

# SOMOS BOOM

— Revista —

Campaña C7





## CANAL DE DIFUSIÓN WHATSAPP

¡Familia boom, tenemos excelente noticias!

Encuentra nuestro nuevo canal de  
difusión en Whatsapp aquí:



[https://www.youtube.com/@boom\\_ec5588](https://www.youtube.com/@boom_ec5588)

## SUSCRIBETE A NUESTRO



## CANAL DE YOUTUBE

[https://www.youtube.com/@boom\\_ec5588](https://www.youtube.com/@boom_ec5588)



### Querida Familia BOOM

En esta campaña dedicada al Día del Niño, quiero compartir un mensaje especial para recordar que muchas de las habilidades más valiosas para emprender nacen precisamente en la infancia y continúan acompañándonos a lo largo de nuestra vida.

Los niños sueñan sin límites, creen en sus ideas, preguntan, crean, aprenden rápidamente y nunca se cansan de volver a intentarlo. Y aunque crecemos, esas mismas capacidades siguen siendo esenciales para avanzar, emprender y construir nuestros sueños.

Cada día, en BOOM, utilizamos continuamente esas habilidades: la creatividad para encontrar oportunidades, la curiosidad para aprender, la confianza para comenzar algo nuevo, la capacidad de conectar con las personas y la perseverancia para seguir adelante incluso en los momentos difíciles.

Hoy más que nunca, emprender significa mantener vivo ese espíritu de creer que sí podemos crecer, transformar nuestra realidad y construir un mejor futuro para nuestras familias.

Nuestros niños son inspiración, alegría y la razón que nos impulsa a esforzarnos más. Ellos nos recuerdan que los sueños comienzan cuando tenemos el valor de imaginar algo mejor.

Con mucho cariño,

**Jacqueline Estévez B.**  
**Presidenta Ejecutiva**



# CONVIÉRTETE EN UN BOOMLOVER



Si amas crear, conectar y vivir la experiencia BOOM... ¡esta es tu oportunidad! Postula y forma parte de un grupo exclusivo que recibe antes que nadie nuestros nuevos lanzamientos.

## ¿Qué necesitas para ser un BOOMLOVER?

Tener **1.000 seguidores** en TikTok

2. Crear **mínimo 2 videos semanales** sobre BOOM
3. Enviar tu postulación (nombre + cuenta de TikTok) **mediante ticket de sugerencia** hasta la tercera semana de campaña
4. Realizar **1 en vivo** semanal.
5. Grabar **1 video** del nuevo producto.

## BENEFICIOS ESTRELLA:

Recibe los **nuevos productos antes del lanzamiento** para potenciar tu contenido y hacer crecer tu negocio como creador BOOM.

## ¿Listo para brillar?

**¡Hazte BOOMLOVER y sé parte del equipo que inspira a miles!**

# PREMIOS DE CAMPAÑA



# AUMENTA TUS GANANCIAS CON BOOM

## CAMPAÑA C7

### 1° NIVEL

En todos tus pedidos en CAMPAÑA C7 recibes:

**PRODUCTOS DE REGALO + CATÁLOGO FÍSICO CAMPAÑA C7.**



### 2° NIVEL

Por \$150 de compra en la campaña y 2 pedidos

**PUEDES ESCOGER ENTRE ESTOS SÚPER ÚTILES PREMIOS:**

#### SET DE JARRA + 6 VASOS VIDRIO ESTRIADO

- Diseño moderno y atemporal
- Material de vidrio estriado con relieve lineal
- Capacidad de la jarra 1700 ml
- Capacidad de los vasos 270 ml
- Fácil de combinar con mesas contemporáneas y clásicas
- Marca Warehous

#### Ó CAJA 1 (Valorada en: USD 22,20)

- Arranca grasa atomizador
- Ultrasarro atomizador
- Desinfectante pino lt
- Limpiador desinfectante de residuos de mascotas
- Limpiador antibacterial para neveras y refrigeradoras atm



### 3° NIVEL

Por \$ 300 de compra en la campaña y 3 pedidos

**PUEDES ESCOGER ENTRE ESTOS SÚPER ÚTILES PREMIOS:**

**SET DE JARRA + 6 VASOS VIDRIO ESTRIADO**

**+ ZAPATERA 4 NIVELES**

- Diseño de gancho de doble fila
- Tubos de acero
- Medidas de 60 cm x 60 cm
- 4 niveles
- Ahorrador de espacio
- Fácil armado
- Ideal para colocar tu calzado de manera organizada

**Ó CAJA 1 + CAJA 2**

(Valoradas en: USD **44,49**)

- Arranca grasa atomizador
- Ultrasarro atomizador
- Desinfectante pino lt
- Limpiador desinfectante de residuos de mascotas
- Detergente floral lt
- Limpiador antibacterial para neveras y refrigeradoras atm
- Lavavajillas limón lt
- Destapador de cañerías
- Multiuso lt
- Limpia muebles 500 ml

### 4° NIVEL

Por \$ 500 de compra en la campaña y 4 pedidos

**PUEDES ESCOGER ENTRE ESTOS SÚPER ÚTILES PREMIOS:**

**SET DE JARRA + 6 VASOS VIDRIO ESTRIADO**

**+ ZAPATERA 4 NIVELES + JUEGO DE MESA RAMADA Y SILLAS**

- Mesa ramada café
- Medidas: alto 87 cm, ancho 41.5 cm, largo 40 cm
- Ragatones antideslizantes
- Doble textura ratán y madera
- Fácil ensamblaje y desarmado
- Estructura reforzada
- Sillas ramadas café
- Capacidad de 100 kg
- Textura ratán
- 4 und de sillas
- Marca Inplass

**Ó CAJA 1 + CAJA 2 + CAJA 3**

(Valoradas en: USD **117,15**)

- Arranca grasa atomizador
- Ultrasarro atomizador
- Desinfectante pino lt
- Limpiador desinfectante de residuos de mascotas
- Limpiador antibacterial para neveras y refrigeradoras atm
- Detergente floral lt
- Lavavajillas limón lt
- Destapador de cañerías
- Multiuso lt
- Limpia muebles 500 ml
- Shampoo para alfombras y tapices 2 lt
- Desinfectante maracuyá galón
- Detergente bebé galón
- Suavizante floral galón
- Multiuso galón



#### NOTAS GENERALES:

▪ Para recibir los premios de C7-2026 es indispensable pasar pedido en C8-2026, en este pedido se deberá escoger entre premio físico o premio producto en función del stock que aparezca en la pantalla al momento de escoger, estos premios le llegarán en el mismo pedido. El pedido en la C7-2026 es parte de las bases del concurso, si no se cumple con este re pedido o si se lo hace posteriormente en las siguientes campañas, se perderá el premio.

- En el caso de que ganes tus premios de campaña como promotora y como Líder se tomará en cuenta el premio con Mayor nivel.
- Para que las líderes ganen los premios de la campaña C7, aparte del REM y los montos por niveles, deben tener necesariamente una incorporada directa o más con 1er. pedido de \$ 55.
- El modelo y el color de los premios pueden variar en función del stock del proveedor.

## PREMIOS DE CAMPAÑA

### C7 BOOM 2026

NIVEL	REQUISITOS	ENTREGA
<b>NIVEL 1</b>	Por cada pedido	En cada pedido
<b>NIVEL 2</b>	2 pedidos + monto \$150	Re pedido en la Campaña (C8-2026)
<b>NIVEL 3</b>	3 pedidos + monto \$300	Re pedido en la Campaña (C8-2026)
<b>NIVEL 4</b>	4 pedidos + monto \$500	Re pedido en la Campaña (C8-2026)

## CONDICIONES ESPECIALES

1\* El concurso de la campaña C7 es de 4 semanas de facturación.

2\* Para las plazas donde haya pedidos 1 o 2 veces en la campaña, se deberá cumplir con 1 o 2 pedidos respectivamente los montos de:

2° Nivel	\$ 150
3° Nivel	\$ 300
4° Nivel	\$ 500

3\* Para recibir los premios de C7-2026 es indispensable pasar pedido en C8-2026, en este pedido se deberá escoger entre premio físico o premio producto en función del stock que aparezca en la pantalla al momento de escoger, estos premios le llegarán en el mismo pedido. El pedido en la C8-2026 es parte de las bases del concurso, si no se cumple con este re pedido o si se lo hace posteriormente en las siguientes campañas, se perderá el premio.

4\* Para que las líderes ganen los premios de la campaña C7, aparte del REM y los montos por niveles, deben tener necesariamente una incorporada directa o más con 1er. pedido de \$ 55.

5\* Las fotos ilustran el tipo de premio, más no necesariamente marca o color, en caso de agotarse el stock de dichos premios, Boom enviará un premio parecido de igual valor al anunciado.

# PLAN ACTIVATE en: C7

GANAS MÁS CON BOOM



Al Pasar tu pedido de \$ 105 o más en C7 y que incluya 1 o más del sensacional producto **NUEVO DESCARBONIZANTE**, recibirás de regalo en tu pedido el extraordinario atomizador Arranca grasa, solo una vez en la campaña

#### NOTA:

Este premio es adicional a los productos que se envían de regalo por pedido en cada semana y a los premios por campaña, al igual que es adicional a los premios para las que logren el inicio perfecto respectivo.

### DETALLE DE GANANCIAS CON BOOM

EN TUS PEDIDOS DE \$ 105	OBTÉN UNA GANANCIA DE:
Productos de regalo en tu pedido cada semana.	Hasta \$ 27
Premios en la campaña por 4 pedidos y monto.	Hasta \$ 29 por pedido.
Ganancia por escala de descuentos ( menos Flete)	Hasta \$ 25
Ganancia por ofertas de capitalización	\$ 10 o más.
Ganancia por planes especiales (Activación, Inicio Perfecto)	\$ 4 o más.
<b>TOTAL DE GANANCIA POR CADA PEDIDO</b>	<b>\$ 96 o más.</b>

★ Gana hasta \$ 96 en cada pedido de \$ 105 que realices.

# DESCARBONIZANTE



# PREMIOS Y BONOS POR INCORPORACIÓN

**PARA LOS PROMOTORES:** Por cada incorporada directa con pedido ganarán un kit de premios de productos Boom tipo Galería de la siguiente forma:

## POR 1 INCORPORADA

1 arranca grasa atomizador



## POR 2 INCORPORADAS

1 arranca grasa + 1 ultrasarro



## POR 3 INCORPORADAS

1 arranca grasa + 1 ultrasarro + 1 cloro gel



## POR 4 INCORPORADAS

1 arranca grasa + 1 ultrasarro + 1 cloro gel + 1 lavavajilla maracuyá



## POR 5 INCORPORADAS

1 arranca grasa + 1 ultrasarro + 1 cloro gel + 1 lavavajilla maracuyá + 1 Detergente Suavizante 2 lt.



## POR 6 INCORPORADAS

2 arranca grasa + 1 ultra sarro + 1 cloro gel + 1 lavavajilla maracuyá + 1 Detergente Suavizante 2 lt.

## POR 7 INCORPORADAS

2 arranca grasa + 2 ultra sarro + 1 cloro gel + 1 lavavajilla maracuyá + 1 Detergente Suavizante 2 lt.

## POR 8 INCORPORADAS

2 arranca grasa + 2 ultra sarro + 2 cloro gel + 1 lavavajilla maracuyá + 1 Detergente Suavizante 2 lt.

## POR 9 INCORPORADAS

2 arranca grasa + 2 ultra sarro + 2 cloro gel + 2 lavavajilla maracuyá + 1 Detergente Suavizante 2 lt.

## POR 10 INCORPORADAS

2 arranca grasa + 2 ultra sarro + 2 cloro gel + 2 lavavajilla maracuyá + 2 Detergente Suavizante 2 lt.

## POR 11 INCORPORADAS

3 arranca grasa + 2 ultra sarro + 2 cloro gel + 2 lavavajilla maracuyá + 1 Detergente Suavizante 2 lt.

## Y ASÍ SUCESIVAMENTE...

**NOTAS:** Los premios por referidos de incorporaciones directas con pedido, que se hayan tenido en la campaña respectiva, se recibirán en el re pedido próximo, debiendo realizar este re pedido en la campaña siguiente para poder recibir dicho premio. Si no se pasa el re pedido o si lo pasa posterior a la siguiente campaña, este premio se dará por perdido.

Para ser ganadora del premio por incorporación la recomendante debe estar activa (pasar pedido) en la campaña donde la incorporada pasa pedido, esto adicional al re pedido que debe de hacer para recibir su premio.

## PARA LOS EMPRESARIOS Y LÍDERES:

Por cada incorporada directa con pedido ganará \$5, este monto se sumará a sus comisiones logradas en la campaña respectiva.

