SOMOS BOOM

Revista

Campaña C11



CANAL DE DIFUSIÓN
WHATSAPP

¡Familia boom, tenemos excelente noticias!

Encuentra nuestro nuevo canal de difusión en Whatsapp aquí:

https://www.youtube.com/@boom_ec5588

SUSCRIBETE A NUESTRO



CANAL DE YOUTUBE

https://www.youtube.com/@boom_ec5588

TESQUIMSA RENUEVA SU CERTIFICACIÓN ISO 9001:2015 Y REAFIRMA SU COMPROMISO CON LA CALIDAD

TESQUIMSA fortalece su cultura de calidad y mejora continua con la renovación de su certificación ISO 9001:2015 junto a ICONTEC, ratificando el compromiso de la compañía con la excelencia de sus procesos, la satisfacción de sus clientes y el desarrollo sostenible de la organización.

Para TESQUIMSA, la calidad no representa únicamente el cumplimiento de una norma; constituye uno de los pilares fundamentales de nuestra gestión empresarial. Por esta razón, anunciamos con satisfacción la renovación de nuestra certificación ISO 9001:2015 junto a ICONTEC, un logro que refleja el trabajo, la disciplina y el compromiso permanente de todo nuestro equipo. Esta renovación evidencia la solidez de nuestro Sistema de Gestión de Calidad y respalda una filosofía empresarial orientada a mantener procesos organizados, medibles y enfocados en la mejora continua. Cada procedimiento, desde el desarrollo y fabricación de nuestros productos hasta la atención y acompañamiento a nuestros clientes, forma parte de una cadena de valor en la que buscamos alcanzar altos estándares de desempeño.

LA CALIDAD COMO PARTE DE NUESTRA CULTURA

En TESQUIMSA entendemos la calidad como un compromiso que se construye todos los días. No se limita al producto que entregamos; está presente en la manera en que gestionamos nuestros procesos, seleccionamos nuestras materias primas, controlamos nuestra producción, capacitamos a nuestro talento humano y desarrollamos soluciones que respondan a las necesidades de nuestros clientes. La renovación de la certificación ISO 9001:2015 representa también una responsabilidad hacia el futuro. Nos impulsa a continuar evaluando nuestros procesos, identificando oportunidades de mejora, fortaleciendo nuestros controles y desarrollando una organización cada vez más eficiente, competitiva y preparada para afrontar nuevos desafíos.

UN COMPROMISO QUE SE RENUEVA

Este reconocimiento es el resultado del esfuerzo conjunto de las personas que forman parte de TESQUIMSA. Cada colaborador aporta desde su área al cumplimiento de nuestros objetivos de calidad y a la construcción de relaciones de confianza con nuestros clientes, proveedores y demás grupos de interés. Renovar nuestra certificación significa renovar también nuestra promesa con quienes confían en nosotros: continuar trabajando con responsabilidad, innovación, excelencia y una visión permanente de mejora. Como empresa ecuatoriana, asumimos este logro no como un punto de llegada, sino como un nuevo punto de partida. Nuestro desafío es seguir evolucionando, fortaleciendo nuestros procesos y ofreciendo soluciones que generen verdadero valor para nuestros clientes.



EN TESQUIMSA, LA CALIDAD NO ES SOLAMENTE UNA CERTIFICACIÓN. ES NUESTRA MANERA DE TRABAJAR, MEJORAR Y CONSTRUIR CONFIANZA TODOS LOS DÍAS.

TESQUIMSA
CALIDAD QUE SE DEMUESTRA. COMPROMISO QUE SE RENUEVA.

TESQUIMSA
TECNOLOGIA DE SERVICIOS QUIMICOS C.A.
Profesionales al servicio de la Industria

CONVIÉRTETE EN UN BOOMLOVER



Si amas crear, conectar y vivir la experiencia BOOM, esta es tu oportunidad de formar parte de un grupo exclusivo que recibe nuestros **nuevos productos antes que nadie.**

¿QUÉ ES EL PROGRAMA BOOMLOVER?

BOOMLOVER es el programa exclusivo de creadores de contenido de BOOM Ecuador. Si amas **crear**, **conectar** y vivir la **experiencia** BOOM, esta es tu oportunidad de formar parte de un grupo selecto que recibe nuestros nuevos productos antes que nadie.

REQUISITOS PARA POSTULARTE

Para ser parte del programa BOOMLOVER en Instagram debes cumplir todos los siguientes requisitos:

1. **Mínimo 500 seguidores** en tu cuenta de Instagram (personal o creador).
2. **Cuenta pública** al momento de la postulación y durante toda la campaña.
3. Crear **mínimo 2 Reels semanales** etiquetando **@boom_ec** en cada publicación, mostrando al menos una vez durante el programa cada uno de los siguientes productos:
   - **Proteína Vegana AKU**
   - **Loción Corporal Mujer**
   - **Loción Corporal Hombre**
   - **Arranca Grasa**
4. Usar el hashtag oficial **#YoSoyBOOMLOVER** en cada contenido publicado dentro del programa.
5. Grabar **1 Reel especial** presentando el producto de lanzamiento exclusivo: Desinfectante Portátil de Inodoros.
6. Enviar tu postulación (nombre completo + usuario de Instagram + número de contacto) a través del ticket de sugerencia oficial, hasta la tercera semana de campaña.

MECÁNICA DE ETIQUETADO

Para que tu contenido sea válido dentro del programa, cada publicación debe:

- Etiquetarnos en el video del Reel como **@boom_ec**
- Mencionarnos en el caption del post como **@boom_ec**
- Incluir el hashtag **#YoSoyBOOMLOVER**
- El perfil debe estar en **modo público** al momento de la publicación.

El contenido sin etiqueta o con perfil privado no será contabilizado.

BENEFICIOS ESTRELLA

Al ser seleccionado como BOOMLOVER recibirás:

- **Nuevos productos** antes del lanzamiento oficial para potenciar tu contenido.
- **Kit de bienvenida BOOM** exclusivo para creadores.
- **Repost de tu** contenido en las cuentas oficiales de BOOM Ecuador.
- **Acceso a comunidad privada de BOOMLOVERs** con beneficios exclusivos.

VIGENCIA

Cierre de postulaciones	Hasta la tercera semana de campaña

CONDICIONES GENERALES

- BOOM Ecuador se reserva el derecho de aceptar o rechazar postulaciones que no cumplan los requisitos.
- Los participantes seleccionados deberán firmar un acuerdo de uso de imagen y contenido.
- El contenido creado podrá ser republicado por BOOM Ecuador en sus canales oficiales con crédito al creador.
- El incumplimiento de las obligaciones semanales dará lugar a la exclusión del programa.

CÓDIGO DE ÉTICA DEL BOOMLOVER

Como BOOMLOVER eres un representanto oficial de la marca BOOM Ecuador. Por ello, tu comunicación debe ser siempre ética, honesta y alineada con los estándares de la empresa. Al aceptar participar en el programa te cumplir compromete a cumplir las siguientes normas:

1. **Usos del producto:** Solo podrás recomendar usos del producto que estén expresamente indicados en el brochure oficial de cada producto. Queda prohibido atribuir propiedades, usos o beneficios no contemplados en la comunicación oficial de BOOM Ecuador.
2. **Beneficios del producto:** Los beneficios que comuniques de cada producto deben ser únicamente los establecidos en el brochure oficial correspondiente. No se permite exagerar, ampliar ni modificar los atributos del producto en tu contenido.
3. **Precios y promociones:** Queda estrictamente prohibido alterar los precios oficiales de los productos, ofrecer descuentos, promociones especiales o condiciones de venta que no hayan sido autorizadas formalmente por BOOM Ecuador.
4. **Información sobre la oportunidad de negocio:** No está permitido generar, compartir ni publicar información engañosa, exagerada o no verificada sobre los beneficios económicos o la oportunidad de negocio BOOM. Toda comunicación sobre el modelo de negocio debe ser veraz y ajustada a la realidad.

El incumplimiento de cualquiera de estas normas éticas será causal inmediata de exclusión del programa BOOMLOVER, sin perjuicio de las acciones legales que correspondan.

¿Listo para brillar?

¡Hazte BOOMLOVER y sé parte del equipo que inspira a miles!

PREMIOS DE CAMPAÑA



AUMENTA TUS GANANCIAS CON BOOM

CAMPAÑA C11

1° NIVEL

En todos tus pedidos en CAMPAÑA C11 recibes:

PRODUCTOS DE REGALO + CATÁLOGO FÍSICO CAMPAÑA C11.



2° NIVEL

Por $150 de compra en la campaña y 2 pedidos

PUEDES ESCOGER ENTRE ESTOS SÚPER ÚTILES PREMIOS:

BOWLS DE CERÁMICA CON DISEÑO ARTESANAL X 6 UND

- Añade un toque de color y cultura a tu mesa con este set de 6 piezas
- Cada bowl cuenta con un diseño único inspirado en patrones cerámicos tradicionales
- Ideales tanto para el uso diario como para sorprender a tus invitados
- Diámetro de cada bowl 15 cm
- Incluye 6 und

Ó CAJA 1 (Valorada en: USD **23,06**)

- Arranca grasa atomizador
- Ultrasarro atomizador
- Limpiador desinfectante de juntas de cerámicas
- Sanitizante de manos 500 ml
- Quita manchas de esferográfico



3° NIVEL

Por $ 300 de compra en la campaña y 3 pedidos

PUEDES ESCOGER ENTRE ESTOS SÚPER ÚTILES PREMIOS:

BOWLS DE CERÁMICA + SET DE VAJILLAS 20 PIEZAS

- Vajilla de porcelana de 20 piezas
- Incluye 4 piezas de plato tendido de 9"
- 4 piezas de plato sopero de 8"
- 4 piezas de plato postre de 7"
- 4 piezas de plato de 6"
- 4 piezas de jarro de 220 cc
- Diseño navideño
- Marca Home Life

Ó CAJA 1 + CAJA 2 (Valoradas en: USD **47,96**)

- Arranca grasa atomizador
- Ultrasarro atomizador
- Limpiador desinfectante de juntas de cerámicas
- Sanitizante de manos 500 ml
- Quita manchas de esferográfico
- Loción brío
- Plancha fácil atm
- Cloro sin aroma lt
- Quita manchas lt
- Limpiador de parabrisas



4° NIVEL

Por $ 500 de compra en la campaña y 4 pedidos

PUEDES ESCOGER ENTRE ESTOS SÚPER ÚTILES PREMIOS:

BOWLS DE CERÁMICA + SET DE VAJILLAS 20 PIEZAS + MOLINO DE CARNE MARCA SOKANY

- Cabezal picador de aluminio fundido a presión para mayor durabilidad y resistencia
- Hoja de acero inoxidable apta para uso alimentario
- Resistente al desgaste y a la corrosión
- Hoja con corte rápido de 45° para un rendimiento eficiente
- Carcasa de plástico duradero con diseño liviano y resistente
- Potente motor de 2500 W
- Opción robusta y confiable para la cocina
- Marca Sokany

Ó CAJA 1 + CAJA 2 + CAJA 3 (Valoradas en: USD **118,8**)

- Arranca grasa atomizador
- Ultrasarro atomizador
- Limpiador desinfectante de juntas de cerámicas
- Sanitizante de manos 500 ml
- Quita manchas de esferográfico
- Loción brío
- Plancha fácil atm
- Cloro sin aroma lt
- Quita manchas lt
- Limpiador de parabrisas
- Descarbonizante galón
- Suavizante floral galón
- Detergente suavizante frutos rojos 2 lt
- Arranca grasa galón
- Cloro gel galón



NOTAS GENERALES:

1. Para recibir los premios de C11-2026 es indispensable pasar pedido en C12-2026 , en este pedido se deberá escoger entre premio físico o premio producto en función del stock que aparezca en la pantalla al momento de escoger, estos premios le llegarán en el mismo pedido. El pedido en la C11-2026 es parte de las bases del concurso, si no se cumple con este re pedido o si se lo hace posteriormente en las siguientes campañas, se perderá el premio.
2. El modelo y el color de los premios pueden variar en función del stock del proveedor.
3. Los premios son acumulables y elegibles.

