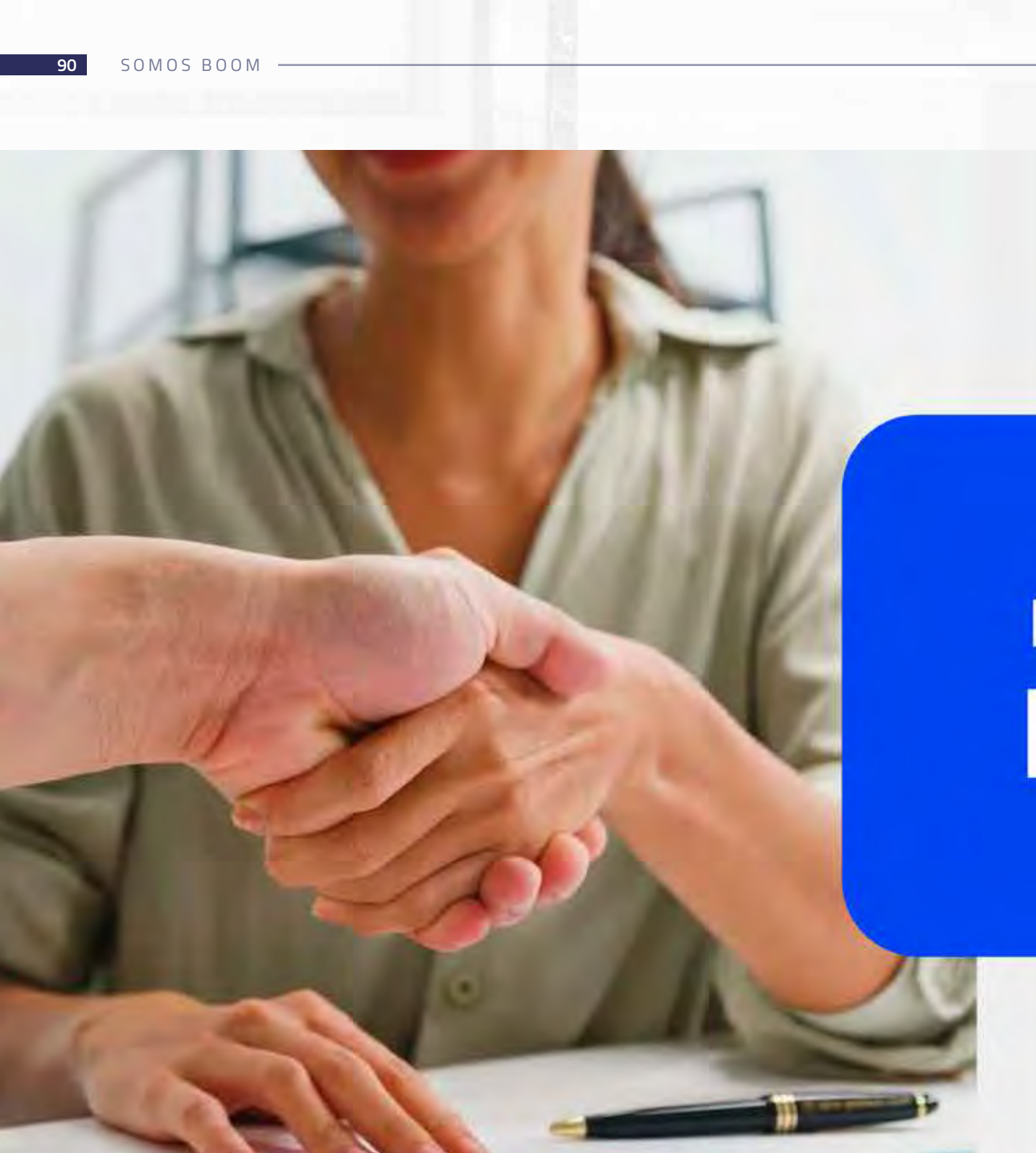
- 1.- Los líderes para ganar el premio deben estar activos (cumpliendo el REM) al cierre del periodo en la C1 2027.
- 2.- Si el hijo formado no cumple el REM una campaña, tiene el comodín de que por una (1) sola vez puede dejar de cumplir el REM y debe lograr 1 Plan de Estrellas en las siguientes campañas solo hasta C1 inclusive.
- 3.- Si se da de baja en el periodo la líder nueva formada, esta debe ser sustituida por una nueva líder que esté activa (Cumpliendo el REM) hasta el final del periodo de participación C1 2027 inclusive.
- 4.- Este premio SI es acumulable con el anterior, es decir que si gana el viaje a la Convención nacional en Quito si puede ganar el viaje a Punta Cana.