**NOTA:** Si el empresario no logra calificar como tal en una campaña (es promotor-a), y si tiene incorporadas directas con pedido, entonces ganará el premio por incorporación en función de la galería de premios y deberá pasar el re-pedido en las dos siguientes campañas para recibir el premio.

**INICIO  
PERFECTO!**



### 1° CAMPAÑA

**INCORPORACIÓN CON  
PEDIDO DE \$55:** Pin  
somos Boom + arranca  
grasa atomizador +  
Capacitación nivel 1



### 2da CAMPAÑA CONSECUTIVA

**PEDIDO DE \$105:**  
Poster Boom +  
cloro gel litro +  
quitamanchas litro +  
ultrasarro atomizador +  
Capacitación nivel 2



\* Reciben el premio en el pedido respectivo



**LA MEJOR OPORTUNIDAD DEL  
ECUADOR DISEÑADA A LA MEDIDA  
DE TUS SUEÑOS**

**"Un negocio Heredable.  
Tu trabajas para tu futuro y el de tu familia".**

## AL SER PROMOTOR (A) GANA:

**15%** DE \$33 A \$54,99

**25%** DE \$55 A \$104,99

**30%** DE \$105 A \$524,99

**35%** DE \$525 A \$1.049,99

**40%** DE \$1.050 EN ADELANTE

**25%** OFERTA Y PROMOCIONES

**20%** ACCESORIOS LÍNEA BOOM HOGAR

### TABLA DE DESCUENTOS Y COMISIONES POR LÍNEAS Y PRODUCTOS

LÍNEA DE PRODUCTOS Y PRODUCTOS ESPECIFICOS	% DESCUENTO	% COMISIONES
	DESCUENTO VARIABLE EN BASE AL MONTO DEL PEDIDO (15%-25%-30%-35%-40%) LIDER JUNIOR	EN FUNCION DEL REM
MEJORADOR DE COMBUSTIBLE ( RUN RUN) 	20% FIJO	EN FUNCION DEL REM: LA MITAD DE LA COMISION RESPECTIVA
BEBIDA MULTICEREAL INSTANTÁNEA AKU COLÁGENO HIDROLIZADO CON VITAMINA C PROTEÍNA VEGANA VAINILLA CITRATO DE MAGNESIO 	20% FIJO	EN FUNCION DEL REM: LA MITAD DE LA COMISION RESPECTIVA
LÍNEA HOGAR Y ACCESORIOS 	20% FIJO	EN FUNCION DEL REM: LA MITAD DE LA COMISION RESPECTIVA
<b>LÍNEA DE COMPLEMENTARIOS</b>	SIN DESCUENTO	SIN COMISION

**NOTA:** Los productos que están en el catalogo de forma individual a precio de promoción se podrán adquirir en el carrito en la parte de promociones y con el 25% de descuento fijo, o se podrá adquirir también a precio normal con la escala de descuento respectivo en función del monto del pedido.

## PLAN 'ESTRELLAS DE BOOM' EN C7 PARA LÍDERES CUADRO DE BASE POR NIVELES, META Y BENEFICIOS

### OPCIÓN 1

NIVEL	BASE Y LO LOGRADO EN CAMPAÑA ANTERIOR	NÚMERO DE UNIDADES VENDIDAS DE: <ul style="list-style-type: none"> <li>Descarbonizante</li> <li>Quitamanchas de esferográfico</li> <li>Aromatizante de prendas</li> <li>Shampoo para mascotas con acondicionador</li> <li>Ptoteina vegana sabor vainilla</li> </ul>	INCORPORADAS DIRECTAS CON PEDIDO DE \$ 55	ACTIVAS DIRECTAS	ACTIVAS INDIRECTAS	TENER EL % MAS DE PEDIDOS QUE LA CAMPAÑA ANTERIOR	DELIVERY	BONO
1°	BASE \$ 2.500 a \$ 2.999	6 descarbonizante 6 quitamanchas de esferográfico 6 aromatizante de prendas 4 shampoo para mascotas con acondicionador 3 proteína vegana sabor vainilla	2 o más	15 o más	25 o más	10 % o más	1 o más	\$ 100
2°	De \$ 3.000 a \$ 4.999	7 descarbonizante 7 quitamanchas de esferográfico 7 aromatizante de prendas 5 shampoo para mascotas con acondicionador 4 proteína vegana sabor vainilla	2 o más	18 o más	30 o más	8 % o más	1 o más	\$ 150
3°	De \$ 5.000 a \$ 9.999	9 descarbonizante 9 quitamanchas de esferográfico 9 aromatizante de prendas 7 shampoo para mascotas con acondicionador 6 proteína vegana sabor vainilla	2 o más	20 o más	40 o más	7 % o más	1 o más	\$ 200
4°	De \$ 10.000 en adelante	11 descarbonizante 11 quitamanchas de esferográfico 11 aromatizante de prendas 9 shampoo para mascotas con acondicionador 8 proteína vegana sabor vainilla	2 o más	22 o más	45 o más	5 % o más	1 o más	\$ 300

### OPCIÓN 2

NIVEL	BASE Y LO LOGRADO EN CAMPAÑA ANTERIOR	TENER % MAS DE VENTA QUE LA CAMPAÑA ANTERIOR	BONO
1°	BASE \$ 2.500 a \$ 2.999	10 % o más	\$ 50
2°	De \$ 3.000 a \$ 4.999	8 % o más	\$ 75
3°	De \$ 5.000 a \$ 9.999	7 % o más	\$ 100
4°	De \$ 10.000 en adelante	5 % o más	\$ 150

### OPCIÓN 3

NIVEL	BASE Y LO LOGRADO EN CAMPAÑA ANTERIOR	TENER # DE EMPRESARIOS EN SU GRUPO PERSONAL DE:	BONO
1°	BASE \$ 2.500 a \$ 2.999	2 o más	\$ 50
2°	De \$ 3.000 a \$ 4.999	3 o más	\$ 75
3°	De \$ 5.000 a \$ 9.999	4 o más	\$ 100
4°	De \$ 10.000 en adelante	5 o más	\$ 150

## PLAN DE ACCIÓN PROPUESTO PARA EL LOGRO DEL OBJETIVO Y LA CREACIÓN DE HÁBITOS

ACTIVIDAD	FRECUENCIA	META
PROSPECTAR	DIARIA	MÍNIMO 2 PERSONAS
REUNIONES VIRTUALES O PRESENCIALES DE LA OPORTUNIDAD	SEMANTAL	MÍNIMO 1 CON SU EQUIPO
REUNIONES PRESENCIALES DE ANFITRIONES	SEMANTAL	MÍNIMO 4

#### NOTAS:

- 1.- En la OPCION 1, los Deliveries serán considerados como pedidos en el cumplimiento de la meta de pedidos, con un máximo de 2, y las incorporadas directas deben tener primer pedido de \$ 55 o mas.
- 2.- Para ganar el bono en la OPCION 1 y OPCION 3, el líder no debe de tener una Venta Publica menor a la que tuvo en la Campaña Anterior y en la OPCION 2 debe incrementarla en el % indicado por niveles.
- 3.- Las 3 OPCIONES no son acumulables ni se suman, es decir que se puede cumplir y ganar el bono solamente por una OPCION de las tres posibles.
- 4.- Para el caso de líderes que formen hijas líderes se le restará de la meta (# de pedidos o Venta) lo que logró la aspirante que se formó, y si absorbe una líder que se dio de baja, se le sumará a la meta (# de pedidos o Venta) lo que logró la líder que se dio de baja.



# OPORTUNIDAD DE CRECIMIENTO BOOM PLAN DE GANANCIAS POR REDES DE MERCADEO



ELITE 10



ELITE 9



ELITE 8



ELITE 7



ELITE 6



ELITE PRESIDENTE



ELITE MASTER



ELITE DIAMANTE



ELITE PLATINO



ELITE

LÍDER ORO

LÍDER PLATA

LÍDER BRONCE

LÍDER JUNIOR

EMPRESARIO(A)

PROMOTOR(A)

# PLAN DE GANANCIAS POR REDES DE MERCADEO PARA EMPRESARIOS

## 1° NIVEL - REQUISITOS

<p><b>Estar activo</b> (Pasar por lo menos un pedido personal por campaña).</p> 	<p>Tener por lo menos <b>4 promotores</b> activos directos.</p> 	<p>Lograr una <b>venta pública</b> total de su grupo personal de mínimo \$ 500.</p> 	<p><b>GANA:</b> 6 % de la venta neta cobrada de sus activos directos.</p> 
--	---	---	--

## 2° NIVEL - REQUISITOS

<p><b>Estar activo</b> (Pasar por lo menos un pedido personal por campaña).</p> 	<p>Tener por lo menos <b>6 promotores</b> activos directos.</p> 	<p>Lograr una <b>venta pública</b> total de su grupo personal de mínimo \$ 750.</p> 	<p><b>GANA:</b> 7% de la venta neta cobrada de sus activos directos.</p> 
--	---	---	---

## 3° NIVEL - REQUISITOS

<p><b>Estar activo</b> (Pasar por lo menos un pedido personal por campaña).</p> 	<p>Tener por lo menos <b>8 promotores</b> activos directos.</p> 	<p>Lograr una <b>venta pública</b> total de su grupo personal de mínimo \$ 1,000.</p> 	<p><b>GANA:</b> 8% de la venta neta cobrada de sus activos directos.</p> 
--	---	---	---

# PLAN ESTRELLAS PARA EMPRESARIOS

Cada campaña al lograr las variables de alto rendimiento gana **BONOS ESPECIALES** bajo el siguiente esquema:

NIVEL DE EMPRESARIO	VENTA PÚBLICA GRUPAL	INCORPORADAS DIRECTAS CON PEDIDODE \$ 55	ACTIVAS DIRECTAS	ACTIVAS INDIRECTAS	BONO
1°	\$ 600	2	4	4	\$ 25
2°	\$ 900	2	6	6	\$ 50
3°	\$ 1.200	2	8	8	\$ 75

## NOTAS GENERALES

- El monto de sus pedidos personales y de sus activos indirectos le sirve para lograr el monto de VENTA PUBLICA requerido, más no se paga comisión sobre esa venta, es decir que se paga comisión solamente de los activos directos.
- El EMPRESARIO/A que cumpla con las metas del REM DE LIDER obtendrá un bono de formación como LIDER de \$ 100 en la campaña que lo logre (solo una vez como nuevo líder), y ganará las comisiones como LIDER JUNIOR la campaña siguiente de haberse formado como tal, y será considerado como LIDER de ahí en adelante con las metas y el cumplimiento del REM respectivo, así como con el estatus que vaya alcanzando.
- Si en un grupo hay más de un aspirante a LIDER, será nombrado como LIDER el que logre primero los requisitos con su grupo personal, debiendo tener una diferencia en venta de por lo menos \$ 1250 entre ellas.

## PLAN DE GANANCIAS POR REDES DE MERCADEO PARA LÍDERES

### LÍDER JUNIOR

#### GRUPO PERSONAL

##### REQUISITOS (R.E.M. DE LÍDER)

###### GANA:

- 1.- El 10% de la VENTA NETA de todo el grupo personal si logra una venta pública de \$2,500 o más.
- 2.- El 12% de la VENTA NETA de todo el grupo personal si logra una venta pública de \$5,000 o más.



### LÍDER BRONCE

#### GRUPO PERSONAL + HIJO/S

##### REQUISITOS (R.E.M. DE LÍDER)

###### GANA:

- 1.- El 10% de la VENTA NETA de todo el grupo personal si logra una venta pública de \$2,500 o más.
- 2.- El 12% de la VENTA NETA de todo el grupo personal si logra una venta pública de \$5,000 o más.



###### ADICIONALMENTE POR SUS LÍDERES HIJOS:

- 1.- BONO GENERACIONAL por la formación de NUEVO/A LIDER HIJO/A de \$ 200 en la siguiente campaña de la formación de cada LIDER HIJO (solo una vez), siempre y cuando el Líder padre/madre y el Líder hijo cumplan con el R.E.M.
- 2.- El 5% de la VENTA NETA del grupo personal de cada LIDER HIJO/A si logra una venta pública de \$ 2.500 o más.
- 3.- El 6% de la VENTA NETA de todo el grupo personal de cada LIDER HIJO/A si logra una venta pública de \$ 5.000 o más.

### LÍDER PLATA

#### GRUPO PERSONAL + HIJO/S + NIETO/S

##### REQUISITOS (R.E.M. DE LÍDER)

###### GANA:

- 1.- El 10% de la VENTA NETA de todo el grupo personal si logra una venta pública de \$2,500 o más.
- 2.- El 12% de la VENTA NETA de todo el grupo personal si logra una venta pública de \$5,000 o más.