PREMIOS DE CAMPAÑA C11 BOOM 2026

NIVEL	REQUISITOS	ENTREGA
NIVEL 1	Por cada pedido	En cada pedido
NIVEL 2	2 pedidos + monto $150	Re pedido en la Campaña (C12-2026)
NIVEL 3	3 pedidos + monto $300	Re pedido en la Campaña (C12-2026)
NIVEL 4	4 pedidos + monto $500	Re pedido en la Campaña (C12-2026)

CONDICIONES ESPECIALES

1* El concurso de la campaña C11 es de 4 semanas de facturación.

2* Para las plazas donde haya pedidos 1 o 2 veces en la campaña, se deberá cumplir con 1 o 2 pedidos respectivamente los montos de:

2° Nivel	$ 150
3° Nivel	$ 300
4° Nivel	$ 500

3* Para que las líderes ganen los premios de la campaña C11, aparte del REM y los montos por niveles, deben tener necesariamente una incorporada directa o más con 1er. pedido de $ 55.

4* En el caso de que ganes los premios de campaña como promotora y como líder, se tomará en cuenta y se enviará el premio que tenga el MAYOR nivel.

PLAN ACTIVATE en: C11

GANAS MÁS CON BOOM



Al pasar tu pedido de $ 105 o más en C11 y que incluya 1 o más del sensacional producto **NUEVO DESINFECTANTE PORTATIL DE INODORO**, recibirás de regalo en tu pedido el extraordinario atomizador Arranca grasa, solo una vez en la campaña.

NOTA:

Este premio es adicional a los productos que se envían de regalo por pedido en cada semana y a los premios por campaña, al igual que es adicional a los premios para las que logren el inicio perfecto respectivo.

DETALLE DE GANANCIAS CON BOOM

EN TUS PEDIDOS DE $ 105	OBTÉN UNA GANANCIA DE:
Productos de regalo en tu pedido cada semana.	Hasta $ 27
Premios en la campaña por 4 pedidos y monto.	Hasta $ 29 por pedido.
Ganancia por escala de descuentos (menos Flete)	Hasta $ 25
Ganancia por ofertas de capitalización	$ 10 o más.
Ganancia por planes especiales (Activación, Inicio Perfecto)	$ 4 o más.
TOTAL DE GANANCIA POR CADA PEDIDO	**$ 96 o más.**

★ **Gana hasta $ 96 en cada pedido de $ 105 que realices.**

DESINFECTANTE PORTÁTIL DE INODOROS



PREMIOS Y BONOS POR INCORPORACIÓN

PARA LOS PROMOTORES: Por cada incorporada directa con pedido ganarán un kit de premios de productos Boom tipo Galería de la siguiente forma:

POR 1 INCORPORADA

1 arranca grasa
atomizador



POR 2 INCORPORADAS

1 arranca grasa +
1 ultrasarro



POR 3 INCORPORADAS

1 arranca grasa +
1 ultrasarro +
1 cloro gel



POR 4 INCORPORADAS

1 arranca grasa +
1 ultrasarro +
1 cloro gel +
1 lavavajilla maracuyá



POR 5 INCORPORADAS

1 arranca grasa +
1 ultrasarro +
1 cloro gel +
1 lavavajilla maracuyá +
1 Detergente
Suavizante 2 lt.



POR 6 INCORPORADAS

2 arranca grasa + 1 ultra sarro + 1 cloro gel + 1 lavavajilla maracuyá + 1 Detergente Suavizante 2 lt.

POR 7 INCORPORADAS

2 arranca grasa + 2 ultra sarro + 1 cloro gel + 1 lavavajilla maracuyá + 1 Detergente Suavizante 2 lt.

POR 8 INCORPORADAS

2 arranca grasa + 2 ultra sarro + 2 cloro gel + 1 lavavajilla maracuyá + 1 Detergente Suavizante 2 lt.

POR 9 INCORPORADAS

2 arranca grasa + 2 ultra sarro + 2 cloro gel + 2 lavavajilla maracuyá + 1 Detergente Suavizante 2 lt.

POR 10 INCORPORADAS

2 arranca grasa + 2 ultra sarro + 2 cloro gel + 2 lavavajilla maracuyá + 2 Detergente Suavizante 2 lt.

POR 11 INCORPORADAS

3 arranca grasa + 2 ultra sarro + 2 cloro gel + 2 lavavajilla maracuyá + 1 Detergente Suavizante 2 lt.

Y ASÍ SUCESIVAMENTE...

NOTAS: Los premios por referidos de incorporaciones directas con pedido, que se hayan tenido en la campaña respectiva, se recibirán en el re pedido próximo, debiendo realizar este re pedido en la campaña siguiente para poder recibir dicho premio. Si no se pasa el re pedido o si lo pasa posterior a la siguiente campaña, este premio se dará por perdido.

Para ser ganadora del premio por incorporación la recomendante debe estar activa (pasar pedido) en la campaña donde la incorporada pasa pedido, esto adicional al re pedido que debe de hacer para recibir su premio.

PARA LOS EMPRESARIOS Y LÍDERES:

Por cada incorporada directa con pedido ganará $5, este monto se sumará a sus comisiones logradas en la campaña respectiva.
NOTA: Si el empresario no logra calificar como tal en una campaña (es promotor-a), y si tiene incorporadas directas con pedido, entonces ganará el premio por incorporación en función de la galería de premios y deberá pasar el re-pedido en las dos siguientes campañas para recibir el premio.

INICIO PERFECTO



1° CAMPAÑA



INCORPORACIÓN CON PEDIDO DE $55: Pin somos Boom + arranca grasa atomizador + Capacitación nivel 1

2da CAMPAÑA CONSECUTIVA



PEDIDO DE $105: Poster Boom + cloro gel litro + quitamanchas litro + ultrasarro atomizador + Capacitacion nivel 2

* Reciben el premio en el pedido respectivo



LA MEJOR OPORTUNIDAD DEL ECUADOR DISEÑADA A LA MEDIDA DE TUS SUEÑOS

"Un negocio Heredable.
Tu trabajas para tu futuro y el de tu familia".

AL SER PROMOTOR (A) GANA:

15% DE $33 A $54,99

25% DE $55 A $104,99

30% DE $105 A $524,99

35% DE $525 A $1.049,99

40% DE $1.050 EN ADELANTE

25% OFERTA Y PROMOCIONES

20% LINEA AKU Y MEJORADOR DE COMBUSTIBLE

TABLA DE DESCUENTOS Y COMISIONES POR LÍNEAS Y PRODUCTOS

LINEA DE PRODUCTOS Y PRODUCTOS ESPECIFICOS	% DESCUENTO	% COMISIONES
WIP WIP, TESQUI, Ameli, BIO WIP WIP, RUNRUN	DESCUENTO VARIABLE EN BASE AL MONTO DEL PEDIDO (15%-25%-30%-35%-40%) LIDER JUNIOR	EN FUNCION DEL REM
MEJORADOR DE COMBUSTIBLE (RUN RUN)	20% FIJO	EN FUNCION DEL REM: LA MITAD DE LA COMISION RESPECTIVA
BEBIDA MULTICEREAL INSTANTÁNEA AKU COLÁGENO HIDROLIZADO CON VITAMINA C PROTEÍNA VEGANA VAINILLA CITRATO DE MAGNESIO	20% FIJO	EN FUNCION DEL REM: LA MITAD DE LA COMISION RESPECTIVA
LÍNEA DE COMPLEMENTARIOS	SIN DESCUENTO	SIN COMISION

NOTA: Los productos que están en el catalogo de forma individual a precio de promoción se podrán adquirir en el carrito en la parte de promociones y con el 25% de descuento fijo, o se podrá adquirir también a precio normal con la escala de descuento respectivo en función del monto del pedido.

PLAN 'ESTRELLAS DE BOOM' EN C11 PARA LÍDERES
CUADRO DE BASE POR NIVELES, META Y BENEFICIOS

OPCIÓN 1

NIVEL	BASE Y LO LOGRADO EN CAMPAÑA ANTERIOR	NÚMERO DE UNIDADES VENDIDAS DE: ▪ Desinfectante portátil de inodoro ▪ Limpiador desmanchador de juntas de cerámica ▪ Gel de baño Fressia ▪ Gel de baño Magnus ▪ Proteína vegana sabor vainilla	INCORPORADAS DIRECTAS CON PEDIDO DE $ 55	ACTIVAS DIRECTAS	ACTIVAS INDIRECTAS	TENER EL % MAS DE PEDIDOS QUE LA CAMPAÑA ANTERIOR	DELIVERY	BONO
1°	BASE $ 2.500 a $ 2.999	6 desinfectante portátil de inodoro 6 limpiador desmanchador de juntas de cerámica 6 gel de baño Fressia 4 gel de baño Magnus 3 proteína vegana sabor vainilla	2 o más	15 o más	25 o más	10 % o más	1 o más	$ 100
2°	De $ 3.000 a $ 4.999	7 desinfectante portátil de inodoro 7 limpiador desmanchador de juntas de cerámica 7 gel de baño Fressia 5 gel de baño Magnus 4 proteína vegana sabor vainilla	2 o más	18 o más	30 o más	8 % o más	1 o más	$ 150
3°	De $ 5.000 a $ 9.999	9 desinfectante portátil de inodoro 9 limpiador desmanchador de juntas de cerámica 9 gel de baño Fressia 7 gel de baño Magnus 6 proteína vegana sabor vainilla	2 o más	20 o más	40 o más	7 % o más	1 o más	$ 200
4°	De $ 10.000 en adelante	11 desinfectante portátil de inodoro 11 limpiador desmanchador de juntas de cerámica 11 gel de baño Fressia 9 gel de baño Magnus 8 proteína vegana sabor vainilla	2 o más	22 o más	45 o más	5 % o más	1 o más	$ 300