Notas generales de los 2 viajes:

- 1.- Para ganar el premio del viaje en todas las categorías el líder debe tener una venta igual o mayor a la del periodo del año anterior, si forma hijos la venta de estos les servirá para la venta acumulada.
- 2.- Las fechas de los viajes son definidas por la empresa, que los anunciará con la debida anticipación.
- 3.- El premio no cubre traslados a la ciudad sede de la convención, ni de donde sale el vuelo a Punta Cana.
- 4.- Los viajes no son transferibles, ni pueden ser cambiados por dinero o productos.





PLAN DE RECONOCIMIENTO

RANKING DEL PERIODO

C2 2026 – C10 2026 (9 campañas)

PLAN DE RECONOCIMIENTO

RANKING DEL PERIODO

C2 2026 – C10 2026 (9 campañas)

MEJOR LÍDER POR NÚMERO DE ESTRELLAS EN CADA ESTATUS

Mejor líder en CADA ESTATUS por NUMERO DE ESTRELLAS ganadas con su grupo personal, si hay empate el lugar lo dirime la venta acumulada de su grupo personal y de las líderes formadas en el periodo.

- LIDER JUNIOR
- LIDER BRONCE
- LIDER PLATA
- LIDER ORO
- LIDER ELITE

PREMIO: Placa

● MEJOR PROMOTOR(A) EN VENTA DEL PERIODO

1° LUGAR:

Premio: Premio: Placa, además de asistencia con un acompañante al viaje/Convención con cede en Quito.

● MEJOR LIDER EN VENTA Y FORMACION DE LIDERES HIJAS

Mejor líder que este asistiendo al viaje/convención en cualquier estatus (Junior, Bronce, plata u Oro) en venta y formación de lideres hijas, se le suma a la venta de su grupo personal la venta de los nuevos formados en él periodo.

1° LUGAR

Premio: Placa, además de asistencia a la Convención de 1 acompañante incluida la estadía y los alimentos.

2° LUGAR

Premio: Placa

● MEJOR LIDER ELITE EN VENTA, ESTRUCTURA Y FORMACION DE LIDERES HIJAS

Mejor líder ELITE que este asistiendo al viaje/convención en venta, estructura y formación de lideres hijas, se le suma a la venta de su grupo personal la venta de sus hijos que tenga y los nuevos formados en él periodo.

1° LUGAR

Premio: Placa, además de asistencia a la Convención de 1 acompañante incluida la estadía y los alimentos.

2° LUGAR

Premio: Placa

Notas:

- 1.- Para ganar el premio y viajes en todas las categorías se debe tener una venta igual o mayor a la del periodo anterior.
- 2.- Si forma hijos en el periodo se le suma la venta de estos para la venta acumulada.
- 3.- Las fechas de los viajes son definidas por la empresa, que los anunciará con la debida anticipación.
- 4.- Los viajes no son transferibles, ni pueden ser cambiados por dinero o productos.

PLAN DE RECONOCIMIENTO 2025-2026
RANKING FINAL de C2-2025 a C1-2026

STATUS	LIDER MEJOR EN VENTAS Y STATUS	
JUNIOR	NOMBRE LÍDER	CIUDAD
	MEZA URDANIGO, CRUZ EGTI	EL EMPALME
	PARRALES VILLAFUERTE, YINA SELENA	PORTOVIEJO
	IPERTY GONZALEZ, XIOMARA ENEDINA	BABAHOYO
BRONCE	SACINTUÑA QUIÑONEZ, LUCIA SORAYA	QUITO
	ESCUDERO CABRERA, KARLA ISABEL	MACHALA
	MENDOZA BAILON, TALIA EMELINA	MANTA
PLATA	PALMA ARIAS, MONICA GABRIELA	QUITO
	YANDUN ERAZO, AMANDA XIMENA	QUITO
	ZAMBRANO CORDOVA, EMMA	GUAYAQUIL
ORO	PERALTA LEON, CINTHYA LISSET	GUAYAQUIL
	ARELLANO ALVARADO, MARTHA CECILIA	DURÁN
	MEDINA CALLE, SANDRA MARITZA	TRONCAL
PROMOTOR(A) MEJOR EN VENTAS		
PROMOTOR (A)	GUALE PONCE, MANUEL MARTIN	PORTOVIEJO
	CEDENO BRAVO, IVONNE KAROLINA	PORTOVIEJO
	QUIROZ HERNANDEZ, LAURA ELISA	QUITO
LIDER MEJOR EN VENTAS Y FORMACION DE NUEVOS HIJOS (AS)		
LÍDER	PONCE CATUTE, DOMENICA ROXANA	MILAGRO
	RIVADENEIRA MOSQUERA, MARIA BELEN	QUITO
	SACOTO LOOR, YOHANA MAYDEE	PORTOVIEJO
LIDER CON CARRO BOOM MEJOR EN VENTAS GRUPO PERSONAL, MAS VENTA DE HIJOS (FRONTALIDAD)		
LÍDER CON CARRO BOOM	PARRALES GUILLEN, MARIBEL	PORTOVIEJO
	PARRALES GUILLEN, ENA MARGARITA	PORTOVIEJO
	RIVADENEIRA MOSQUERA, MARIA BELEN	QUITO