###### ADICIONALMENTE POR SUS LÍDERES HIJOS:

- 1.- BONO GENERACIONAL por la formación de NUEVO/A LIDER HIJO/A de \$ 200 en la siguiente campaña de la formación de cada LIDER HIJO (solo una vez), siempre y cuando el Líder padre/madre y el Líder hijo cumplan con el R.E.M.
- 2.- El 5% de la VENTA NETA del grupo personal de cada LIDER HIJO/A si logra una venta pública de \$ 2.500 o más.
- 3.- El 6% de la VENTA NETA de todo el grupo personal de cada LIDER HIJO/A si logra una venta pública de \$ 5.000 o más.

###### ADICIONALMENTE POR SUS LÍDERES NIETOS:

- 1.- El 0.50 % de la VENTA NETA del grupo personal de cada LIDER NIETO/A si logra una venta pública de \$ 2.500 o más.
- 2.- El 1 % de la VENTA NETA de todo el grupo personal de cada LIDER NIETO/A si logra una venta pública de \$ 5.000 o más.

## LÍDER ORO

### GRUPO PERSONAL + HIJO/S + NIETO/S + BISNIETO/S

#### REQUISITOS (R.E.M. DE LÍDER)

##### GANA:

- 1.- El 10% de la VENTA NETA de todo el grupo personal si logra una venta pública de \$2,500 o más.
- 2.- El 12% de la VENTA NETA de todo el grupo personal si logra una venta pública de \$5,000 o más.



##### ADICIONALMENTE POR SUS LÍDERES HIJOS:

- 1.- BONO GENERACIONAL por la formación de NUEVO/A LIDER HIJO/A de \$ 200 en la siguiente campaña de la formación de cada LIDER HIJO (solo una vez), siempre y cuando el Líder padre/madre y el Líder hijo cumplan con el R.E.M.
- 2.- El 5% de la VENTA NETA del grupo personal de cada LIDER HIJO/A si logra una venta pública de \$ 2.500 o más.
- 3.- El 6% de la VENTA NETA de todo el grupo personal de cada LIDER HIJO/A si logra una venta pública de \$ 5.000 o más.

##### ADICIONALMENTE POR SUS LÍDERES NIETOS:

- 1.- El 0.50 % de la VENTA NETA del grupo personal de cada LIDER NIETO/A si logra una venta pública de \$ 2.500 o más.
- 2.- El 1 % de la VENTA NETA de todo el grupo personal de cada LIDER NIETO/A si logra una venta pública de \$ 5.000 o más.

##### ADICIONALMENTE POR SUS LÍDERES BISNIETOS:

- 1.- El 0.25 % de la VENTA NETA del grupo personal de cada LIDER BISNIETO/A si logra una venta pública de \$ 2.500 o más.
- 2.- El 0.50 % de la VENTA NETA de todo el grupo personal de cada LIDER BISNIETO/A si logra una venta pública de \$ 5.000 o más.

## PLAN DE ESTRELLAS PARA LÍDERES (TODOS LOS ESTATUS)

Cada campaña al lograr las variables de alto rendimiento gana **BONOS ESPECIALES** para líderes bajo el siguiente esquema:

#### OPCIÓN 1

Por lograr las variables de alto rendimiento en función de su nivel de ventas alcanzado la campaña anterior.

#### OPCIÓN 2

Por lograr un % de venta incremental versus la campaña anterior

#### OPCIÓN 3

Por lograr un número de empresarios en función del nivel de venta alcanzado la campaña anterior.

# PROGRAMA DE BONOS ESPECIALES Y PLAN DEL CARRO BOOM

Al lograr el/ la LIDER una estructura de hijas y nietas más una venta, se ganan BONOS especiales Y GANANCIAS potenciales cada mes de: **\$2.500, \$5.000, \$7.500, \$10.000, \$12.500, \$15.000 en adelante**, así como espectaculares carros en uso y carros en propiedad.



TESQUIMS C.A. \_\_\_\_\_ FECHA

PAGO A \_\_\_\_\_ \$ **\$2.500**

---

TESQUIMS C.A. \_\_\_\_\_ FECHA

PAGO A \_\_\_\_\_ \$ **\$5.000**

---

TESQUIMS C.A. \_\_\_\_\_ FECHA

PAGO A \_\_\_\_\_ \$ **\$7.500**

---

TESQUIMS C.A. \_\_\_\_\_ FECHA

PAGO A \_\_\_\_\_ \$ **\$10.000**

---

TESQUIMS C.A. \_\_\_\_\_ FECHA

PAGO A \_\_\_\_\_ \$ **\$12.500**

---

TESQUIMS C.A. \_\_\_\_\_ FECHA

PAGO A \_\_\_\_\_ \$ **\$15.000**

QUINCE MIL \_\_\_\_\_ DÓLARES

MEMO: \_\_\_\_\_

*Eduardo Escobar*  
FIRMA AUTORIZADA

⑈ 567890⑈ ⑆ 234567890⑆ ⑆ 234

# PROGRAMA DE BONOS ESPECIALES Y PLAN DEL CARRO BOOM

BONO ESPECIAL	CAMPAÑA	REM LIDER	HIJAS	\$ PVP	NIETAS	\$ PVP	TOTAL CAMPAÑA	REM OPTIMO H y N
\$ 2.500	1	5,000	5	15,000	3	9,000	29,000	3,000
<b>1° CARRO</b>								
<b>MARCA Y MODELO *</b>								
ESTATUS	Cont.X 3 Camp.	5,000	5	15,000	3	9,000	29,000	Rem H y N = 3.000
<b>ELITE</b>								
PERIODO	LIDER \$	HIJAS	\$ PVP	NIETAS	\$ PVP	TOTAL CAMPAÑA	TOTAL AÑO( 13 C.)	
1° AÑO	5,000	6	18,000	4	12,000	35,000	455,000	
2° AÑO	5,000	7	21,000	6	18,000	44,000	572,000	
3° AÑO	5,000	8	24,000	8	24,000	53,000	689,000	
4° AÑO	5,000	9	27,000	10	30,000	62,000	806,000	
5° AÑO	5,000	10	30,000	12	36,000	71,000	923,000	
							\$ 265,000	\$ 3,445,000

BONO ESPECIAL	CAMPAÑA	REM LIDER	HIJAS	\$ PVP	NIETAS	\$ PVP	TOTAL CAMPAÑA	REM OPTIMO H y N
\$ 5.000	1	5,000	10	30,000	12	36,000	71,000	3,000
<b>2° CARRO</b>								
<b>MARCA Y MODELO **</b>								
ESTATUS	Cont.X 3 Camp.	5,000	10	30,000	12	36,000	71,000	Rem H y N = 3.000
<b>ELITE PLATINO</b>								
PERIODO	LIDER \$	HIJAS	\$ PVP	NIETAS	\$ PVP	TOTAL CAMPAÑA	TOTAL AÑO( 13 C.)	
1° AÑO	5,000	11	33,000	14	42,000	80,000	1,040,000	
2° AÑO	5,000	12	36,000	16	48,000	89,000	1,157,000	
3° AÑO	5,000	13	39,000	18	54,000	98,000	1,274,000	
4° AÑO	5,000	14	42,000	20	60,000	107,000	1,391,000	
5° AÑO	5,000	15	45,000	22	66,000	116,000	1,508,000	
							\$ 490,000	\$ 6,370,000

BONO ESPECIAL	CAMPAÑA	REM LIDER	HIJAS	\$ PVP	NIETAS	\$ PVP	TOTAL CAMPAÑA	REM OPTIMO H y N
\$ 7.500	1	5,000	15	45,000	22	66,000	116,000	3,000
<b>3° CARRO</b>								
<b>MARCA Y MODELO ***</b>								
ESTATUS	Cont.X 3 Camp.	5,000	15	45,000	22	66,000	116,000	Rem H y N = 3.000
<b>ELITE DIAMANTE</b>								
PERIODO	LIDER \$	HIJAS	\$ PVP	NIETAS	\$ PVP	TOTAL CAMPAÑA	TOTAL AÑO( 13 C.)	
1° AÑO	5,000	17	51,000	25	75,000	131,000	1,703,000	
2° AÑO	5,000	19	57,000	28	84,000	146,000	1,898,000	
3° AÑO	5,000	21	63,000	31	93,000	161,000	2,093,000	
4° AÑO	5,000	23	69,000	34	102,000	176,000	2,288,000	
5° AÑO	5,000	25	75,000	37	111,000	191,000	2,483,000	
							\$ 805,000	\$ 10,465,000

BONO ESPECIAL	CAMPAÑA	REM LIDER	HIJAS	\$ PVP	NIETAS	\$ PVP	TOTAL CAMPAÑA	REM OPTIMO H y N
\$ 10.000	1	5,000	25	75,000	37	111,000	191,000	3,000
<b>4° CARRO</b>								
<b>MARCA Y MODELO ****</b>								
ESTATUS	Cont.X 3 Camp.	5,000	25	75,000	37	111,000	191,000	Rem H y N = 3.000
<b>ELITE MASTER</b>								
PERIODO	LIDER \$	HIJAS	\$ PVP	NIETAS	\$ PVP	TOTAL CAMPAÑA	TOTAL AÑO( 13 C.)	
1° AÑO	5,000	27	81,000	40	120,000	206,000	2,678,000	
2° AÑO	5,000	29	87,000	43	129,000	221,000	2,873,000	
3° AÑO	5,000	31	93,000	46	138,000	236,000	3,068,000	
4° AÑO	5,000	33	99,000	49	147,000	251,000	3,263,000	
5° AÑO	5,000	35	105,000	52	156,000	266,000	3,458,000	
							\$ 1,180,000	\$ 15,340,000

BONO ESPECIAL	CAMPAÑA	REM LIDER	HIJAS	\$ PVP	NIETAS	\$ PVP	TOTAL CAMPAÑA	REM OPTIMO H y N
\$ 12.500	1	5,000	35	105,000	52	156,000	266,000	3,000
<b>5° CARRO</b>								
<b>MARCA Y MODELO *****</b>								
ESTATUS	Cont.X 3 Camp.	5,000	35	105,000	52	156,000	266,000	Rem H y N = 3.000
<b>ELITE PRESIDENTE</b>								
PERIODO	LIDER \$	HIJAS	\$ PVP	NIETAS	\$ PVP	TOTAL CAMPAÑA	TOTAL AÑO( 13 C.)	
1° AÑO	5,000	37	111,000	55	165,000	281,000	3,653,000	
2° AÑO	5,000	39	117,000	58	174,000	296,000	3,848,000	
3° AÑO	5,000	41	123,000	61	183,000	311,000	4,043,000	
4° AÑO	5,000	43	129,000	64	192,000	326,000	4,238,000	
5° AÑO	5,000	45	135,000	67	201,000	341,000	4,433,000	
							\$ 1,555,000	\$ 20,215,000



## NOTAS

- 1.- Al lograr la estructura y la venta correspondiente se podrá ganar el BONO ESPECIAL en cada ESTATUS.
- 2.- Para ganar el CARRO BOOM en cada estatus, el conteo de las 3 campañas debe ser cumplido consecutivamente.
- 3.- La marca y modelo del carro de cada estatus depende del presupuesto asignado para cada caso, por lo que se lo designa con estrellas: 1\*, 2\*, 3\*, 4\* y 5\* respectivamente, mismas que representan mejores características y desempeño del carro en cada cada estatus.
- 4.- Las metas del carro se pueden lograr en mínimo 3 años y máximo 5 años, y deberán ser cumplidas tanto en la Venta como en la cantidad de hijas y nietas (estructura).
- 5.- El cumplimiento se mide con los montos cada campaña acumulados al final del período de un año. (13 campañas)
- 6.- El primer carro de la Líder se entrega para su uso, logradadas las metas se le entrega en propiedad el 1° y entra a un conteo para el 2° carro en uso y así sucesivamente.
- 7.- El carro (para su uso) estará a nombre de Tesquimsa mientras dure el tiempo de cumplimiento.
- 8.- La líder asumirá los gastos del mantenimiento en la concesionaria autorizada por Tesquimsa, así como el trámite y costo de la matrícula.
- 9.- El seguro será cubierto por Tesquimsa mientras esté en uso, siempre y cuando la líder cumpla con las metas anuales (Venta, # hijas y # nietas), si no será cubierto por la líder.
- 10.- La líder firmará un contrato de uso, donde se especifica todos los detalles del programa del Carro Boom.
- 11.- Se podrá ganar solo una vez tanto el bono especial, como el carro Boom por cada Estatus.
- 12.- La empresa podrá variar las bases, montos y vigencia del programa de carros y de otros programas comerciales en función de la necesidad de crecimiento de la fuerza de ventas.

## NOTAS GENERALES DEL PLAN DE GANANCIA DE LÍDERES

### REM de LIDER JUNIOR, BRONCE, PLATA Y ORO.

- 1.- Estar activo (Pasar por lo menos un pedido personal en la campaña)
- 2.- Tener mínimo 20 promotores activos (10 directos o más) en su grupo personal.
- 3.- Lograr una venta pública de \$ 2,500 o más en su grupo personal.