OPCIÓN 2

NIVEL	BASE Y LO LOGRADO EN CAMPAÑA ANTERIOR	TENER % MAS DE VENTA QUE LA CAMPAÑA ANTERIOR	BONO
1°	BASE $ 2.500 a $ 2.999	10 % o más	$ 50
2°	De $ 3.000 a $ 4.999	8 % o más	$ 75
3°	De $ 5.000 a $ 9.999	7 % o más	$ 100
4°	De $ 10.000 en adelante	5 % o más	$ 150

OPCIÓN 3

NIVEL	BASE Y LO LOGRADO EN CAMPAÑA ANTERIOR	TENER # DE EMPRESARIOS EN SU GRUPO PERSONAL DE:	BONO
1°	BASE $ 2.500 a $ 2.999	2 o más	$ 50
2°	De $ 3.000 a $ 4.999	3 o más	$ 75
3°	De $ 5.000 a $ 9.999	4 o más	$ 100
4°	De $ 10.000 en adelante	5 o más	$ 150

PLAN DE ACCIÓN PROPUESTO PARA EL LOGRO DEL OBJETIVO Y LA CREACIÓN DE HÁBITOS

ACTIVIDAD	FRECUENCIA	META
PROSPECTAR	DIARIA	MÍNIMO 2 PERSONAS
REUNIONES VIRTUALES O PRESENCIALES DE LA OPORTUNIDAD	SEMANAL	MÍNIMO 1 CON SU EQUIPO
REUNIONES PRESENCIALES DE ANFITRIONES	SEMANAL	MÍNIMO 4

NOTAS:

1.- En la OPCION 1, los Deliveries serán considerados como pedidos en el cumplimiento de la meta de pedidos, con un máximo de 2, y las incorporadas directas deben tener primer pedido de $ 55 o mas.
2.- Para ganar el bono en la OPCION 1 y OPCION 3, el líder no debe de tener una Venta Publica menor a la que tuvo en la Campaña Anterior y en la OPCION 2 debe incrementarla en el % indicado por niveles.
3.- Las 3 OPCIONES no son acumulables ni se suman, es decir que se puede cumplir y ganar el bono solamente por una OPCION de las tres posibles.
4.- Para el caso de líderes que formen hijas líderes se le restará de la meta (# de pedidos o Venta) lo que logró la aspirante que se formó, y si absorbe una líder que se dio de baja, se le sumará a la meta (# de pedidos o Venta) lo que logró la líder que se dio de baja.

OPORTUNIDAD DE CRECIMIENTO BOOM

PLAN DE GANANCIAS POR REDES DE MERCADEO

Inspiramos Oportunidades



METAS



ELITE 10



ELITE 9



ELITE 8



ELITE 7



ELITE 6



ELITE PRESIDENTE



ELITE MASTER



ELITE DIAMANTE



ELITE PLATINO



ELITE

LÍDER ORO

LÍDER PLATA

LÍDER BRONCE

LÍDER JUNIOR

EMPRESARIO(A)

PROMOTOR(A)

PLAN DE GANANCIAS POR REDES DE MERCADEO PARA EMPRESARIOS

1°NIVEL - REQUISITOS

Estar activo
(Pasar por lo menos un pedido personal por campaña).



Tener por lo menos **4 promotores** activos directos.



Lograr una **venta pública** total de su grupo personal de mínimo $ 500.



GANA: 6 % de la venta neta cobrada de sus activos directos.



2°NIVEL - REQUISITOS

Estar activo
(Pasar por lo menos un pedido personal por campaña).



Tener por lo menos **6 promotores** activos directos.



Lograr una **venta pública** total de su grupo personal de mínimo $ 750.



GANA: 7% de la venta neta cobrada de sus activos directos.



3°NIVEL - REQUISITOS

Estar activo
(Pasar por lo menos un pedido personal por campaña).



Tener por lo menos **8 promotores** activos directos.



Lograr una **venta pública** total de su grupo personal de mínimo $ 1,000.



GANA: 8% de la venta neta cobrada de sus activos directos.



PLAN ESTRELLAS PARA EMPRESARIOS

Cada campaña al lograr las variables de alto rendimiento gana BONOS ESPECIALES bajo el siguiente esquema:

NIVEL DE EMPRESARIO	VENTA PÚBLICA GRUPAL	INCORPORADAS DIRECTAS CON PEDIDODE $ 55	ACTIVAS DIRECTAS	ACTIVAS INDIRECTAS	BONO
1°	$ 600	2	4	4	$ 25
2°	$ 900	2	6	6	$ 50
3°	$ 1.200	2	8	8	$ 75

NOTAS GENERALES

1. El monto de sus pedidos personales y de sus activos indirectos le sirve para lograr el monto de VENTA PUBLICA requerido, más no se paga comisión sobre esa venta, es decir que se paga comisión solamente de los activos directos.

2. El EMPRESARIO/A que cumpla con las metas del REM DE LIDER obtendrá un bono de formación como LIDER de $ 100 en la campaña que lo logre (solo una vez como nuevo líder), y ganará las comisiones como LIDER JUNIOR la campaña siguiente de haberse formado como tal, y será considerado como LIDER de ahí en adelante con las metas y el cumplimiento del REM respectivo, así como con el estatus que vaya alcanzando.

3. Si en un grupo hay más de un aspirante a LIDER, será nombrado como LIDER el que logre primero los requisitos con su grupo personal, debiendo tener una diferencia en venta de por lo menos $ 1250 entre ellas.

PLAN DE GANANCIAS POR REDES DE MERCADEO PARA LÍDERES

LÍDER JUNIOR

GRUPO PERSONAL

REQUISITOS (R.E.M. DE LÍDER)

GANA:

1.- El 10% de la VENTA NETA de todo el grupo personal si logra una venta pública de $2,500 o más.
2.- El 12% de la VENTA NETA de todo el grupo personal si logra una venta pública de $5,000 o más.



LÍDER BRONCE

GRUPO PERSONAL + HIJO/S

REQUISITOS (R.E.M. DE LÍDER)

GANA:

1.- El 10% de la VENTA NETA de todo el grupo personal si logra una venta pública de $2,500 o más.
2.- El 12% de la VENTA NETA de todo el grupo personal si logra una venta pública de $5,000 o más.



ADICIONALMENTE POR SUS LÍDERES HIJOS:

1.- BONO GENERACIONAL por la formación de NUEVO/A LIDER HIJO/A de $ 200 en la siguiente campaña de la formación de cada LIDER HIJO (solo una vez), siempre y cuando el Líder padre/madre y el Líder hijo cumplan con el R.E.M.

2.- El 5% de la VENTA NETA del grupo personal de cada LIDER HIJO/A si logra una venta pública de $ 2.500 o más.

3.- El 6% de la VENTA NETA de todo el grupo personal de cada LIDER HIJO/A si logra una venta pública de $ 5.000 o más.

LÍDER PLATA

GRUPO PERSONAL + HIJO/S + NIETO/S

REQUISITOS (R.E.M. DE LÍDER)

GANA:

1.- El 10% de la VENTA NETA de todo el grupo personal si logra una venta pública de $2,500 o más.
2.- El 12% de la VENTA NETA de todo el grupo personal si logra una venta pública de $5,000 o más.



ADICIONALMENTE POR SUS LÍDERES HIJOS:

1.- BONO GENERACIONAL por la formación de NUEVO/A LIDER HIJO/A de $ 200 en la siguiente campaña de la formación de cada LIDER HIJO (solo una vez), siempre y cuando el Líder padre/madre y el Líder hijo cumplan con el R.E.M.

2.- El 5% de la VENTA NETA del grupo personal de cada LIDER HIJO/A si logra una venta pública de $ 2.500 o más.

3.- El 6% de la VENTA NETA de todo el grupo personal de cada LIDER HIJO/A si logra una venta pública de $ 5.000 o más.

ADICIONALMENTE POR SUS LÍDERES NIETOS:

1.- El 0.50 % de la VENTA NETA del grupo personal de cada LIDER NIETO/A si logra una venta pública de $ 2.500 o más.

2.- El 1 % de la VENTA NETA de todo el grupo personal de cada LIDER NIETO/A si logra una venta pública de $ 5.000 o más.

LíDER ORO

GRUPO PERSONAL + HIJO/S + NIETO/S + BISNIETO/S

REQUISITOS (R.E.M. DE LÍDER)

GANA:
1.- El 10% de la VENTA NETA de todo el grupo personal si logra una venta pública de $2,500 o más.
2.- El 12% de la VENTA NETA de todo el grupo personal si logra una venta pública de $5,000 o más.



ADICIONALMENTE POR SUS LÍDERES HIJOS:
1.- BONO GENERACIONAL por la formación de NUEVO/A LIDER HIJO/A de $ 200 en la siguiente campaña de la formación de cada LIDER HIJO (solo una vez), siempre y uando el Líder padre/madre y el Líder hijo cumplan con el R.E.M.
2.- El 5% de la VENTA NETA del grupo personal de cada LIDER HIJO/A si logra una venta pública de $ 2.500 o más.
3.- El 6% de la VENTA NETA de todo el grupo personal de cada LIDER HIJO/A si logra una venta pública de $ 5.000 o más.

ADICIONALMENTE POR SUS LÍDERES NIETOS:
1.- El 0.50 % de la VENTA NETA del grupo personal de cada LIDER NIETO/A si logra una venta pública de $ 2.500 o más.
2.- El 1 % de la VENTA NETA de todo el grupo personal de cada LIDER NIETO/A si logra una venta pública de $ 5.000 o más.

ADICIONALMENTE POR SUS LÍDERES BISNIETOS:
1.- El 0.25 % de la VENTA NETA del grupo personal de cada LIDER BISNIETO/A si logra una venta pública de $ 2.500 o más.
2.- El 0.50 % de la VENTA NETA de todo el grupo personal de cada LIDER BISNIETO/A si logra una venta pública de $ 5.000 o más.

PLAN DE ESTRELLAS PARA LÍDERES (TODOS LOS ESTATUS)

Cada campaña al lograr las variables de alto rendimiento gana **BONOS ESPECIALES** para líderes bajo el siguiente esquema:

OPCIÓN 1

Por lograr las variables de alto rendimiento en función de su nivel de ventas alcanzado la campaña anterior.

OPCIÓN 2

Por lograr un % de venta incremental versus la campaña anterior

OPCIÓN 3

Por lograr un número de empresarios en función del nivel de venta alcanzado la campaña anterior.

PROGRAMA DE BONOS ESPECIALES Y PLAN DEL CARRO BOOM

Al lograr el/ la LIDER una estructura de hijas y nietas más una venta, se ganan BONOS especiales Y GANANCIAS potenciales cada mes de: **$2.500, $5.000, $7.500. $10.000, $12.500, $15.000 en adelante**, así como espectaculares carros en uso y carros en propiedad.