ENTREGA DEL 11° CARRO BOOM

El 30 de enero marcamos un hito en Tesquimsa-Boom, al entregar el 1° carro del estatus ELITE PLATINO, mismo que es el 2° carro que recibe Maribel Parrales Guillen en su ascenso de estatus por la ESCALERA DEL ÉXITO y se constituye en el carro número 11 que entregamos en la extraordinaria oportunidad de negocio Boom. Maribel es un símbolo que nos inspira y que confirma nuestro lema de que se crece y se gana haciendo crecer y ganar a tu equipo, con el claro enfoque de Maribel en el apoyo a la profundidad de su red, al formar y desarrollar lideres constantemente en toda su genealogía y generando también varios carros Boom en toda su organización.



CUADRO DE HONOR

CARRO BOOM



MARIBEL PARRALES

ELITE PLATINO
Portoviejo



YOHANA SACOTO

ELITE
Portoviejo



BELÉN RIVADENEIRA

ELITE
Quito



ENA PARRALES

ELITE
Portoviejo



PATRICIA ORTEGA

ELITE



NELLY LAAZ

ELITE
Quevedo



EVELYN ECHEVERRÍA

ELITE
Quito



ROXANA PONCE

ELITE
Milagro

SÍGUENOS EN

FACEBOOK



BOOM EC

INSTAGRAM



BOOM_EC

YOUTUBE



BOOM EC

TIK TOK



BOOM_EC



@jacki.estevez.ec

○ Sígueme ○



@eduardo.escobar.ec

○ Sígueme ○

CONOCE LA NUEVA ALIANZA BOOM - RENAREC

RENAREC, la Red Nacional de Recicladores del Ecuador, es una organización que agrupa a asociaciones de recicladores de base a nivel nacional. Su objetivo principal es promover el reciclaje inclusivo, la economía circular con justicia social y el reconocimiento de los derechos laborales de los recicladores.

¿EN QUÉ ME BENEFICIA ESTA ALIANZA?

En qué puedo ir a dejar los envases de BOOM a los centros de acopio de la RENAREC, para que se realice una gestión ambiental y apoyar a familias que viven de las actividades del reciclaje.



¿CÓMO DEBO ENTREGAR MIS ENVASES DE BOOM?

Los debo entregar en una funda en los centros de acopio definidos.

¿DÓNDE LOS PUEDO ENTREGAR?

Este proyecto iniciaría como etapa de plan PILOTO en la ciudad de Quito, los envases se puede entregar en los siguientes lugares.

- 1. Asociación Manos Unidas:** CEGAM Manos Unidas- Av Mariscal Sucre Calle principal transversal Juan Camacaro y Amancay Calle 4
- 2. Asociación ASOGAV:** CEGAM E35 via a tababela /Aeropuerto Y panamericana Calle trasversal Iganacio Fernandez Salvador
- 3. Asociación Vida y Futuro:** Puente del niño - Calderón Panamaericana Norte K15/12 y la transversal Leonidas Proaño
- 4. Asociacion Buena Esperanza de Pichincha:** CEGAM Av 24 de Mayo Cumanda parque Cumanda
- 5. CEGAM de la Delicia:** Av Eloy Alfaro y de los Aceitunos

¿QUÉ OTROS ELEMENTOS PUEDO RECICLAR EN ESTOS PUNTOS?

Puedo llevar papel, cartones, envases plásticos.

[illegible]

*Embellecemos hogares,
inspiramos oportunidades...*