### NOTAS

\*Si no logra el REM de LIDER, gana la mitad de las comisiones de su grupo personal y de sus HIJAS, NIETAS Y BISNIETAS si las tuviere.

\*Si no logra el REM MINIMO DE \$ 1.000 solo gana como empresario Nivel 1, sin considerar el bono del plan de estrellas para empresarios.

### R.E.M. DE LIDER CON CARRO ELITE, E. PLATINO, E. DIAMANTE, E. MASTER, E. PRESIDENTE

- 1.- Estar activo (Pasar por lo menos un pedido personal en la campaña)
- 2.- Tener mínimo 20 promotores activos (10 directos o más) en su grupo personal.
- 3.- Lograr una venta pública de \$ 5,000 o más en su grupo personal.

### NOTAS

\*Si no logra el REM de LIDER CON CARRO, gana la mitad de las comisiones de su grupo personal y de sus HIJAS, NIETAS Y BISNIETAS si las tuviere.

- Los líderes formados, así como todos los líderes en todos los estatus, deberán firmar un contrato con las bases y condiciones que establecen la relación comercial existente entre TESQUIMSA-BOOM y la DISTRIBUIDORA COMISIONISTA INDEPENDIENTE, así como los PLANES DE GANANCIAS y las POLITICAS respectivas.

- El monto de sus pedidos personales le sirven para lograr la meta del monto público mas no gana comisión sobre esa venta.
- Si no logra los requisitos, es decir no es Líder calificado durante 3 campañas consecutivas, causará baja y el grupo con toda su estructura volverá donde su Líder Madre/Padre.
- Para el caso de los Lideres Bronce en adelante que causen baja, adicional a lo expuesto en el párrafo anterior, estos tendrán solo 6 campañas para cumplir con la meta de Líder con su grupo personal y así recuperar su estructura y estatus, si no cumple la meta su estructura será absorbida definitivamente por la líder madre/padre.
- Para el bono de Lideres con carro se considerarán las hijas y nietas en la campaña siguiente de su formación como nuevas Lideres.

## NOTAS GENERALES DEL PLAN DE GANANCIA DE EMPRESARIOS Y LÍDERES

- 1.- VENTA PÚBLICA significa los valores de los productos que están en el catálogo incluido Ofertas, rebaja, ofertón.
- 2.- VENTA NETA significa los valores pagados de los productos de la línea Boom solamente (No accesorios, ni sachets, ni papelería, ni flete, ni otros valores), ya restado el descuento correspondiente que tienen como promotores.
- 3.- El pago de comisiones se realizará contra la presentación de la factura respectiva, a nombre de quien está la red, misma persona que tenga contrato firmado de comisionista independiente.
- 4.- REM es el requerido de estatus que debe lograr el líder cada campaña para cobrar comisiones con él % en función de su meta.
- 5.- La empresa podrá variar las bases, montos y vigencia de los programas y planes de compensación y de otros planes comerciales en función de la necesidad de crecimiento de la fuerza de ventas.

# PROCESO DE EMPODERAMIENTO EN BOOM



1. Conocer a los integrantes de tu equipo (Ficha).
2. Contacto y Conexión.
3. Metas personales + Metas del equipo = Empoderarse y Empoderar.
4. Potencial de ganancias con Boom (Simulador/Planificador)
5. Construcción del residual.
6. Oportunidad, realiza reuniones.
7. Anfitriones, realiza reuniones.
8. Semilleros y talentos + Prospectación e incorporación (Patrocinio).  
Reuniones generales y de uno en uno.
9. Capacitaciones, realiza reuniones.
10. Seguimiento a planes y programas.
11. Variables de alto rendimiento (Activas, inactivas, retención, actividad, etc.)
12. Administración del negocio (Pedidos, incorporaciones, tickets, reportes, marketing digital, etc)
13. Núcleos participa y realiza (Resultados de campaña anterior, novedades de campaña, nueva proyección y reconocimientos).
14. Testimonio que inspire.
15. Compromisos por meta

*Verificar el cumplimiento de la Meta personal y del equipo*



## CAMPAÑA 7

LUNES	MARTES	MIÉRCOLES	JUEVES	VIERNES	SABADO
22 <b>18:00 PM</b> OPORTUNIDAD BOOM	23 <b>16:00 PM</b> ADN BOOM	24 <b>18:00 PM</b> SEMILLERO DE TALENTOS	25 <b>16:00 PM</b> ADN BOOM		
29 <b>18:00 PM</b> HERRAMIENTAS BOOM	30 <b>16:00 PM</b> ADN BOOM	01 <b>18:00 PM</b> ESCUELA DE VENTAS 1	02 <b>16:00 PM</b> ADN BOOM		
06 <b>18:00 PM</b> OPORTUNIDAD BOOM	07 <b>16:00 PM</b> ADN BOOM	08 <b>18:00 PM</b> ESCUELA DE VENTAS 2	09 <b>16:00 PM</b> ADN BOOM		
13	14	15	16 <b>19:00 PM</b> LANZAMIENTO CAMPAÑA 8		
<a href="http://www.boom.com.ec">www.boom.com.ec</a>					

### TALLERES VIRTUALES GENERALES

- OPORTUNIDAD DE NEGOCIO
- HERRAMIENTAS BOOM
- SEMILLERO DE TALENTOS
- ESCUELA DE VENTAS 1 y 2
- TIK TOK LIVE

### TALLERES VIRTUALES ADN BOOM

- EXCLUSIVO PARA EMPRENDEDORES REGISTRADOS

# ESQUEMA DE RUTAS Y FLETES





# RUTA BOOM

Ruta con logística Boom, predeterminada por ubicación geográfica, se factura y reparte a todo el país todas las semanas. Entregas a través de repartidores / porteadores de Boom.

MONTO PEDIDOS A PARTIR DE	VALOR DEL FLETE	MAS IVA
\$33	\$3,50	4,03
\$55	\$3,75	4,31
\$105	\$4,50	5,18
\$525	\$12,50	14,38
\$1.050	\$19,50	22,43

# CRONOGRAMA DE ENVÍO DE PEDIDOS

## ruta boom ZONA 1

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
AZUAY	CUENCA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
CARCHI	TULCAN	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
GUAYAS	CERECITA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	CHONGON (AV DEL BOMBERO Y PERIMETRAL URBANIZACIONES VIA LA COSTA HASTA KM 30)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	DAULE	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	DAULE (PENITENCIARIA HASTA KM 19)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
GUAYAS	DURAN	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
GUAYAS	GENERAL VILLAMIL PLAYAS	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	GUAYAQUIL	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
GUAYAS	GUAYAQUIL/ZONA 8/SECTORES ESPECIALES	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
GUAYAS	GUAYAQUIL/SECTOR ESPECIAL (GUASMO)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	GUAYAQUIL/SECTOR ESPECIAL BASTION POPULARI (BLOQUE 1 AL 5)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	PUNTO ESPECÍFICO	
GUAYAS	GUAYAQUIL/SECTOR ESPECIAL (BASTION POPULARI) (BLOQUE 6 AL 11)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	PUNTO ESPECÍFICO	
GUAYAS	ISIDRO AYORA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	JUAN GOMEZ RENDON (PROGRESO)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	LOMAS DE SARGENTILLO	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	NOBOL	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	PALESTINA (GUAYAS)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	PEDRO CARBO	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	PETRILLO	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	POSORJA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	SAMBORONDON (CANTON)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
GUAYAS	SAMBORONDON/ DAULE/SALTRE (VIA - URBANIZACIONES)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
GUAYAS	SAN JACINTO DE YAGUACHI	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
GUAYAS	SANTA LUCIA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	TRES POSTES	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	CALDERON (CARAPUNGO)	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	GUANGOPOLO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	NAYÓN	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	ALANGASÍ	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	ALOAG	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	CONOCOTO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	CUMBAYA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	LA MERCED	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	LLANO CHICO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	MACHACHI	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	PIFO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	POMASQUI	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	PUEMBO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	QUITO DISTRITO METROPOLITANO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	SAN ANTONIO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	SANGOLQUI	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	TABELA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	TAMBILLO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	TUMBACO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	UYUMBICHO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	ZAMBIZA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
SANTA ELENA	ANCONCITO	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	

SANTA ELENA	ATAHUALPA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
SANTA ELENA	LA LIBERTAD	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
SANTA ELENA	SALINAS	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
SANTA ELENA	SAN JOSE DE ANCON	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
SANTA ELENA	SANTA ELENA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
BOLIVAR	GUARANDA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
BOLIVAR	SAN JOSE DE CHIMBO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
BOLIVAR	SAN MIGUEL	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	

## ZONA 2

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
CAÑAR	LA TRONCAL	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
CHIMBORAZO	RIOBAMBA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
EL ORO	EL CAMBIO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
EL ORO	EL GUABO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
EL ORO	MACHALA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
EL ORO	PASAJE	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
EL ORO	SANTA ROSA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	TONCHIGUE	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	ATACAMES	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	ESMERALDAS	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	BORBON	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	QUININDE	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	SUA (URBANO)	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	TACHINA	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	TONSUPA	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	VUELTA LARGA	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	LA UNION/ESMERALDAS	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	LAGARTO	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	LAS GOLONDRINAS	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	RIO VERDE	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	SAN LORENZO	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
GUAYAS	EL TRIUNFO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
GUAYAS	MILAGRO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	CORONEL MARCELINO MARDUEÑAS (SAN CARLOS)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	VIRGEN DE FATIMA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SÁBADO	A DOMICILIO	
GUAYAS	NARANJAL	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SÁBADO	A DOMICILIO	
GUAYAS	NARANJITO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
GUAYAS	PUERTO INCA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SÁBADO	A DOMICILIO	
IMBABURA	COTACACHI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
IMBABURA	ATUNTAQUI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
IMBABURA	SAN MIGUEL DE IBARRA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
IMBABURA	OTAVALO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
IMBABURA	YAGUARCOCHA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
LOJA	LOJA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	CAYAMBE	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	CHECA (CHILPA)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	EL QUINCHE	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	GUAYLLABAMBA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	TABACUNDO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	YARUQUI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
SANTO DOMINGO DE LOS TSACHILAS	LA CONCORDIA	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
SANTO DOMINGO DE LOS TSACHILAS	SANTO DOMINGO	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	A DOMICILIO	

## ZONA 3

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
TUNGURAHUA	AMBATO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
TUNGURAHUA	IZAMBA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
COTOPAXI	LA MANA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
GUAYAS	VELASCO IBARRA (EL EMPALME)	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
LOS RIOS	PATRICIA PILAR	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	BABA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	LA UNION/ BABAHOYO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	BABAHOYO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	CATARAMA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	ISLA BEJUCAL	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	LA ESPERANZA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	PUEBLOVIEJO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	QUEVEDO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	RICAUERTE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	SAN CAMILO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	SAN JACINTO DE BUENA FE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	SAN JUAN	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	URDANETA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	VALENCIA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	VENTANAS	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	VINCES	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	PUEBLO NUEVO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	QUINSALOMA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	LAS NAVES	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	SAN CARLOS	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	JIPJAPA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	MACHALILLA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	ABDON CALDERON (SAN FRANCISCO)	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	PICHINCHA/MANABI	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	BAHIA DE CARAQUEZ	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	CALCETA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	CHARAPOTO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	CHONE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	CRUCITA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	CAMBIO DÍA DE ENTREGA
MANABI	EL CARMEN	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	FLAVIO ALFARO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	JARAMIJO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
MANABI	JUNIN	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	LEONIDAS PLAZA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	MANTA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
MANABI	MONTECRISTI	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
MANABI	PUERTO CAYO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
MANABI	PEDERNALES	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	PORTOVIEJO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
MANABI	PUERTO LOPEZ	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	RIO CHICO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	ROCAFUERTE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	CAMBIO DÍA DE ENTREGA
MANABI	SAN CLEMENTE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	SAN VICENTE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	SANTA ANA DE VUELTA LARGA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
MANABI	TOSAGUA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	

## NOTAS

Debido a motivos de seguridad, se ha realizado un cambio en la modalidad de entrega de pedidos en la ciudad de Guayaquil, específicamente en el sector de Bastión Popular (del bloque 1 al 11).

A partir de la presente campaña C5, ya no será posible el ingreso directo a este sector. En su lugar, se han establecido puntos de entrega autorizados donde los clientes deberán acercarse a retirar sus pedidos.

**Punto de entrega 1:**  
**GASOLINERA TERPEL VIA DAULE**

[CLICK PARA VER EN MAPA](#)

Aplica para: Bloques 1 al 5

**Punto de entrega 2:**  
**GASOLINERA AL LADO DE MEGAMETALES VÍA A DAULE**

[CLICK PARA VER EN MAPA](#)

Aplica para: Bloques 6 al 11

El repartidor se comunicará con anterioridad para establecer los horarios de entrega en los puntos detallados.