PROGRAMA DE BONOS ESPECIALES Y PLAN DEL CARRO BOOM

BONO ESPECIAL	CAMPAÑA	REM LIDER	HIJAS	$ PVP	NIETAS	$ PVP	TOTAL CAMPAÑA	REM OPTIMO H y N
$ 2.500	1	5,000	5	15,000	3	9,000	29,000	3,000
1° CARRO	MARCA Y MODELO *							
ESTATUS	Cont.X 3 Camp.	5,000	5	15,000	3	9,000	29,000	Rem H y N = 3.000
ELITE	PERIODO	LIDER $	HIJAS	$ PVP	NIETAS	$ PVP	TOTAL CAMPAÑA	TOTAL AÑO(13 C.)
	1° AÑO	5,000	6	18,000	4	12,000	35,000	455,000
	2° AÑO	5,000	7	21,000	6	18,000	44,000	572,000
	3° AÑO	5,000	8	24,000	8	24,000	53,000	689,000
	4° AÑO	5,000	9	27,000	10	30,000	62,000	806,000
	5° AÑO	5,000	10	30,000	12	36,000	71,000	923,000
							$ 265,000	$ 3,445,000

BONO ESPECIAL	CAMPAÑA	REM LIDER	HIJAS	$ PVP	NIETAS	$ PVP	TOTAL CAMPAÑA	REM OPTIMO H y N
$ 5.000	1	5,000	10	30,000	12	36,000	71,000	3,000
2° CARRO	MARCA Y MODELO **							
ESTATUS	Cont.X 3 Camp.	5,000	10	30,000	12	36,000	71,000	Rem H y N = 3.000
ELITE PLATINO	PERIODO	LIDER $	HIJAS	$ PVP	NIETAS	$ PVP	TOTAL CAMPAÑA	TOTAL AÑO(13 C.)
	1° AÑO	5,000	11	33,000	14	42,000	80,000	1,040,000
	2° AÑO	5,000	12	36,000	16	48,000	89,000	1,157,000
	3° AÑO	5,000	13	39,000	18	54,000	98,000	1,274,000
	4° AÑO	5,000	14	42,000	20	60,000	107,000	1,391,000
	5° AÑO	5,000	15	45,000	22	66,000	116,000	1,508,000
							$ 490,000	$ 6,370,000

BONO ESPECIAL	CAMPAÑA	REM LIDER	HIJAS	$ PVP	NIETAS	$ PVP	TOTAL CAMPAÑA	REM OPTIMO H y N
$ 7.500	1	5,000	15	45,000	22	66,000	116,000	3,000
3° CARRO	MARCA Y MODELO ***							
ESTATUS	Cont.X 3 Camp.	5,000	15	45,000	22	66,000	116,000	Rem H y N = 3.000
ELITE DIAMANTE	PERIODO	LIDER $	HIJAS	$ PVP	NIETAS	$ PVP	TOTAL CAMPAÑA	TOTAL AÑO(13 C.)
	1° AÑO	5,000	17	51,000	25	75,000	131,000	1,703,000
	2° AÑO	5,000	19	57,000	28	84,000	146,000	1,898,000
	3° AÑO	5,000	21	63,000	31	93,000	161,000	2,093,000
	4° AÑO	5,000	23	69,000	34	102,000	176,000	2,288,000
	5° AÑO	5,000	25	75,000	37	111,000	191,000	2,483,000
							$ 805,000	$ 10,465,000

BONO ESPECIAL	CAMPAÑA	REM LIDER	HIJAS	$ PVP	NIETAS	$ PVP	TOTAL CAMPAÑA	REM OPTIMO H y N
$ 10.000	1	5,000	25	75,000	37	111,000	191,000	3,000
4° CARRO	MARCA Y MODELO ****							
ESTATUS	Cont.X 3 Camp.	5,000	25	75,000	37	111,000	191,000	Rem H y N = 3.000
ELITE MASTER	PERIODO	LIDER $	HIJAS	$ PVP	NIETAS	$ PVP	TOTAL CAMPAÑA	TOTAL AÑO(13 C.)
	1° AÑO	5,000	27	81,000	40	120,000	206,000	2,678,000
	2° AÑO	5,000	29	87,000	43	129,000	221,000	2,873,000
	3° AÑO	5,000	31	93,000	46	138,000	236,000	3,068,000
	4° AÑO	5,000	33	99,000	49	147,000	251,000	3,263,000
	5° AÑO	5,000	35	105,000	52	156,000	266,000	3,458,000
							$ 1,180,000	$ 15,340,000

BONO ESPECIAL	CAMPAÑA	REM LIDER	HIJAS	$ PVP	NIETAS	$ PVP	TOTAL CAMPAÑA	REM OPTIMO H y N
$ 12.500	1	5,000	35	105,000	52	156,000	266,000	3,000
5° CARRO	MARCA Y MODELO *****							
ESTATUS	Cont.X 3 Camp.	5,000	35	105,000	52	156,000	266,000	Rem H y N = 3.000
ELITE PRESIDENTE	PERIODO	LIDER $	HIJAS	$ PVP	NIETAS	$ PVP	TOTAL CAMPAÑA	TOTAL AÑO(13 C.)
	1° AÑO	5,000	37	111,000	55	165,000	281,000	3,653,000
	2° AÑO	5,000	39	117,000	58	174,000	296,000	3,848,000
	3° AÑO	5,000	41	123,000	61	183,000	311,000	4,043,000
	4° AÑO	5,000	43	129,000	64	192,000	326,000	4,238,000
	5° AÑO	5,000	45	135,000	67	201,000	341,000	4,433,000
							$ 1,555,000	$ 20,215,000



NOTAS

1.- Al lograr la estructura y la venta correspondiente se podrá ganar el BONO ESPECIAL en cada ESTATUS.
2.- Para ganar el CARRO BOOM en cada estatus, el conteo de las 3 campañas debe ser cumplido consecutivamente.
3.- La marca y modelo del carro de cada estatus depende del presupuesto asignado para cada caso, por lo que se lo designa con estrellas: 1*, 2*, 3*, 4* y 5* respectivamente, mismas que representan mejores características y desempeño del carro en cada cada estatus.
4.- Las metas del carro se pueden lograr en mínimo 3 años y máximo 5 años, y deberán ser cumplidas tanto en la Venta como en la cantidad de hijas y nietas (estructura).
5.- El cumplimiento se mide con los montos cada campaña acumulados al final del período de un año. (13 campañas)
6.- El primer carro de la Líder se entrega para su uso, logradas las metas se le entrega en propiedad el 1° y entra a un conteo para el 2° carro en uso y así sucesivamente.
7.- El carro (para su uso) estará a nombre de Tesquimsa mientras dure el tiempo de cumplimiento.
8.- La líder asumirá los gastos del mantenimiento en la concesionaria autorizada por Tesquimsa, así como el trámite y costo de la matrícula.
9.- El seguro será cubierto por Tesquimsa mientras esté en uso, siempre y cuando la líder cumpla con las metas anuales (Venta, # hijas y # nietas), si no será cubierto por la líder.
10.- La líder firmará un contrato de uso, donde se especifica todos los detalles del programa del Carro Boom.
11.- Se podrá ganar solo una vez tanto el bono especial, como el carro Boom por cada Estatus.
12.- La empresa podrá variar las bases, montos y vigencia del programa de carros y de otros programas comerciales en función de la necesidad de crecimiento de la fuerza de ventas.

NOTAS GENERALES DEL PLAN DE GANANCIA DE LÍDERES

REM de LIDER JUNIOR, BRONCE, PLATA Y ORO.

1.- Estar activo (Pasar por lo menos un pedido personal en la campaña)
2.- Tener mínimo 20 promotores activos (10 directos o más) en su grupo personal.
3.- Lograr una venta pública de $ 2,500 o más en su grupo personal.

NOTAS

*Si no logra el REM de LIDER, gana la mitad de las comisiones de su grupo personal y de sus HIJAS, NIETAS Y BISNIETAS si las tuviere.
*Si no logra el REM MINIMO DE $ 1.000 solo gana como empresario Nivel 1, sin considerar el bono del plan de estrellas para empresarios.

R.E.M. DE LIDER CON CARRO ELITE, E. PLATINO, E. DIAMANTE, E. MASTER, E. PRESIDENTE

1.- Estar activo (Pasar por lo menos un pedido personal en la campaña)
2.- Tener mínimo 20 promotores activos (10 directos o más) en su grupo personal.
3.- Lograr una venta pública de $ 5,000 o más en su grupo personal.

NOTAS

*Si no logra el REM de LIDER CON CARRO, gana la mitad de las comisiones de su grupo personal y de sus HIJAS, NIETAS Y BISNIETAS si las tuviere.

- Los líderes formados, así como todos los líderes en todos los estatus, deberán firmar un contrato con las bases y condiciones que establecen la relación comercial existente entre TESQUIMSA-BOOM y la DISTRIBUIDORA COMISIONISTA INDEPENDIENTE, así como los PLANES DE GANANCIAS y las POLITICAS respectivas.

- El monto de sus pedidos personales le sirven para lograr la meta del monto público mas no gana comisión sobre esa venta.

- Si no logra los requisitos, es decir no es Líder calificado durante 3 campañas consecutivas, causará baja y el grupo con toda su estructura volverá donde su Líder Madre/Padre.

- Para el caso de los Lideres Bronce en adelante que causen baja, adicional a lo expuesto en el párrafo anterior, estos tendrán solo 6 campañas para cumplir con la meta de Líder con su grupo personal y así recuperar su estructura y estatus, si no cumple la meta su estructura será absorbida definitivamente por la líder madre/padre.

- Para el bono de Lideres con carro se considerarán las hijas y nietas en la campaña siguiente de su formación como nuevas Lideres.

NOTAS GENERALES DEL PLAN DE GANANCIA DE EMPRESARIOS Y LIDERES

1.- VENTA PÚBLICA significa los valores de los productos que están en el catálogo incluido Ofertas, rebaja, oferton.
2.- VENTA NETA significa los valores pagados de los productos de la línea Boom solamente (No accesorios, ni sachets, ni papelería, ni flete, ni otros valores), ya restado el descuento correspondiente que tienen como promotores.
3.- El pago de comisiones se realizará contra la presentación de la factura respectiva, a nombre de quien está la red, misma persona que tenga contrato firmado de comisionista independiente.
4.- REM es el requerido de estatus que debe lograr el líder cada campaña para cobrar comisiones con él % en función de su meta.
5.- La empresa podrá variar las bases, montos y vigencia de los programas y planes de compensación y de otros planes comerciales en función de la necesidad de crecimiento de la fuerza de ventas.

PROCESO DE EMPODERAMIENTO EN BOOM



1. Conocer a los integrantes de tu equipo (Ficha).
2. Contacto y Conexión.
3. Metas personales + Metas del equipo = Empoderarse y Empoderar.
4. Potencial de ganancias con Boom (Simulador/Planificador)
5. Construcción del residual.
6. Oportunidad, realiza reuniones.
7. Anfitriones, realiza reuniones.
8. Semilleros y talentos + Prospectación e incorporación (Patrocinio). Reuniones generales y de uno en uno.
9. Capacitaciones, realiza reuniones.
10. Seguimiento a planes y programas.
11. Variables de alto rendimiento (Activas, inactivas, retención, actividad, etc.)
12. Administración del negocio (Pedidos, incorporaciones, tickets, reportes, marketing digital, etc)
13. Núcleos participa y realiza (Resultados de campaña anterior, novedades de campaña, nueva proyección y reconocimientos).
14. Testimonio que inspire.
15. Compromisos por meta

Verificar el cumplimiento de la Meta personal y del equipo

AGENDA DE

CAPACITACIONES Y REUNIONES PRESENCIALES Y VIRTUALES

ID DE REUNIÓN

892 2711 8556

CÓDIGO DE ACCESO

017174

C11-2026

LU	MA	MI	JU	VI	SA
			8	9 INICIO CAMPAÑA C11	10
12 6:00 PM REUNIÓN NACIONAL DE LÍDERES	13	14 ZOOM 6:00 PM OPORTUNIDAD BOOM	15 QUITO SUR 3:30 PM PRESENTACIÓN DE NEGOCIO BOOM LATACUNGA 3:00 PM BINGO DE OPORTUNIDAD	16 EL EMPALME 10:00 AM ENTREVISTAS CON TALENTOS BOOM QUEVEDO 3:00 PM GANANCIAS BOOM	17 LA MANA 3:00 PM BINGO DE OPORTUNIDAD
19 ZOOM 6:00 PM REUNIÓN DE ANFITRIÓN	20 EL PUYO 6:00 PM REUNIÓN DE ANFITRIÓN	21 EL TENA 10:00 AM REUNIÓN DE ANFITRIÓN ZOOM 6:00 PM SEMILLERO DE TALENTOS	22 EL CHACO 10:00 AM REUNIÓN DE ANFITRIÓN CHONE 2:30 PM OPORTUNIDAD BOOM	23 CALCETA 3:00 PM OPORTUNIDAD BOOM	24 MANTA 2:00 PM OPORTUNIDAD BOOM
26 ZOOM 6:00 PM HERRAMIENTAS BOOM	27	28 OTAVALO 10:30 AM BINGO DE OPORTUNIDAD IBARRA 4:30 PM OPORTUNIDAD BOOM	29 TULCÁN 3:00 PM BINGO DE OPORTUNIDAD	30	31
2	3	4	5 7:00 PM LANZAMIENTO VIRTUAL C12-2026		

ESQUEMA DE RUTAS Y FLETES









RUTA BOOM

Ruta con logística Boom, predeterminada por ubicación geográfica, se factura y reparte a todo el pais todas la semanas.. Entregas a través de repartidores / porteadores de Boom.

MONTO PEDIDOS A PARTIR DE	VALOR DEL FLETE	MAS IVA
$33	$3,50	4,03
$55	$3,75	4,31
$105	$4,50	5,18
$525	$12,50	14,38
$1.050	$19,50	22,43

CRONOGRAMA DE ENVÍO DE PEDIDOS

RUTA BOOM

ZONA 1

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
AZUAY	CUENCA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
CARCHI	TULCAN	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
GUAYAS	CERECITA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	CHONGON (AV DEL BOMBERO Y PERIMETRAL URBANIZACIONES VIA LA COSTA HASTA KM 30)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	DAULE	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	DAULE (PENITENCIARIA HASTA KM 19)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
GUAYAS	DURAN	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	CAMBIO DÍA DE ENTREGA
GUAYAS	GENERAL VILLAMIL PLAYAS	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	GUAYAQUIL	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
GUAYAS	GUAYAQUIL/ZONA 8/SECTORES ESPECIALES	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
GUAYAS	GUAYAQUIL/SECTOR ESPECIAL (GUASMO)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	GUAYAQUIL/SECTOR ESPECIAL BASTION POPULAR) (BLOQUE 1 AL 5)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	PUNTO ESPECÍFICO	
GUAYAS	GUAYAQUIL/SECTOR ESPECIAL (BASTION POPULAR) (BLOQUE 6 AL 11)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	PUNTO ESPECÍFICO	
GUAYAS	ISIDRO AYORA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	JUAN GOMEZ RENDON (PROGRESO)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	LOMAS DE SARGENTILLO	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	NOBOL	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	PALESTINA (GUAYAS)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	PEDRO CARBO	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	PETRILLO	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	POSORJA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	SAMBORONDON (CANTON)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
GUAYAS	SAMBORONDON/ DAULE/SALITRE (VIA - URBANIZACIONES)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
GUAYAS	SAN JACINTO DE YAGUACHI	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
GUAYAS	SANTA LUCIA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	TRES POSTES	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	CALDERON (CARAPUNGO)	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	GUANGOPOLO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	NAYÓN	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	ALANGASÍ	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	ALOAG	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	CONOCOTO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	CUMBAYA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	LA MERCED	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	LLANO CHICO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	MACHACHI	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	PIFO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	POMASQUI	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	PUEMBO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	QUITO DISTRITO METROPOLITANO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	SAN ANTONIO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	SANGOLQUI	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	TABABELA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	TAMBILLO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	TUMBACO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	UYUMBICHO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	ZAMBIZA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
SANTA ELENA	ANCONCITO	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
SANTA ELENA	ATAHUALPA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
SANTA ELENA	LA LIBERTAD	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
SANTA ELENA	SALINAS	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
SANTA ELENA	SAN JOSE DE ANCON	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
SANTA ELENA	SANTA ELENA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
BOLIVAR	GUARANDA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
BOLIVAR	SAN JOSE DE CHIMBO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
BOLIVAR	SAN MIGUEL	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	

ZONA 2

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
CAÑAR	LA TRONCAL	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
CHIMBORAZO	RIOBAMBA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
EL ORO	EL CAMBIO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
EL ORO	EL GUABO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
EL ORO	MACHALA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
EL ORO	PASAJE	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
EL ORO	SANTA ROSA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	TONCHIGUE	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	ATACAMES	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	ESMERALDAS	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	BORBON	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	QUININDE	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	SUA (URBANO)	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	TACHINA	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	TONSUPA	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	VUELTA LARGA	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	LA UNION/ESMERALDAS	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	LAGARTO	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	LAS GOLONDRINAS	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	RIO VERDE	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	SAN LORENZO	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
GUAYAS	EL TRIUNFO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
GUAYAS	MILAGRO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	CORONEL MARCELINO MARIDUEÑAS (SAN CARLOS)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	VIRGEN DE FATIMA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SÁBADO	A DOMICILIO	
GUAYAS	NARANJAL	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SÁBADO	A DOMICILIO	
GUAYAS	NARANJITO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
GUAYAS	PUERTO INCA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SÁBADO	A DOMICILIO	
GUAYAS	GENERAL ANTONIO ELIZALDE (MATILDE ESTHER)	HASTA MIERCOLES 12 DE LA MAÑANA-Solo 1° y 3° SEMANA	SÁBADO	A DOMICILIO	
IMBABURA	COTACACHI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
IMBABURA	ATUNTAQUI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
IMBABURA	SAN MIGUEL DE IBARRA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
IMBABURA	OTAVALO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
IMBABURA	YAGUARCOCHA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
LOJA	LOJA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	CAYAMBE	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	CHECA (CHILPA)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	EL QUINCHE	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	GUAYLLABAMBA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	TABACUNDO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	YARUQUI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
SANTO DOMINGO DE LOS TSACHILAS	LA CONCORDIA	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	A DOMICILIO	
SANTO DOMINGO DE LOS TSACHILAS	SANTO DOMINGO	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	A DOMICILIO	

ZONA 3

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
TUNGURAHUA	AMBATO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
TUNGURAHUA	IZAMBA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
COTOPAXI	LA MANA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
GUAYAS	VELASCO IBARRA (EL EMPALME)	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
LOS RIOS	PATRICIA PILAR	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	BABA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	LA UNION/ BABAHOYO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	BABAHOYO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	CATARAMA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	ISLA BEJUCAL	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	LA ESPERANZA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	PUEBLOVIEJO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	QUEVEDO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	RICAURTE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	SAN CAMILO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	SAN JACINTO DE BUENA FE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	SAN JUAN	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	URDANETA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	VALENCIA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	VENTANAS	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	VINCES	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	PUEBLO NUEVO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	QUINSALOMA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	LAS NAVES	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RIOS	SAN CARLOS	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	JIPIJAPA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	MACHALILLA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	ABDON CALDERON (SAN FRANCISCO)	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	PICHINCHA/MANABI	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	BAHIA DE CARAQUEZ	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	CALCETA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	CHARAPOTO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	CHONE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	CRUCITA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
MANABI	EL CARMEN	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	FLAVIO ALFARO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	JARAMIJO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
MANABI	JUNIN	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	LEONIDAS PLAZA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	MANTA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
MANABI	MONTECRISTI	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
MANABI	PUERTO CAYO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	PEDERNALES	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	PORTOVIEJO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
MANABI	PUERTO LOPEZ	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	RIO CHICO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	ROCAFUERTE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
MANABI	SAN CLEMENTE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	SAN VICENTE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	SANTA ANA DE VUELTA LARGA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
MANABI	TOSAGUA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	

NOTAS

Debido a motivos de seguridad, se ha realizado un cambio en la modalidad de entrega de pedidos en la ciudad de Guayaquil, específicamente en el sector de Bastión Popular (del bloque 1 al 11).

A partir de la presente cam paña C5, ya no será posible el ingreso directo a este sector. En su lugar, se han establecido puntos de entrega autorizados donde los clientes deberán acercarse a retirar sus pedidos.

Punto de entrega 1:
GASOLINERA TERPEL VIA DAULE

CLICK PARA VER EN MAPA

Aplica para: Bloques 1 al 5

Punto de entrega 2:
GASOLINERA AL LADO DE MEGAMETALES VÍA A DAULE

CLICK PARA VER EN MAPA

Aplica para: Bloques 6 al 11

El repartidor se comunicará con anterioridad para establecer los horarios de entrega en los puntos detallados.

NOTA: En caso de no realizarse la entrega en los puntos antes mencionados, se puede realizar el retiro de los pedidos en bodega Guayaquil, con previa notificación y aprobación

BODEGA GUAYAQUIL

CLICK PARA VER EN MAPA

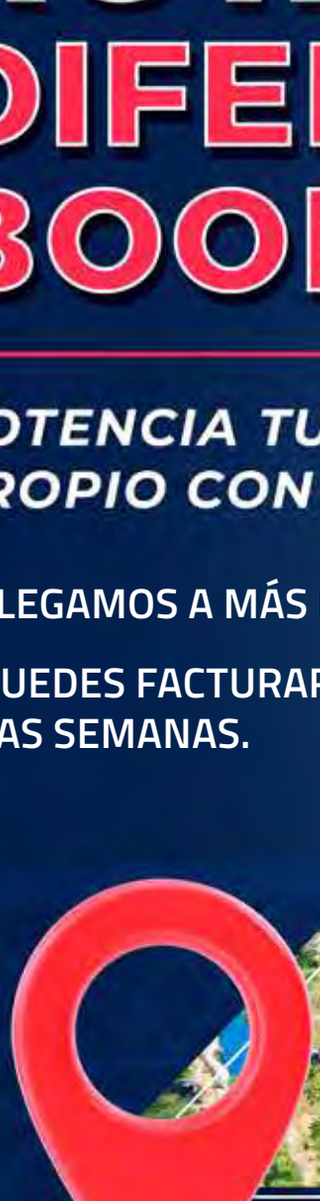
RUTA DIFERENCIADA BOOM

Ruta con envíos por encomienda y transporte interprovincial / intercantonal, con facturación y envíos todas las semanas, con entregas a domicilio o retiro en oficina del transporte, mismo que nos permitirá atender mas ciudades del país.