**NOTA: En caso de no realizarse la entrega en los puntos antes mencionados, se puede realizar el retiro de los pedidos en bodega Guayaquil, con previa notificación y aprobación**

**BODEGA GUAYAQUIL**

[CLICK PARA VER EN MAPA](#)

# RUTA DIFERENCIADA BOOM

Ruta con envíos por encomienda y transporte interprovincial / intercantonal, con facturación y envíos todas las semanas, con entregas a domicilio o retiro en oficina del transporte, mismo que nos permitirá atender mas ciudades del país.

**POTENCIA TU NEGOCIO  
PROPIO CON BOOM**

- ▶ LLEGAMOS A MÁS LUGARES.
- ▶ PUEDES FACTURAR TODAS LAS SEMANAS.



MONTO PEDIDOS A PARTIR DE	VALOR DEL FLETE	MAS IVA
\$33	\$4,00	4,60
\$55	\$5,00	5,75
\$105	\$6,50	7,48
\$525	\$24,50	28,18
\$1.050	\$39,50	45,43



# CRONOGRAMA DE ENVÍO DE PEDIDOS

## RUTA DIFERENCIADA

### ZONA D1

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACIÓN
AZUAY	CAMILO PONCE ENRIQUEZ	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA	MIÉRCOLES	OFICINA	
AZUAY	PAUTE	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
AZUAY	TARQUI	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
AZUAY	CUMBE	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
AZUAY	GIRON	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
AZUAY	SANTA ISABEL	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
CAÑAR	AZOGUES	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A OFICINA	
CARCHI	BOLIVAR	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
CARCHI	EL ANGEL	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA	JUEVES	A DOMICILIO	
CARCHI	MIRA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA	JUEVES	A DOMICILIO	
CARCHI	SAN GABRIEL	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
EL ORO	PUERTO BOLIVAR	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA	MIÉRCOLES	OFICINA	
GUAYAS	JUAN	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
GUAYAS	SIMON BOLIVAR	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
GUAYAS	TENGUEL	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	OFICINA	
GUAYAS	EL SALITRE (LAS RAMAS)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	OFICINA	
LOS RIOS	PALENQUE	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIÉRCOLES	OFICINA	
GUAYAS	COLIMES	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	OFICINA	
GUAYAS	BALAO	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	OFICINA	
MORONA SANTIAGO	GUALAQUIZA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA	MIÉRCOLES	OFICINA	
MORONA SANTIAGO	LIMON INDAZA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA	MIÉRCOLES	OFICINA	
MORONA SANTIAGO	MENDEZ	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA	JUEVES	OFICINA	
MORONA SANTIAGO	PALORA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA	MIÉRCOLES	OFICINA	
NAPO	ARCHIDONA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
NAPO	BAEZA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
NAPO	EL CHACO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
NAPO	PAPALLACTA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
NAPO	TENA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
PASTAZA	MERA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
PASTAZA	PUYO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
PASTAZA	SHELL	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	CALACALÍ	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	PEDRO VICENTE MALDONADO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA	MIÉRCOLES	OFICINA	
PICHINCHA	PUERTO QUITO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA	MIÉRCOLES	OFICINA	
PICHINCHA	LOS BANCOS	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA	MIÉRCOLES	OFICINA	
SANTA ELENA	MANGLAR ALTO/ MONTAÑITA/ OLON	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	OFICINA	
EL ORO	MARCABELÍ	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA	MIÉRCOLES	OFICINA	
EL ORO	MOROMORO (PIÑAS)	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA	MIÉRCOLES	OFICINA	
EL ORO	PIÑAS	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA	MIÉRCOLES	OFICINA	
EL ORO	PORTOVELO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA	MIÉRCOLES	OFICINA	
EL ORO	ZARUMA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA	MIÉRCOLES	OFICINA	
EL ORO	BALSAS	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA	MIÉRCOLES	OFICINA	
ESMERALDAS	VICHE	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA	JUEVES	OFICINA	
TUNGURAHUA	PELILEO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
TUNGURAHUA	BAÑOS DE AGUA SANTA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
TUNGURAHUA	PILLARO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
LOS RIOS	MONTALVO	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	CUTUGLAHUA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODÍA	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	

### ZONA D2

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACIÓN
BOLIVAR	ECHENDIA	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA	JUEVES	OFICINA	
SUCUMBIOS	PACAYACU	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA	JUEVES	OFICINA	
MORONA SANTIAGO	MACAS	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA	SABADO	A DOMICILIO	
MORONA SANTIAGO	SUCUA	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA	SABADO	A DOMICILIO	
MORONA SANTIAGO	TAISHA	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA	VIERNES	OFICINA	
BOLIVAR	CALUMA	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA	JUEVES	OFICINA	
CHIMBORAZO	ALAUSI	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA	JUEVES	OFICINA	
CHIMBORAZO	CHAMBO	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA	JUEVES	A DOMICILIO	
CHIMBORAZO	CUMANDA	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA	JUEVES	OFICINA	
EL ORO	ARENILLAS	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA	SABADO	A DOMICILIO	
EL ORO	HUAQUILLAS	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA	SABADO	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	MUISNE	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA	JUEVES	OFICINA	
ESMERALDAS	SAN MATEO	HASTA MIÉRCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	A DOMICILIO	
GUAYAS	BALZAR	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA	JUEVES	OFICINA	
GUAYAS	BUCAV	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA	JUEVES	OFICINA	
LOJA	ALAMOR	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA	JUEVES	OFICINA	
LOJA	CARIAMANGA	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
LOJA	CATACocha	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA-Solo 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
LOJA	CATAMAYO (LA TOMA)	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
LOJA	CELICA	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA	JUEVES	OFICINA	
LOJA	CHAGUARPAMBA	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	OFICINA	
LOJA	GONZANAMA	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
LOJA	MACARA	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
LOJA	MALACATOS	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	OFICINA	
LOJA	OLMEDO	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA	JUEVES	OFICINA	
LOJA	PINDAL	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA	JUEVES	OFICINA	
LOJA	SAN PEDRO DE LA BENDITA	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA-Solo 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
LOJA	VILCABAMBA	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA	JUEVES	OFICINA	
LOJA	ZAPOTILLO	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA	JUEVES	OFICINA	
LOJA	AMALUZA	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA	VIERNES	OFICINA	
ORELLANA	LA JOYA DE LOS SACHAS	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA	VIERNES	A DOMICILIO	
ORELLANA	LORETO	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA	JUEVES	A DOMICILIO	
ORELLANA	PUERTO FRANCISCO DE ORELLANA (EL COCA)	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA	JUEVES	A DOMICILIO	
SANTO DOMINGO DE LOS TSACHILAS	SAN JACINTO DEL BUA	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA	VIERNES	OFICINA	
SUCUMBIOS	LUMBAQUI	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA	VIERNES	A DOMICILIO	
SUCUMBIOS	CASCALES (URBANO)	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA	VIERNES	A DOMICILIO	
SUCUMBIOS	SEVILLA (URBANO)	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA	VIERNES	A DOMICILIO	
SUCUMBIOS	JAMBELI (URBANO)	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA	VIERNES	A DOMICILIO	
SUCUMBIOS	SANTA CECILIA (URBANO)	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA	VIERNES	A DOMICILIO	
SUCUMBIOS	NUOVA LOJA (LAGO AGRIO)	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA	VIERNES	A DOMICILIO	
SUCUMBIOS	SHUSHUFINDI	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA	VIERNES	A DOMICILIO	
SUCUMBIOS	PUERTO DEL CARMEN	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA	JUEVES	OFICINA	
SUCUMBIOS	TARAPDA	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA	JUEVES	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	CHAMICA/CUMBARATZA	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	CUMBARATZA	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
ZAMORA CHINCHIPE	EL PANGUI	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	GUAYZIMY	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	LOS ENCUENTROS	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA	JUEVES	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	PALANDA	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	PANGUINZA/ ZUMBI	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	PAQUISHA	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	TIMBARA	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
ZAMORA CHINCHIPE	YACUAMBI	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	YANTZAZA	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
ZAMORA CHINCHIPE	ZAMORA (URBANO)	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
ZAMORA CHINCHIPE	ZUMBA	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA	JUEVES	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	ZUMBI	HASTA MIÉRCOLES 12 DEL MEDIODÍA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	

### ZONA D3

P ROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACIÓN
COTOPAXI	ALAQEZ	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODÍA	VIERNES	A DOMICILIO	
COTOPAXI	LATACUNGA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODÍA	VIERNES	A DOMICILIO	
COTOPAXI	PUJILI	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODÍA	VIERNES	A DOMICILIO	
COTOPAXI	SAN MIGUEL SALCEDO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODÍA	VIERNES	A DOMICILIO	
COTOPAXI	SAQUISILI	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODÍA	VIERNES	A DOMICILIO	
LOS RIOS	MOCACHE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODÍA	SABADO	OFICINA	
MANABI	COJIMIES	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODÍA	SABADO	OFICINA	
MANABI	EL PARAISO LA 14	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODÍA	SABADO	OFICINA	
MANABI	PAJAN	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODÍA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	OFICINA	



# NUEVO DELIVERY BOOM



Son pedidos que pueden hacer las promotoras, empresarias y líderes para atender una venta a sus clientes finales a precio de catálogo y cuyo costo de envío es menor al del pedido mínimo, y se absorbe de su descuento del pedido principal,

así como con los premios recibidos por el pedido, quedándole un diferencial de ganancia importante adicionado a poder atender al cliente sin necesidad de gastar más en envíos especiales por cuenta propia.

- Costo Delivery Ruta Boom: \$ 3.00 + IVA
- Costo Delivery Ruta diferenciada: \$ 3.50 + IVA

RUTA BOOM			
MONTO PEDIDOS A PARTIR DE	VALOR DEL FLETE	MAS IVA	DELIVERY
\$33	\$3,50	4,03	3+IVA
\$55	\$3,75	4,31	
\$105	\$4,50	5,18	
\$525	\$12,50	14,38	
\$1.050	\$19,50	22,43	

RUTA DIFERENCIADA			
MONTO PEDIDOS A PARTIR DE	VALOR DEL FLETE	MAS IVA	DELIVERY
\$33	\$4,00	4,60	3,50+IVA
\$55	\$5,00	5,75	
\$105	\$6,50	7,48	
\$525	\$24,50	28,18	
\$1.050	\$39,50	45,43	

# CRONOGRAMA DE ENVÍO DE PEDIDOS

## RUTA DELIVERY BOOM

### ZONA 1

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
AZUAY	CUENCA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	DAULE	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	CERECITA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	CHONGON (AV DEL BOMBERO Y PERIMETRAL URBANIZACIONES VIA LA COSTA HASTA KM 30)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	DAULE	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	DAULE (PENITENCIARIA HASTA KM 19)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	DELIVERY	
GUAYAS	DURAN	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	DELIVERY	
GUAYAS	GENERAL VILLAMIL PLAYAS	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	GUAYAQUIL	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	DELIVERY	
GUAYAS	ISIDRO AYORA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	JUAN GOMEZ RENDON (PROGRESO)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	LOMAS DE SARGENTILLO	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	NOBOL	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	PALESTINA (GUAYAS)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	PEDRO CARBO	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	PETRILLO	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	POSORJA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	SAMBORONDO/ DAULE/SALITRE (VIA - URBANIZACIONES)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	DELIVERY	
GUAYAS	SAN JACINTO DE YAGUACHI	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	DELIVERY	
GUAYAS	SANTA LUCIA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	TRES POSTES	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	GUANGOPOLO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	NAYÓN	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	ALANGASÍ	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	ALOAG	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	CALDERON (CARAPUNGO)	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	CONOCOTO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	CUMBAYÁ	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	LA MERCED	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	LLANO CHICO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	MACHACHI	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	PIFO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	POMASQUI	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	PUEMBO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	QUITO DISTRITO METROPOLITANO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	SAN ANTONIO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	SANGOLQUI	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	TABABELA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	TAMBILLO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	TUMBACO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	UYUMBICHO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	ZAMBIZA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	

SANTA ELENA	ANCONCITO	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
SANTA ELENA	ATAHUALPA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
SANTA ELENA	LA LIBERTAD	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
SANTA ELENA	SALINAS	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
SANTA ELENA	SAN JOSE DE ANCON	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
SANTA ELENA	SANTA ELENA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	