MONTO PEDIDOS A PARTIR DE	VALOR DEL FLETE	MAS IVA
$33	$4,00	4,60
$55	$5,00	5,75
$105	$6,50	7,48
$525	$24,50	28,18
$1.050	$39,50	45,43

POTENCIA TU NEGOCIO PROPIO CON BOOM

- LLEGAMOS A MÁS LUGARES.
- PUEDES FACTURAR TODAS LAS SEMANAS.





CRONOGRAMA DE ENVÍO DE PEDIDOS

RUTA DIFERENCIADA

ZONA D1

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACIÓN
AZUAY	CAMILO PONCE ENRIQUEZ	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
AZUAY	PAUTE	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
AZUAY	TARQUI	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
AZUAY	CUMBE	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
AZUAY	GIRON	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
AZUAY	SANTA ISABEL	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A DOMICILIO	
CAÑAR	AZOGUES	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	A OFICINA	
CARCHI	BOLIVAR	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
CARCHI	EL ANGEL	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
CARCHI	MIRA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
CARCHI	SAN GABRIEL	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
EL ORO	PUERTO BOLIVAR	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
GUAYAS	JUJAN	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
GUAYAS	SIMON BOLIVAR	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
GUAYAS	TENGUEL	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	OFICINA	
GUAYAS	EL SALITRE (LAS RAMAS)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	OFICINA	
LOS RIOS	PALENQUE	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	OFICINA	
GUAYAS	COLIMES	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	OFICINA	
GUAYAS	BALAO	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	OFICINA	
MORONA SANTIAGO	GUALAQUIZA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
MORONA SANTIAGO	LIMON INDAZA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
MORONA SANTIAGO	MENDEZ	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
MORONA SANTIAGO	PALORA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
NAPO	ARCHIDONA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
NAPO	BAEZA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
NAPO	EL CHACO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
NAPO	PAPALLACTA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
NAPO	TENA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PASTAZA	MERA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PASTAZA	PUYO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PASTAZA	SHELL	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	CALACALÍ	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	CUTUGLAHUA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	PEDRO VICENTE MALDONADO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
PICHINCHA	PUERTO QUITO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
PICHINCHA	LOS BANCOS	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
SANTA ELENA	MANGLAR ALTO/ MONTAÑITA/ OLON	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	OFICINA	
EL ORO	MARCABELÍ	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
EL ORO	MOROMORO (PIÑAS)	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
EL ORO	PIÑAS	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
EL ORO	PORTOVELO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
EL ORO	ZARUMA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINA	
EL ORO	BALSAS	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	OFICINIA	
ESMERALDAS	VICHE	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
TUNGURAHUA	PELILEO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
TUNGURAHUA	BAÑOS DE AGUA SANTA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
TUNGURAHUA	PATATE	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	NUEVO PUNTO
TUNGURAHUA	PILLARO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	A DOMICILIO	
LOS RIOS	MONTALVO	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	A DOMICILIO	

ZONA D2

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACIÓN
BOLIVAR	ECHEANDIA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
SUCUMBIOS	PACAYACU	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
MORONA SANTIAGO	MACAS	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MORONA SANTIAGO	SUCUA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
MORONA SANTIAGO	TAISHA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	OFICINA	
BOLIVAR	CALUMA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
CHIMBORAZO	ALAUSI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	OFICINA	
CHIMBORAZO	CHAMBO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
CHIMBORAZO	CUMANDA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
EL ORO	ARENILLAS	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
EL ORO	HUAQUILLAS	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	MUISNE	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
ESMERALDAS	SAN MATEO	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	A DOMICILIO	
GUAYAS	BALZAR	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
GUAYAS	BUCAY	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
LOJA	ALAMOR	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
LOJA	CARIAMANGA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
LOJA	CATACOCHA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
LOJA	CATAMAYO (LA TOMA)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
LOJA	CELICA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
LOJA	CHAGUARPAMBA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	OFICINA	
LOJA	GONZANAMA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
LOJA	MACARA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
LOJA	MALACATOS	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	OFICINA	
LOJA	OLMEDO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
LOJA	PINDAL	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
LOJA	SAN PEDRO DE LA BENDITA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
LOJA	VILCABAMBA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
LOJA	ZAPOTILLO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
LOJA	AMALUZA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	OFICINA	
ORELLANA	LA JOYA DE LOS SACHAS	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
ORELLANA	LORETO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
ORELLANA	PUERTO FRANCISCO DE ORELLANA (EL COCA)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	A DOMICILIO	
SANTO DOMINGO DE LOS TSACHILAS	SAN JACINTO DEL BUA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	OFICINA	
SUCUMBIOS	LUMBAQUI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
SUCUMBIOS	CASCALES (URBANO)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
SUCUMBIOS	SEVILLA (URBANO)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
SUCUMBIOS	JAMBELI (URBANO)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
SUCUMBIOS	SANTA CECILIA (URBANO)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
SUCUMBIOS	NUEVA LOJA (LAGO AGRIO)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
SUCUMBIOS	SHUSHUFINDI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
SUCUMBIOS	PUERTO DEL CARMEN	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
SUCUMBIOS	TARAPOA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	CHAMICA/CUMBARATZA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	CUMBARATZA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
ZAMORA CHINCHIPE	EL PANGUI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
ZAMORA CHINCHIPE	GUAYZIMY	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	LOS ENCUENTROS	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	PALANDA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	PANGUINTZA/ ZUMBI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	PAQUISHA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	TIMBARA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
ZAMORA CHINCHIPE	YACUAMBI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	YANTZAZA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
ZAMORA CHINCHIPE	ZAMORA (URBANO)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	
ZAMORA CHINCHIPE	ZUMBA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	ZUMBI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	A DOMICILIO	

ZONA D3

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACIÓN
COTOPAXI	ALAQUEZ	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
COTOPAXI	LATACUNGA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
COTOPAXI	PUJILI	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
COTOPAXI	SAN MIGUEL SALCEDO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
COTOPAXI	SAQUISILI	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	A DOMICILIO	
LOS RIOS	MOCACHE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	OFICINA	
MANABI	COJIMIES	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	OFICINA	
MANABI	EL PARAISO LA 14	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	OFICINA	
MANABI	PAJAN	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	OFICINA	

NUEVO DELIVERY BOOM



Son pedidos que pueden hacer las promotoras, empresarias y líderes para atender una venta a sus clientes finales a precio de catálogo y cuyo costo de envío es menor al del pedido mínimo, y se absorbe de su descuento del pedido principal, así como con los premios recibidos por el pedido, quedándole un diferencial de ganancia importante adicionado a poder atender al cliente sin necesidad de gastar más en envíos especiales por cuenta propia.

- **Costo Delivery Ruta Boom: $ 3.00 + IVA**
- **Costo Delivery Ruta diferenciada: $ 3.50 + IVA**

RUTA BOOM			
MONTO PEDIDOS A PARTIR DE	VALOR DEL FLETE	MAS IVA	DELIVERY
$33	$3,50	4,03	3+IVA
$55	$3,75	4,31	
$105	$4,50	5,18	
$525	$12,50	14,38	
$1.050	$19,50	22,43	

RUTA DIFERENCIADA			
MONTO PEDIDOS A PARTIR DE	VALOR DEL FLETE	MAS IVA	DELIVERY
$33	$4,00	4,60	3,50+IVA
$55	$5,00	5,75	
$105	$6,50	7,48	
$525	$24,50	28,18	
$1.050	$39,50	45,43	

CRONOGRAMA DE ENVÍO DE PEDIDOS

RUTA DELIVERY BOOM

ZONA 1

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
AZUAY	CUENCA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	DAULE	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	CERECITA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	CHONGON (AV DEL BOMBERO Y PERIMETRAL URBANIZACIONES VIA LA COSTA HASTA KM 30)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	DAULE	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	DAULE (PENITENCIARIA HASTA KM 19)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	DELIVERY	
GUAYAS	DURAN	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	CAMBIO DÍA DE ENTREGA
GUAYAS	GENERAL VILLAMIL PLAYAS	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	GUAYAQUIIL	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	DELIVERY	
GUAYAS	ISIDRO AYORA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	JUAN GOMEZ RENDON (PROGRESO)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	LOMAS DE SARGENTILLO	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	NOBOL	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	PALESTINA (GUAYAS)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	PEDRO CARBO	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	PETRILLO	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	POSORJA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	SAMBORONDON/ DAULE/SALITRE (VIA - URBANIZACIONES)	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	DELIVERY	
GUAYAS	SAN JACINTO DE YAGUACHI	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	DELIVERY	
GUAYAS	SANTA LUCIA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	TRES POSTES	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	GUANGOPOLO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	NAYÓN	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	ALANGASÍ	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	ALOAG	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	CALDERON (CARAPUNGO)	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	CONOCOTO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	CUMBAYÁ	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	LA MERCED	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	LLANO CHICO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	MACHACHI	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	PIFO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	POMASQUI	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	PUEMBO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	QUITO DISTRITO METROPOLITANO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	SAN ANTONIO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	SANGOLQUI	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	TABABELA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	TAMBILLO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	TUMBACO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	UYUMBICHO	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
PICHINCHA	ZAMBIZA	HASTA MARTES 12 DEL MEDIODIA	MIERCOLES	DELIVERY	
SANTA ELENA	ANCONCITO	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
SANTA ELENA	ATAHUALPA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
SANTA ELENA	LA LIBERTAD	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
SANTA ELENA	SALINAS	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
SANTA ELENA	SAN JOSE DE ANCON	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
SANTA ELENA	SANTA ELENA	HASTA MARTES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	