### ZONA 2

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
CAÑAR	LA TRONCAL	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
CHIMBORAZO	RIOBAMBA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
EL ORO	EL CAMBIO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
EL ORO	EL GUABO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
EL ORO	MACHALA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
EL ORO	PASAJE	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
EL ORO	SANTA ROSA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
ESMERALDAS	TONCHIGUE	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	DELIVERY	
ESMERALDAS	ATACAMES	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	DELIVERY	
ESMERALDAS	ESMERALDAS	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	DELIVERY	
ESMERALDAS	BORBON	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	DELIVERY	
ESMERALDAS	QUININDE	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	
ESMERALDAS	SUA (URBANO)	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	DELIVERY	
ESMERALDAS	TACHINA	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
ESMERALDAS	TONSUPA	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	DELIVERY	
ESMERALDAS	VUELTA LARGA	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	
ESMERALDAS	LA UNION/ESMERALDAS	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	DELIVERY	
ESMERALDAS	LAGARTO	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	DELIVERY	
ESMERALDAS	LAS GOLONDRINAS	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
ESMERALDAS	RIO VERDE	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	DELIVERY	
ESMERALDAS	SAN LORENZO	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	DELIVERY	
GUAYAS	EL TRIUNFO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
GUAYAS	MILAGRO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	CORONEL MARCELINO MARIQUEÑAS (SAN CARLOS)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	VIRGEN DE FATIMA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SÁBADO	DELIVERY	
GUAYAS	NARANJAL	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SÁBADO	DELIVERY	
GUAYAS	NARANJITO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
GUAYAS	PUERTO INCA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SÁBADO	DELIVERY	
IMBABURA	COTACACHI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
IMBABURA	ATUNTAQUI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
IMBABURA	SAN MIGUEL DE IBARRA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
IMBABURA	OTAVALO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
IMBABURA	YAGUARCOCHA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
LOJA	LOJA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	DELIVERY	
PICHINCHA	CAYAMBE	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
PICHINCHA	CHECA (CHILPA)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
PICHINCHA	EL QUINCHE	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
PICHINCHA	GUAYLLABAMBA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
PICHINCHA	TABACUNDO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
PICHINCHA	YARUQUI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
SANTO DOMINGO DE LOS TSÁCHILAS	LA CONCORDIA	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	
SANTO DOMINGO DE LOS TSÁCHILAS	SANTO DOMINGO	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	DELIVERY	

## ZONA 3

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
TUNGURAHUA	AMBATO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
TUNGURAHUA	IZAMBA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
COTOPAXI	LA MANA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
GUAYAS	VELASCO IBARRA (EL EMPALME)	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
LOS RIOS	PATRICIA PILAR	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	BABA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	LA UNION/ BABAHOYO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	BABAHOYO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	CATARAMA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	ISLA BEJUCAL	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	LA ESPERANZA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	PUEBLOVIEJO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	QUEVEDO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	RICAU RTE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	SAN CAMILO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	SAN JACINTO DE BUENA FE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	SAN JUAN	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	URDANETA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	VALENCIA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	VENTANAS	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	VINCES	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	PUEBLO NUEVO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	QUINSALOMA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	JIPJAPA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	MACHALLILLA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	ABDON CALDERON (SAN FRANCISCO)	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	PICHINCHA/MANABI	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	BAHIA DE CARAQUEZ	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	CALCETA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	CHARAPOTO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	CHONE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	CRUCITA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	CAMBIO DÍA DE ENTREGA
MANABI	EL CARMEN	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	FLAVIO ALFARO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	JARAMIJO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
MANABI	JUNIN	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	LEONIDAS PLAZA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	MANTA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
MANABI	MONTECRISTI	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
MANABI	PUERTO CAYO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	PEDERNALES	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
MANABI	PORTOVIEJO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
MANABI	PUERTO LOPEZ	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	RIO CHICO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	ROCAFUERTE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	CAMBIO DÍA DE ENTREGA
MANABI	SAN CLEMENTE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	SAN VICENTE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	SANTA ANA DE VUELTA LARGA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
MANABI	TOSAGUA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	

## RUTA DELIVERY DIFERENCIADA BOOM

### ZONA D2

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
EL ORO	ARENILLAS	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
EL ORO	HUAQUILLAS	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
ORELLANA	LA JOYA DE LOS SACHAS	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
ORELLANA	LORETO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
ORELLANA	PUERTO FRANCISCO DE ORELLANA (EL COCA)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
SUCUMBIOS	NUEVA LOJA (LAGO AGRIO)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
SUCUMBIOS	SHUSHUFINDI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
ZAMORA CHINCHIPE	ZAMORA (URBANO)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	DELIVERY	

### ZONA D3

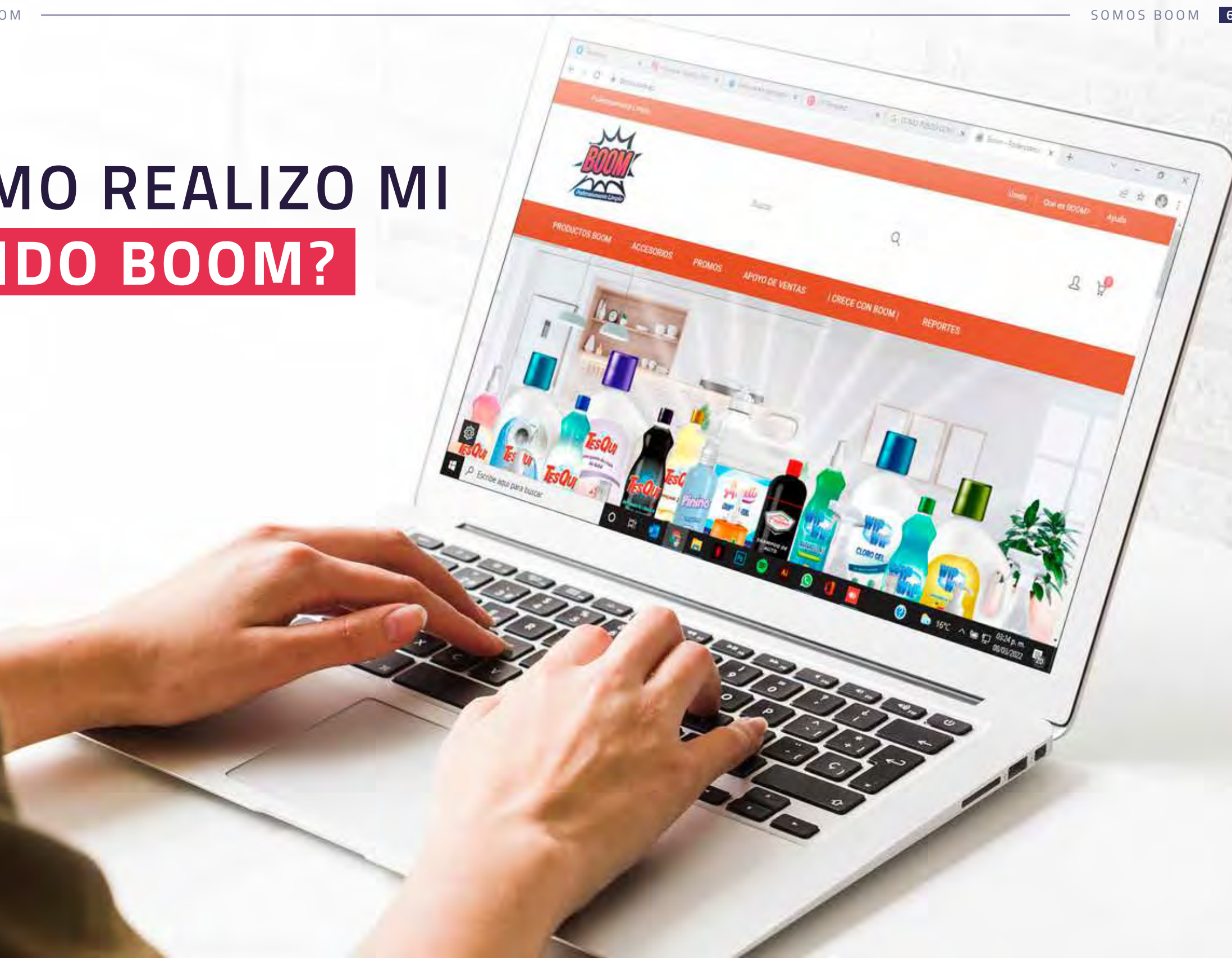
PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
COTOPAXI	ALAQEZ	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
COTOPAXI	LATACUNGA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
COTOPAXI	PUJILI	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
COTOPAXI	SAN MIGUEL SALCEDO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
COTOPAXI	SAQUISILI	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	

## RETIRO DE PEDIDOS CROSS

N.-	CROSS	DÍA ENTREGA	HORARIO	UBICACIÓN
1	PORTOVIEJO	VIERNES	10:00 a.m-11:30 a.m.	<a href="#">CLICK PARA VER EN MAPA</a>
2	GUAYAQUIL	MIÉRCOLES JUEVES	10:00 a.m-18:00 p.m. 10:00 a.m-12:00 p.m.	<a href="#">CLICK PARA VER EN MAPA</a>
3	QUITO	LUNES/VIERNES	08:30 a.m-15:00 p.m.	<a href="#">CLICK PARA VER EN MAPA</a>
5	MILAGRO	JUEVES / VIERNES	COORDINAR HORARIO DE RETIRO	<a href="#">CLICK PARA VER EN MAPA</a>
6	BUENA FÉ	VIERNES	08:00 a.m.-10:00 a.m.	<a href="#">CLICK PARA VER EN MAPA</a>
9	LOJA	VIERNES	COORDINAR HORARIO DE RETIRO	<a href="#">CLICK PARA VER EN MAPA</a>
10	ZAMORA	LUNES A VIERNES	COORDINAR HORARIO DE RETIRO	<a href="#">CLICK PARA VER EN MAPA</a>
11	RIOBAMBA	VIERNES	08:00 a.m.-10:00 a.m.	<a href="#">CLICK PARA VER EN MAPA</a>
12	ESMERALDAS	JUEVES	08:00 a.m.-16:00 p.m.	<a href="#">CLICK PARA VER EN MAPA</a>
13	LA CONCORDIA	LUNES/MIÉRCOLES	08:00 a.m.-12:00 p.m.	<a href="#">CLICK PARA VER EN MAPA</a>
14	CUENCA	JUEVES	07:00 a.m.-08:00 a.m.	<a href="#">CLICK PARA VER EN MAPA</a>

Con el fin de brindar una alternativa ante situaciones de fuerza mayor o cuando el cliente no se encuentre en su domicilio al momento de la entrega en ruta normal, se adjunta un cuadro con las ubicaciones de las bodegas habilitadas para retiro de pedidos. Para hacer uso de esta opción, el cliente deberá contar previamente con la aprobación correspondiente mediante la generación de un ticket y acercarse dentro de los horarios establecidos para entrega y atención en cada bodega.

# ¿CÓMO REALIZO MI PEDIDO BOOM?



## PROCESO DE COMPRAS



Ingresa a [WWW.BOOM.COM.EC](http://WWW.BOOM.COM.EC)



Selecciona los productos deseados



Verifica y finaliza la compra



Realiza el pago



En la sección pedidos, busca el pedido



Carga la imagen del pago



Ubica registrar pago



Verifica que salga el mensaje pago registrado con éxito

REALIZA TUS PAGOS BOOM EN LAS CUENTAS A NOMBRE DE  
**TECNOLOGÍA DE SERVICIOS QUÍMICOS TESQUIMSA**  
**RUC 1791299450001**

BANCO PICHINCHA

CORRIENTE # 3053676604

PRODUBANCO

CORRIENTE #01024059245

BANCO DEL PACIFICO

CUENTA CORRIENTE # 7542054

BANCO DE GUAYAQUIL

CORRIENTE # 26931487

BANECUADOR

CORRIENTE # 3001469318

BANCO INTERNACIONAL

CORRIENTE # 620619200

BANCO BOLIVARIANO

CORRIENTE # 502-503193-6

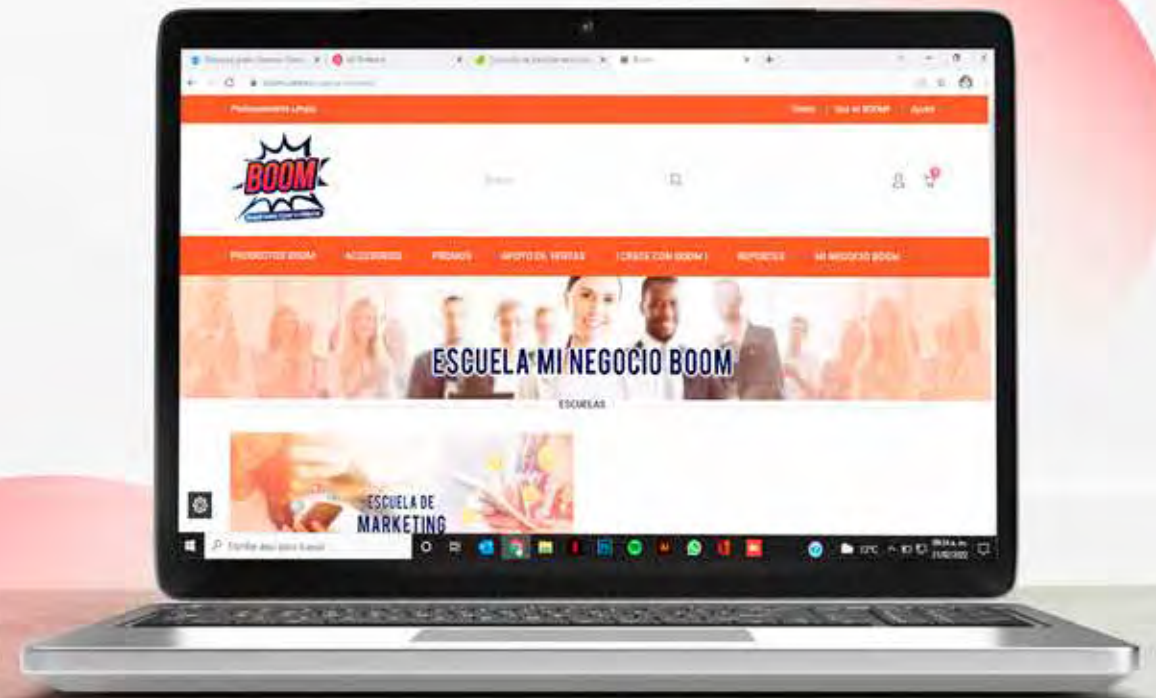
Recuerda que estos son los únicos medios autorizados para el pago de tus productos



VISITA NUESTRA PÁGINA WEB

[WWW.BOOM.COM.EC](http://WWW.BOOM.COM.EC)

donde puedes encontrar la **ESCUELA MI NEGOCIO BOOM** para capacitarte y desarrollar las habilidades que te ayudarán a potenciar tu negocio.



# ¿CÓMO COBRO MIS COMISIONES?



# PROCESO DE PAGO DE COMISIONES Y ENVÍO DE FACTURA ELECTRÓNICA

**1** Para el caso de empresarios y líderes calificados, la forma de cobrar las comisiones, bonos especiales y bonos por incorporación de la campaña respectiva es a través de la factura electrónica a nombre de quien está la red, quien es la persona beneficiaria de dicho valor y a nombre de quién se transferirá dicho valor ganado.

**2** El reporte de comisiones correspondientes a la campaña será emitido vía página web al cierre de esta, teniendo dos esquemas para recibir la información y el envío de la factura respectiva:

- Comisiones por la venta de su grupo; se reportará en la plataforma web al cierre de campaña el jueves y tendrán el viernes, sábado, domingo y lunes hasta las 12:00 am (medio día) para enviar su factura electrónica correctamente llenada.
- Comisiones + bonos especiales; se reportará vía WhatsApp el sábado después del cierre, y tendrá el domingo y lunes hasta las 12h:00 am (medio día) para enviar su factura correctamente llenada.

En ambos casos (a y b) el pago vía transferencia bancaria se realizará el siguiente lunes, salvo si hubiera feriado decretado en este lapso de días del proceso, para lo cual se correrán el o los días de feriado para el pago.

## NOTAS:

- Si la factura no se envía en la fecha y horario indicado o no está correctamente llenada, quedará rezagada para el siguiente grupo de pago. Las facturas rechazadas serán notificadas el martes para la anulación y emisión de la nueva factura, y tendrán desde el martes hasta el domingo de esa semana para ser enviadas ya corregidas, esto para pagarse en el siguiente grupo el lunes subsiguiente.
- Si la factura se encuentra con datos errados, estas deberán ser anuladas en el SRI previo a la emisión de la factura que reemplazará a la que está mal. Esto para evitar duplicidad en los documentos para ambas partes.
- Se debe verificar que el SRI haya autorizado la emisión de la factura.

## EJEMPLO DE FACTURA CORRECTAMENTE LLENADA

NO TIENE LOGO

**NOMBRE DE LIDER O EMPRESARIO DUEÑO DE FACTURERO**

Dirección Matriz: DIRECCIÓN DE LIDER O EMPRESARIO DUEÑO DE FACTURERO

Dirección Sucursal:

OBLIGADO A LLEVAR CONTABILIDAD: NO

CONTRIBUYENTE: REGIMEN GENERAL

R.U.C.: RUC DE LIDER O EMPRESARIO DUEÑO DE FACTURERO

FACTURA

No. 001-100-00000017

NÚMERO DE AUTORIZACIÓN: 120011000000000171308669918

FECHA Y HORA DE AUTORIZACIÓN: 19/05/2026 20:27:28

AMBIENTE: PRODUCCIÓN

EMISIÓN: NORMAL

CLAVE DE ACCESO



Razón Social / Nombres y Apellidos: TECNOLOGÍA DE SERVICIOS QUÍMICOS TESQUIMSA C.A.

Identificación: 1791299450001

Fecha: 19/05/2026 Placa / Matricula: Guia

Dirección: Bartolomé Sánchez N72-165 y Antonio Basantes

Cod. Principal	Cod. Auxiliar	Cantidad	Descripción	Detalle Adicional	Precio Unitario	Subsidio	Precio sin Subsidio	Descuento	Precio Total
G47990201		1.00	VENTA AL POR MENOR POR COMISIONISTAS (NO DEPENDIENTE DE COMERCIOS)		VALOR ROL DE PAGOS	0.00	0.00	0.00	VALOR ROL DE PAGOS
SUBTOTAL 0%						VALOR ROL DE PAGOS			
SUBTOTAL NO OBJETO DE IVA						0.00			
SUBTOTAL EXENTO DE IVA						0.00			
SUBTOTAL SIN IMPUESTOS						VALOR ROL DE PAGOS			
TOTAL DESCUENTO						0.00			
ICE						0.00			
IVA 15%						VALOR IVA			
PROPINA						0.00			
VALOR TOTAL						VALOR ROL + IVA			
VALOR TOTAL SIN SUBSIDIO						0.00			
AHORRO POR SUBSIDIO: (Incluye IVA cuando corresponda)						0.00			

Teléfono: 02 248 6684

Email: asistentecontable2@tesquimsa.com.ec

Forma de pago	Valor
20- OTROS CON UTILIZACIÓN DEL SISTEMA FINANCIERA	VALOR ROL + IVA

**3** La factura electrónica para que esté correctamente llenada debe contener los siguientes datos:

**Nombre:** TECNOLOGIA DE SERVICIOS QUIMICOS TESQUIMSA C.A.

**Ruc:** 1791299450001

**Dirección:** Bartolomé Sánchez N72-165 y Antonio Basantes

**Teléfonos:** 022486684

**Información adicional:** Correo electrónico asistentecontable2@tesquimsa.com.ec

**Forma de pago:** Otros con utilización del sistema financiero código 20

Adicionalmente deben estar correctamente llenados los datos de la persona que factura, código principal, actividad, valores del reporte + IVA.

**4** INFORMACION SOBRE LAS RETENCIONES EN LA FUENTE APLICABLES A LA ACTIVIDAD DE COMISIONISTAS:

IMPUESTO A LA RENTA:

- Personas naturales: 10% sobre la comisión.

IMPUESTO AL VALOR AGREGADO (IVA):

- Se retiene el 70% del IVA generado en la factura.

Esta retención aplica a servicios como las comisiones y es descontada directamente del valor a pagar.

**5** EL SERVICIO DE RENTAS INTERNAS mediante RESOLUCIÓN Nro. NACDGERCGC23-

0000004 emitida el 15 de febrero de 2023 excluye de manera explícita las actividades de Comisionistas, por tanto, se encuentran dentro del REGIMEN GENERAL y están en la obligación de emitir comprobantes electrónicos a partir de la promulgación de esta resolución (27 del febrero del 2023).

Cabe aclarar que la resolución NAC-DGERCGC21-00000060 del 30 de diciembre del 2021 queda derogada.



**CONSIDERACIONES:**

- 1.- La empresa debe recibir la factura electrónica para proceder con el pago respectivo.
- 2.- No se podrá acumular pagos, por lo que se deberá cobrar cada campaña lo ganado.
3. Todo reclamo se debe realizar por medio de ticket en el CRM de Servicio al cliente.

# CÓDIGO DE ÉTICA TESQUIMSA-BOOM

Certificados por



# CÓDIGO DE ÉTICA

## TESQUIMSA-BOOM

Acciones que serán consideradas como contrarias a nuestro código de ética de TESQUIMSA-BOOM, y que ocasionarán un llamado de atención y/o la terminación de la relación comercial con Promotores (as), Empresarios (as) o Líderes independientes.

- Falsificar firmas o documentos, y/o realizar alteraciones de cualquier documento de pago como nombre, fecha o cualquier otro, ya sea para beneficio personal o de terceros.
- Suplantar la identidad de otra persona, o utilizar sus números de cédulas de identidad con el fin de incorporar a Promotoras que pertenecen a otros grupos.
- Inducir a cambiarse de grupo o a otra empresa a un(a) Promotor(a) que está activo(a), es decir no respetar las redes ya formadas de BOOM- Tesquimsa.
- Engañar a un(a) Promotor(a) manipulando la información entregada por la compañía, y ocultar o tergiversar información respecto al negocio con Boom.
- Usar las instalaciones, recursos, imagen, redes sociales o eventos de Boom, para inducir a los(as) promotores(as) a pertenecer a negocios personales de otra índole.
- Faltar de palabra u obra a algún personero de Tesquimsa-Boom.

- Uso indebido de la marca y/o otros elementos de propiedad intelectual, sin la autorización debida de la empresa.

- Manipulación y/o venta de productos adulterados.

- Vender los productos Boom utilizando prácticas desleales de competencia (a menor precio que el catálogo o con ofertas y descuentos no otorgados por la empresa), perjudicando a los(as) demás promotores(as).

- Otros que atenten contra las buenas prácticas comerciales.

## APLICACIÓN DEL CÓDIGO DE ÉTICA



- Para la aplicación del código de ética se establecerá el respectivo comité conformado por las distintas Gerencias de la empresa, este ente regulador será el que tome las acciones contempladas en dicho código de ética.
- Toda solicitud de intervención por parte de la empresa, dada la consideración de una falta cometida, deberá hacerse a través de ticket de reclamo vía Servicio al Cliente con carta dirigida a la Gerente Nacional de Ventas Campo y el Gerente de Ventas Directas, donde se deberá incluir los nombres, datos y pruebas de las faltas cometidas para poder ser atendidas.
- Para el caso de malas prácticas comerciales que afecten a los demás promotores(as), en lo que tiene que ver con vender el producto a menor precio de lo indicado en el catálogo, por parte de personas o establecimientos, la empresa conminará a no hacerlo y en su defecto podrá darle de baja al código de la (el) promotor(a) que le está surtiendo los productos a dicho establecimiento.

## CÓDIGO DE ÉTICA – MANEJO DE LA RED CONSIDERACIONES

### INGRESO DE PROMOTORES(AS)

- Una promotora que esté 'solamente' ingresada en un grupo y que no haya pasado pedido, es decir que no esté activa, podrá reingresarse en otro grupo para pasar pedido, por lo que pertenecerá a la red donde primero pase pedido y se active. Este trámite se debe realizar por medio de ticket solicitando cambio de red.
- Si una promotora, que haya estado activa en un grupo, quiera pertenecer a otro grupo o red, deberá estar inactiva (no pasar pedido) durante 3 meses consecutivos en el grupo original, para lo cual deberá llenar el formato establecido para el efecto, y una vez autorizado el mismo, poder ingresar al otro grupo, este re-ingreso no generará el respectivo bono por ingreso y primer pedido de \$ 5 a la recomendante.

### LÍDERES O EMPRESARIOS(AS)

- Un(a) líder o empresario(a), independientemente de su estatus, será considerado(a) como promotor(a) para el concepto de activo(a), pero al ser empresario(a) o líder no aplica el cambio de todo su grupo o red a otro grupo, es decir que no se pueden cambiar grupos o redes enteras a otros grupos. Si se inactiva el (la) líder como promotor(a), el (ella) se puede reingresar como promotor(a) en otra red después de inactivarse 3 meses, pero su red generacional se queda en el grupo inicial en donde se formó.