ZONA 2

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
CAÑAR	LA TRONCAL	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
CHIMBORAZO	RIOBAMBA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
EL ORO	EL CAMBIO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
EL ORO	EL GUABO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
EL ORO	MACHALA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
EL ORO	PASAJE	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
EL ORO	SANTA ROSA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
ESMERALDAS	TONCHIGUE	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	DELIVERY	
ESMERALDAS	ATACAMES	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	DELIVERY	
ESMERALDAS	ESMERALDAS	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	DELIVERY	
ESMERALDAS	BORBON	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	DELIVERY	
ESMERALDAS	QUININDE	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	
ESMERALDAS	SUA (URBANO)	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	DELIVERY	
ESMERALDAS	TACHINA	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
ESMERALDAS	TONSUPA	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	DELIVERY	
ESMERALDAS	VUELTA LARGA	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	
ESMERALDAS	LA UNION/ESMERALDAS	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	DELIVERY	
ESMERALDAS	LAGARTO	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	DELIVERY	
ESMERALDAS	LAS GOLONDRINAS	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	JUEVES	DELIVERY	
ESMERALDAS	RIO VERDE	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	DELIVERY	
ESMERALDAS	SAN LORENZO	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	DELIVERY	
GUAYAS	EL TRIUNFO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
GUAYAS	MILAGRO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	CORONEL MARCELINO MARIDUEÑAS (SAN CARLOS)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
GUAYAS	VIRGEN DE FATIMA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SÁBADO	DELIVERY	
GUAYAS	NARANJAL	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SÁBADO	DELIVERY	
GUAYAS	NARANJITO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
GUAYAS	PUERTO INCA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SÁBADO	DELIVERY	
GUAYAS	GENERAL ANTONIO ELIZALDE (MATILDE ESTHER)	HASTA MIERCOLES 12 DE LA MAÑANA-Solo 1° y 3° SEMANA	SÁBADO	DELIVERY	
IMBABURA	COTACACHI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
IMBABURA	ATUNTAQUI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
IMBABURA	SAN MIGUEL DE IBARRA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
IMBABURA	OTAVALO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
IMBABURA	YAGUARCOCHA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
LOJA	LOJA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	VIERNES	DELIVERY	
PICHINCHA	CAYAMBE	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
PICHINCHA	CHECA (CHILPA)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
PICHINCHA	EL QUINCHE	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
PICHINCHA	GUAYLLABAMBA	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
PICHINCHA	TABACUNDO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
PICHINCHA	YARUQUI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
SANTO DOMINGO DE LOS TSACHILAS	LA CONCORDIA	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	JUEVES	DELIVERY	
SANTO DOMINGO DE LOS TSACHILAS	SANTO DOMINGO	HASTA MIERCOLES 10 DE LA MAÑANA	VIERNES	DELIVERY	

ZONA 3

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
TUNGURAHUA	AMBATO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
TUNGURAHUA	IZAMBA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
COTOPAXI	LA MANA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
GUAYAS	VELASCO IBARRA (EL EMPALME)	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
LOS RIOS	PATRICIA PILAR	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	BABA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	LA UNION/ BABAHOYO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	BABAHOYO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	CATARAMA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	ISLA BEJUCAL	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	LA ESPERANZA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	PUEBLOVIEJO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	QUEVEDO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	RICAURTE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	SAN CAMILO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	SAN JACINTO DE BUENA FE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	SAN JUAN	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	URDANETA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	VALENCIA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	VENTANAS	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	VINCES	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	PUEBLO NUEVO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
LOS RIOS	QUINSALOMA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	JIPIJAPA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	MACHALILLA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	ABDON CALDERON (SAN FRANCISCO)	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	PICHINCHA/MANABI	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	BAHIA DE CARAQUEZ	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	CALCETA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	CHARAPOTO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	CHONE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	CRUCITA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
MANABI	EL CARMEN	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	FLAVIO ALFARO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	JARAMIJO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
MANABI	JUNIN	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	LEONIDAS PLAZA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	MANTA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
MANABI	MONTECRISTI	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
MANABI	PUERTO CAYO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	PEDERNALES	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
MANABI	PORTOVIEJO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
MANABI	PUERTO LOPEZ	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	RIO CHICO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	ROCAFUERTE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
MANABI	SAN CLEMENTE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	SAN VICENTE	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
MANABI	SANTA ANA DE VUELTA LARGA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
MANABI	TOSAGUA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	

RUTA DELIVERY DIFERENCIADA BOOM

ZONA D2

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
EL ORO	ARENILLAS	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
EL ORO	HUAQUILLAS	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	SABADO	DELIVERY	
ORELLANA	LA JOYA DE LOS SACHAS	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
ORELLANA	LORETO	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
ORELLANA	PUERTO FRANCISCO DE ORELLANA (EL COCA)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	JUEVES	DELIVERY	
SUCUMBIOS	NUEVA LOJA (LAGO AGRIO)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
SUCUMBIOS	SHUSHUFINDI	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
ZAMORA CHINCHIPE	ZAMORA (URBANO)	HASTA MIERCOLES 12 DEL MEDIODIA-Solo 2° y 4° SEMANA	SABADO	DELIVERY	

ZONA D3

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
COTOPAXI	ALAQUEZ	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
COTOPAXI	LATACUNGA	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
COTOPAXI	PUJILI	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
COTOPAXI	SAN MIGUEL SALCEDO	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	
COTOPAXI	SAQUISILI	HASTA JUEVES 12 DEL MEDIODIA	VIERNES	DELIVERY	

RETIRO DE PEDIDOS CROSS

N.-	CROSS	DÍA ENTREGA	HORARIO	UBICACIÓN
1	PORTOVIEJO	VIERNES	10:00 a.m-11:30 a.m.	CLICK PARA VER EN MAPA
2	GUAYAQUIL	MIERCOLES JUEVES	10:00 a.m-18:00 p.m. 10:00 a.m-12:00 p.m.	CLICK PARA VER EN MAPA
3	QUITO	LUNES/VIERNES	08:30 a.m-15:00 p.m.	CLICK PARA VER EN MAPA
4	MILAGRO	JUEVES / VIERNES	COORDINAR HORARIO DE RETIRO	CLICK PARA VER EN MAPA
5	BUENA FÉ	VIERNES	08:00 a.m.-10:00 a.m.	CLICK PARA VER EN MAPA
6	LOJA	VIERNES	COORDINAR HORARIO DE RETIRO	CLICK PARA VER EN MAPA
7	RIOBAMBA	VIERNES	08:00 a.m.-10:00 a.m.	CLICK PARA VER EN MAP
8	ESMERALDAS	JUEVES	08:00 a.m.-16:00 p.m.	CLICK PARA VER EN MAP
9	LA CONCORDIA	LUNES/MIÉRCOLES	08:00 a.m.-12:00 p.m.	CLICK PARA VER EN MAP
10	CUENCA	JUEVES	07:00 a.m.-08:00 a.m.	CLICK PARA VER EN MAP

Con el fin de brindar una alternativa ante situaciones de fuerza mayor o cuando el cliente no se encuentre en su domicilio al momento de la entrega en ruta normal, se adjunta un cuadro con las ubicaciones de las bodegas habilitadas para retiro de pedidos. Para hacer uso de esta opción, el cliente deberá contar previamente con la aprobación correspondiente mediante la generación de un ticket y acercarse dentro de los horarios establecidos para entrega y atención en cada bodega.

¿CÓMO REALIZO MI PEDIDO BOOM?



PROCESO DE COMPRAS

Ingresa a WWW.BOOM.COM.EC

Selecciona los productos deseados

Verifica y finaliza la compra

Realiza el pago

En la sección pedidos, busca el pedido

Carga la imagen del pago

Ubica registrar pago

Verifica que salga el mensaje pago registrado con éxito

REALIZA TUS PAGOS BOOM EN LAS CUENTAS A NOMBRE DE

TECNOLOGÍA DE SERVICIOS QUÍMICOS TESQUIMSA

RUC 1791299450001

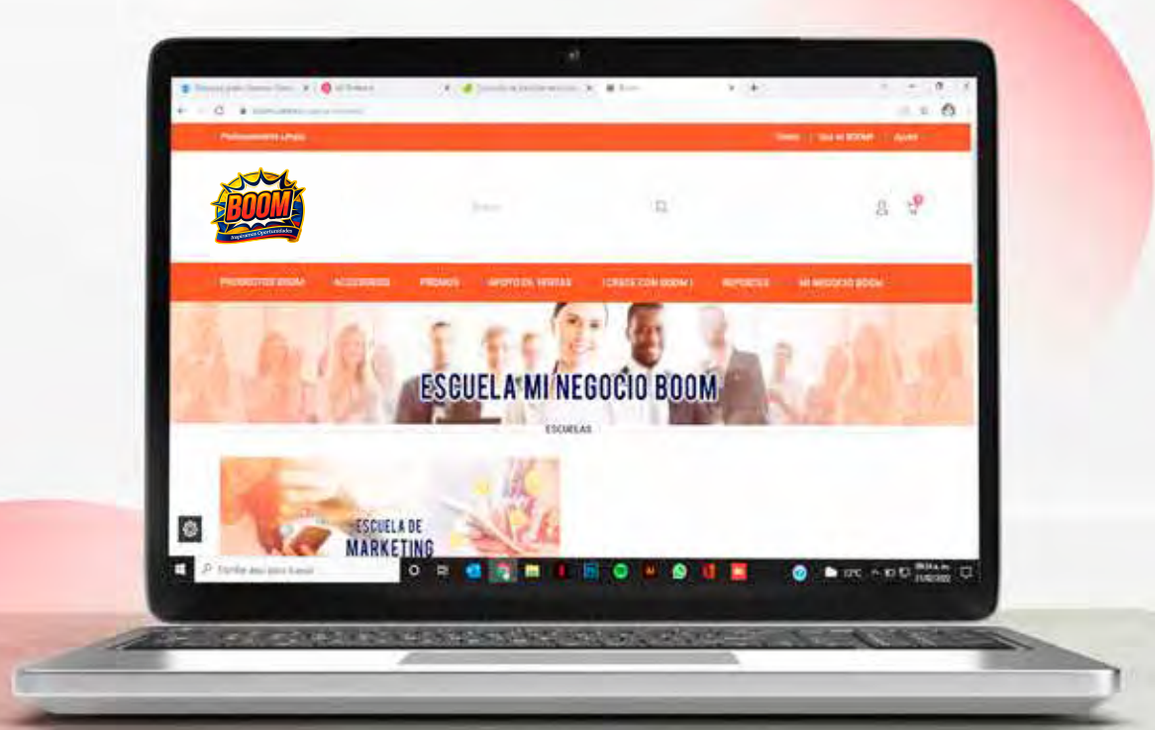
BANCO PICHINCHA	CORRIENTE # 3053676604
PRODUBANCO	CORRIENTE #01024059245
BANCO DEL PACIFICO	CUENTA CORRIENTE # 7542054
BANCO DE GUAYAQUIL	CORRIENTE # 26931487
BANECUADOR	CORRIENTE # 3001469318
BANCO INTERNACIONAL	CORRIENTE # 620619200
BANCO BOLIVARIANO	CORRIENTE # 502-503193-6

Recuerda que estos son los únicos medios autorizados para el pago de tus productos

VISITA NUESTRA PÁGINA WEB

WWW.BOOM.COM.EC

donde puedes encontrar la **ESCUELA MI NEGOCIO BOOM** para capacitarte y desarrollar las habilidades que te ayudarán a potenciar tu negocio.



¿CÓMO COBRO MIS COMISIONES?



PROCESO DE PAGO DE COMISIONES
Y ENVÍO DE FACTURA ELECTRÓNICA

1 Para el caso de empresarios y líderes calificados, la forma de cobrar las comisiones, bonos especiales y bonos por incorporación de la campaña respectiva es a través de la factura electrónica a nombre de quien está la red, quien es la persona beneficiaria de dicho valor y a nombre de quién se transferirá dicho valor ganado.