### LA RED

- Cuando una líder se da de baja por incumplimiento de las metas del REM (Requerido mensual) indicado en la Guía de Negocios BOOM, o por su deseo de ya no seguir en el negocio vía renuncia por escrito, su grupo personal regresa a la líder madre (padre) de donde se formó, y si tuviere hijas o nietas Líderes están son absorbidas en orden generacional por la líder madre (padre) también.
- Se Tienen 6 campañas para volver a formarse como líder y recuperar la red (genealogía) y su estatus, posteriormente a este tiempo perderá definitivamente su estructura.
- Al darse de baja una líder esta pierde su estatus, esto afecta el estatus de sus líderes en orden ascendente si lo tuviere, es decir que se modifica el estatus de toda la genealogía de madres (padres), abuel@s y bisabuel@s si los tuviere. De igual manera se modifica la genealogía en orden descendente al ser absorbido su grupo.
- Las redes formadas no se pueden vender o ceder a un tercera para su usufructo, goge o disposición.

## HEREDABILIDAD DE LA RED

**FORTUITA:** En caso de fallecimiento de la Líder, la red se hereda a un familiar de hasta 2do grado de consanguinidad y mayor de edad, esta persona debe estar asignada previamente cuando se forma la Líder al firmar su contrato. Si no hay ninguna persona asignada se procede con el regreso de la red al grupo de la Líder madre o padre de donde se formó, al igual que toda su generación si la tuviese.

**PLANIFICADA:** A partir de los 55 años de edad o tenga 10 años en la empresa (siempre y cuando sea Líder Bronce en adelante), la Líder puede decidir heredar el negocio a un familiar asignado de hasta 2° grado de consanguinidad y mayor de edad, este familiar debe ser Líder Junior por lo menos para que pueda heredar el negocio, debiendo darse de baja como líder de la red que tenía para asumir la nueva red heredada.

## APLICACIÓN DEL CÓDIGO DE ÉTICA MANEJO DE LA RED

- Para la aplicación del código de ética-manejo de la red, se establecerá el respectivo comité conformado por las distintas Gerencias de la empresa, este ente regulador será el que solvente las solicitudes presentadas e intervendrá en los casos citados.
- Toda solicitud sobre el código de ética-manejo de la red deberá hacerse a través de ticket de reclamo vía Servicio al Cliente con carta dirigida a la Gerente Nacional de Ventas Campo y el Gerente de Ventas Directas, donde se deberá incluir los nombres y datos para poder ser atendidas.
- En lo que respecta a los cambios de datos en la red, aplicará el formato designado para el efecto, y se tramitará vía la generación de un ticket a Servicio al Cliente.

PLAN DE INCENTIVOS Y  
RECONOCIMIENTOS

*Galaxia de  
Estrellas*

2.026 - 2.027

*Embellecemos hogares,  
inspiramos oportunidades...*



# 1. Plan GALAXIA DE ESTRELLAS para Líderes por cumplimiento en el periodo C2 2.026 – C10 2.026 (9 campañas).

## Premio:

- Viaje a Quito sede de la CONVENCION NACIONAL (Galaxia de Estrellas).

**Incluye:** Estadía y alimentación de 3 días y 2 noches.

- La convención te permitirá conocer las claves para potenciar tu negocio, además de participar de un viaje de integración, diversión y paseos por la ciudad sede.

## Meta:

- Se debe cumplir hasta campaña 10 con el plan de estrellas 6 de las 9 campañas del periodo (cualquier opción).
- Los líderes nuevos que se formen desde C4-2026 hasta C10 2026 deben cumplir con el plan de estrellas todas las campañas siguientes a la campaña en la que se formen, además cumplir con un monto acumulado en su grupo personal de \$ 20.000 o más.
- Los líderes para ganar el premio deben estar activos (cumpliendo el REM) al cierre del periodo en la C10.

## Notas:

Para el caso de las lideres que no logren ganar el viaje, tendrán la opción de asistir pagándose los gastos.



## 2. Plan GALAXIA DE ESTRELLAS para Líderes por cumplimiento en el periodo C2 2.026 – C1 2.027 (13 campañas)

### Premio:

Premio: Viaje a Punta Cana – Republica Dominicana de 4 días y 3 noches.

- Incluye boleto de avión, estadía y alimentación.

### Meta:

- Se debe cumplir con el plan de estrellas 10 de las 13 campañas del periodo (Cualquier opción), más la formación de un hijo nuevo en el periodo, mismo que debe estar activo (Cumpliendo el REM) hasta la campaña C13-2026, y mantenerse cumpliendo el Rem en la C1-2027 que termina el periodo. Los líderes nuevos desde C5 2026 hasta C1 2027 deben cumplir con el plan de estrellas todas las campañas siguientes a la campaña en la que se formaron más la formación del líder nuevo, además de acumular una venta pública de \$ 40.000 o más en su grupo personal.

### Notas:

- 1.- Los líderes para ganar el premio deben estar activos (cumpliendo el REM) al cierre del periodo en la C1 2027.
- 2.- Si el hijo formado no cumple el REM una campaña, tiene el comodín de que por una (1) sola vez puede dejar de cumplir el REM y debe lograr 1 Plan de Estrellas en las siguientes campañas solo hasta C1 inclusive.
- 3.- Si se da de baja en el periodo la líder nueva formada, esta debe ser sustituida por una nueva líder que esté activa (Cumpliendo el REM) hasta el final del periodo de participación C1 2027 inclusive.
- 4.- Este premio SI es acumulable con el anterior, es decir que si gana el viaje a la Convención nacional en Quito si puede ganar el viaje a Punta Cana.



## Notas generales de los 2 viajes:

- 1.- Para ganar el premio del viaje en todas las categorías el líder debe tener una venta igual o mayor a la del periodo del año anterior, si forma hijos la venta de estos les servirá para la venta acumulada.
- 2.- Las fechas de los viajes son definidas por la empresa, que los anunciará con la debida anticipación.
- 3.- El premio no cubre traslados a la ciudad cede de la convención, ni de donde sale el vuelo a Punta Cana.
- 4.- Los viajes no son transferibles, ni pueden ser cambiados por dinero o productos.





# PLAN DE RECONOCIMIENTO

RANKING DEL PERIODO

C2 2026 – C10 2026 (9 campañas)

## PLAN DE RECONOCIMIENTO

### RANKING DEL PERIODO

C2 2026 – C10 2026 (9 campañas)

## MEJOR LÍDER POR NÚMERO DE ESTRELLAS EN CADA ESTATUS

Mejor líder en CADA ESTATUS por NUMERO DE ESTRELLAS ganadas con su grupo personal, si hay empate el lugar lo dirime la venta acumulada de su grupo personal y de las líderes formadas en el periodo.

- LIDER JUNIOR
- LIDER BRONCE
- LIDER PLATA
- LIDER ORO
- LIDER ELITE

**PREMIO:** Placa

## ● MEJOR PROMOTOR(A) EN VENTA DEL PERIODO

### 1° LUGAR:

**Premio:** Premio: Placa, además de asistencia con un acompañante al viaje/Convención con cede en Quito.

## ● MEJOR LIDER EN VENTA Y FORMACION DE LIDERES HIJAS

Mejor líder que este asistiendo al viaje/convención en cualquier estatus (Junior, Bronce, plata u Oro) en venta y formación de líderes hijas, se le suma a la venta de su grupo personal la venta de los nuevos formados en él periodo.

### 1° LUGAR

**Premio:** Placa, además de asistencia a la Convención de 1 acompañante incluida la estadía y los alimentos.

### 2° LUGAR

**Premio:** Placa

## ● MEJOR LIDER ELITE EN VENTA, ESTRUCTURA Y FORMACION DE LIDERES HIJAS

Mejor líder ELITE que este asistiendo al viaje/convención en venta, estructura y formación de líderes hijas, se le suma a la venta de su grupo personal la venta de sus hijos que tenga y los nuevos formados en él periodo.

### 1° LUGAR

**Premio:** Placa, además de asistencia a la Convención de 1 acompañante incluida la estadía y los alimentos.

### 2° LUGAR

**Premio:** Placa

### Notas:

- 1.- Para ganar el premio y viajes en todas las categorías se debe tener una venta igual o mayor a la del periodo anterior.
- 2.- Si forma hijos en el periodo se le suma la venta de estos para la venta acumulada.
- 3.- Las fechas de los viajes son definidas por la empresa, que los anunciará con la debida anticipación.
- 4.- Los viajes no son transferibles, ni pueden ser cambiados por dinero o productos.

# CUADRO DE HONOR

## CARRO BOOM



**MARIBEL PARRALES**

ELITE PLATINO  
Portoviejo



**YOHANA SACOTO**

ELITE  
Portoviejo



**BELÉN RIVADENEIRA**

ELITE  
Quito



**ENA PARRALES**

ELITE  
Portoviejo



**PATRICIA ORTEGA**

ELITE  
Quevedo



**NELLY LAAZ**

ELITE  
Quevedo



**EVELYN ECHEVERRÍA**

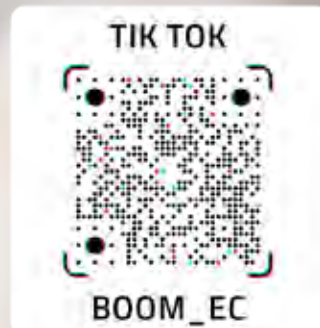
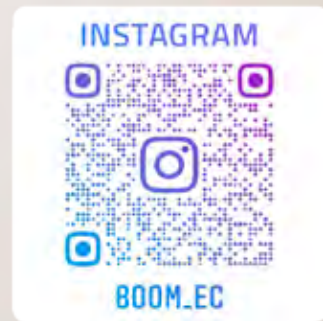
ELITE  
Quito



**ROXANA PONCE**

ELITE  
Milagro

# SÍGUENOS EN



@jacki.estevez.ec

○ Sígueme ○



@eduardo.escobar.ec

○ Sígueme ○

# CONOCE LA NUEVA ALIANZA BOOM - RENAREC

**RENAREC**, la Red Nacional de Recicladores del Ecuador, es una organización que agrupa a asociaciones de recicladores de base a nivel nacional. Su objetivo principal es promover el reciclaje inclusivo, la economía circular con justicia social y el reconocimiento de los derechos laborales de los recicladores.

## ¿EN QUÉ ME BENEFICIA ESTA ALIANZA?

En qué puedo ir a dejar los envases de BOOM a los centros de acopio de la RENAREC, para que se realice una gestión ambiental y apoyar a familias que viven de las actividades del reciclaje.



## ¿CÓMO DEBO ENTREGAR MIS ENVASES DE BOOM?

Los debo entregar en una funda en los centros de acopio definidos.

## ¿DÓNDE LOS PUEDO ENTREGAR?


Este proyecto iniciaría como etapa de plan PILOTO en la ciudad de Quito, los envases se puede entregar en los siguientes lugares.

- 1. Asociación Manos Unidas:** CEGAM Manos Unidas- Av Mariscal Sucre Calle principal transversal Juan Camacaro y Amancay Calle 4
- 2. Asociación ASOGAV:** CEGAM E35 via a tababela /Aeropuerto Y panamericana Calle trasversal Iganacio Fernandez Salvador
- 3. Asociación Vida y Futuro:** Puente del niño - Calderón Panamericana Norte K15/12 y la transversal Leonidas Proaño
- 4. Asociación Buena Esperanza de Pichincha:** CEGAM Av 24 de Mayo Cumanda parque Cumanda
- 5. CEGAM de la Delicia:** Av Eloy Alfaro y de los Aceitunos

## ¿QUÉ OTROS ELEMENTOS PUEDO RECICLAR EN ESTOS PUNTOS?

Puedo llevar papel, cartones, envases plásticos.

Asociaciones	Horario de las Asociaciones						
Días	Lunes	Martes	Miercoles	Jueves	Viernes	Sabado	Domin go
Asociacion Manos Unidas	8:00am a 2:00pm	8:00am a 2:00pm	8:00am a 2:00pm	8:00am a 2:00pm	8:00am a 2:00pm	8:00am a 12:00pm	Cerrado
Asociacion ASOGAV	no pasan en Cegan	2:00pm a 5:00pm	2:00pm a 5:00pm	2:00pm a 5:00pm	8:00am a 5:00pm	8:00am a 12:00pm	Cerrado
Asociacion Vida y Futuro	9:00am a 11:00am	9:00am a 11:00am	9:00am a 11:00am	9:00am a 11:00am	9:00am a 11:00am	10:00am a 12:00pm	Cerrado
Asociacion Buena Esperanza de Pichincha	8:00am a 5:00pm	8:00am a 5:00pm	8:00am a 5:00pm	8:00am a 5:00pm	8:00am a 5:00pm	8:00am a 12:00pm	Cerrado
Gestores ambientales DMQ	9:00am a 12:00pm	9:00am a 12:00pm	9:00am a 1:00pm	9:00am a 1:00pm	9:00am a 2:00pm	10:00am a 12:00pm	Cerrado
Aso Asoquitumbe	8:00am a 4:00pm	8:00am a 4:00pm	8:00am a 4:00pm	8:00am a 4:00pm	8:00am a 4:00pm	8:00am a 12:00pm	Cerrado



*Embellecemos hogares,  
inspiramos oportunidades...*