2 El reporte de comisiones correspondientes a la campaña será emitido vía página web al cierre de esta, teniendo dos esquemas para recibir la información y el envío de la factura respectiva:

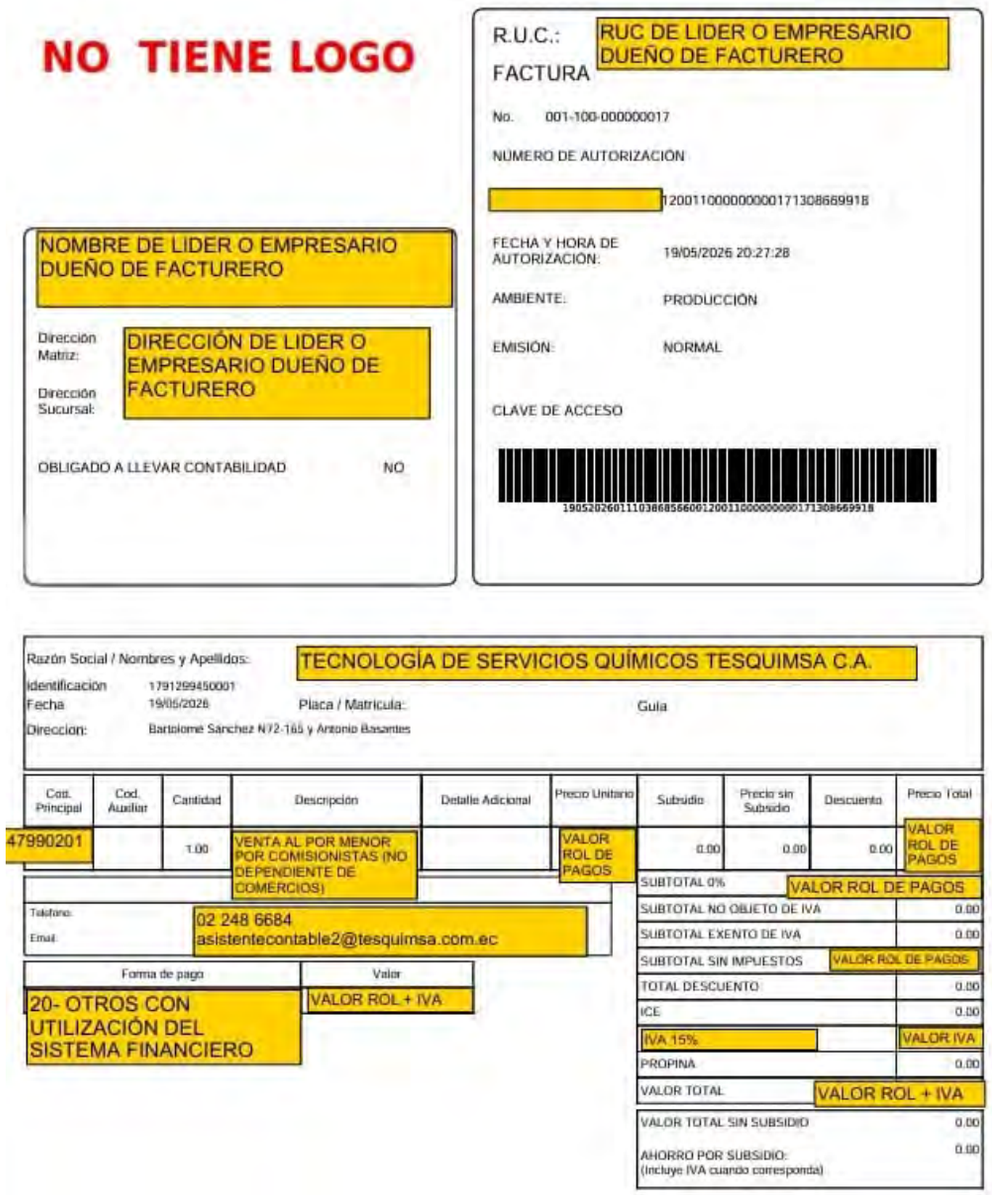
- **a)** Comisiones por la venta de su grupo; se reportará en la plataforma web al cierre de campaña el jueves y tendrán el viernes, sábado, domingo y lunes hasta las 12:00 am (medio día) para enviar su factura electrónica correctamente llenada.
- **b)** Comisiones + bonos especiales; se reportará vía WhatsApp el sábado después del cierre, y tendrá el domingo y lunes hasta las 12h:00 am (medio día) para enviar su factura correctamente llenada.

En ambos casos (a y b) el pago vía transferencia bancaria se realizará el siguiente lunes, salvo si hubiera feriado decretado en este lapso de días del proceso, para lo cual se correrán el o los días de feriado para el pago.

NOTAS:

- **a)** Si la factura no se envía en la fecha y horario indicado o no está correctamente llenada, quedará rezagada para el siguiente grupo de pago. Las facturas rechazadas serán notificadas el martes para la anulación y emisión de la nueva factura, y tendrán desde el martes hasta el domingo de esa semana para ser enviadas ya corregidas, esto para pagarse en el siguiente grupo el lunes subsiguiente.
- **b)** Si la factura se encuentra con datos errados, estas deberán ser anuladas en el SRI previo a la emisión de la factura que reemplazará a la que está mal. Esto para evitar duplicidad en los documentos para ambas partes.
- **c)** Se debe verificar que el SRI haya autorizado la emisión de la factura.
- **d)** Los empresarios y líderes que por 1era vez vayan a emitir facturas, deberán enviar junto a su primera factura el CERTIFICADO DEL RUC.

EJEMPLO DE FACTURA CORRECTAMENTE LLENADA



3

La factura electrónica para que esté correctamente llenada debe contener los siguientes DATOS OBLIGATORIOS:

- **Razón social completa:** TECNOLOGIA DE SERVICIOS QUIMICOS TESQUIMSA C.A.
- **Ruc:** 1791299450001
- **Dirección:** Bartolomé Sánchez N72-165 y Antonio Basantes
- **NUEVO TELÉFONO:** 022486684
- **Correo electrónico:** (Se puede colocar cualquier de los 2 correos):
  a. asistentecontable2@tesquimsa.com.ec
  b. pagos@tesquimsa.com.ec
- **Forma de pago:** (ELEGIR EL CÓDIGO 20) Otros con utilización del sistema financiero.

ADICIONALMENTE deben estar CORRECTAMENTE LLENADOS los datos de:
- Persona que factura, código principal (G47990201), actividad, valores de las comisiones de acuerdo al rol o reporte + IVA.

NOTA: Para las comisionistas que manejen factureros comprados (no del SRI) deberán activar el campo de datos adicionales para que puedan colocar el teléfono y correo de la compañía

4

INFORMACION SOBRE LAS RETENCIONES EN LA FUENTE APLICABLES A LA ACTIVIDAD DE COMISIONISTAS:

IMPUESTO A LA RENTA:
- Personas naturales: 10% sobre la comisión.

IMPUESTO AL VALOR AGREGADO (IVA):
- Se retiene el 70% del IVA generado en la factura.

Esta retención aplica a servicios como las comisiones y es descontada directamente del valor a pagar.

5

EL SERVICIO DE RENTAS INTERNAS mediante RESOLUCIÓN Nro. NACDGERCGC23-

0000004 emitida el 15 de febrero de 2023 excluye de manera explícita las actividades de Comisionistas, por tanto, se encuentran dentro del REGIMEN GENERAL y están en la obligación de emitir comprobantes electrónicos a partir de la promulgación de esta resolución (27 del febrero del 2023).

Cabe aclarar que la resolución NAC-DGERCGC21-00000060 del 30 de diciembre del 2021 queda derogada.



CONSIDERACIONES:

1.- La empresa debe recibir la factura electrónica para proceder con el pago respectivo.
2.- No se podrá acumular pagos, por lo que se deberá cobrar cada campaña lo ganado.
3. Todo reclamo se debe realizar por medio de ticket en el CRM de Servicio al cliente.



CÓDIGO DE ÉTICA
TESQUIMSA-BOOM

Certificados por

AEVD
ASOCIACIÓN ECUATORIANA
DE VENTA DIRECTA

CÓDIGO DE ÉTICA
TESQUIMSA-BOOM

Acciones que serán consideradas como contrarias a nuestro código de ética de TESQUIMSA-BOOM, y que ocasionarán un llamado de atención y/o la terminación de la relación comercial con Promotores (as), Empresarios (as) o Líderes independientes.

- Falsificar firmas o documentos, y/o realizar alteraciones de cualquier documento de pago como nombre, fecha o cualquier otro, ya sea para beneficio personal o de terceros.
- Suplantar la identidad de otra persona, o utilizar sus números de cedulas de identidad con el fin de incorporar a Promotoras que pertenecen a otros grupos.
- Inducir a cambiarse de grupo o a otra empresa a un(a) Promotor(a) que está activo(a), es decir no respetar las redes ya formadas de BOOM- Tesquimsa.
- Engañar a un(a) Promotor(a) manipulando la información entregada por la compañía, y ocultar o tergiversar información respecto al negocio con Boom.
- Usar las instalaciones, recursos, imagen, redes sociales o eventos de Boom, para inducir a los(as) promotores(as) a pertenecer a negocios personales de otra índole.
- Faltar de palabra u obra a algún personero de Tesquimsa-Boom.

- Uso indebido de la marca y/o otros elementos de propiedad intelectual, sin la autorización debida de la empresa.

- Manipulación y/o venta de productos adulterados.

- Vender los productos Boom utilizando prácticas desleales de competencia (a menor precio que el catálogo o con ofertas y descuentos no otorgados por la empresa), perjudicando a los(as) demás promotores(as).

- Otros que atenten contra las buenas prácticas comerciales.

APLICACIÓN DEL CÓDIGO DE ÉTICA



- Para la aplicación del código de ética se establecerá el respectivo comité conformado por las distintas Gerencias de la empresa, este ente regulador será el que tome las acciones contempladas en dicho código de ética.

- Toda solicitud de intervención por parte de la empresa, dada la consideración de una falta cometida, deberá hacerse a través de ticket de reclamo vía Servicio al Cliente con carta dirigida a la Gerente Nacional de Ventas Campo y el Gerente de Ventas Directas, donde se deberá incluir los nombres, datos y pruebas de las faltas cometidas para poder ser atendidas.

- Para el caso de malas prácticas comerciales que afecten a los demás promotores(as), en lo que tiene que ver con vender el producto a menor precio de lo indicado en el catálogo, por parte de personas o establecimientos, la empresa conminará a no hacerlo y en su defecto podrá darle de baja al código de la (el) promotor(a) que le está surtiendo los productos a dicho establecimiento.

CÓDIGO DE ÉTICA – MANEJO DE LA RED
CONSIDERACIONES

INGRESO DE PROMOTORES(AS)

- Una promotora que esté 'solamente' ingresada en un grupo y que no haya pasado pedido, es decir que no esté activa, podrá reingresarse en otro grupo para pasar pedido, por lo que pertenecerá a la red donde primero pase pedido y se active. Este trámite se debe realizar por medio de ticket solicitando cambio de red.

- Si una promotora, que haya estado activa en un grupo, quiera pertenecer a otro grupo o red, deberá estar inactiva (no pasar pedido) durante 3 meses consecutivos en el grupo original, para lo cual deberá llenar el formato establecido para el efecto, y una vez autorizado el mismo, poder ingresar al otro grupo, este re-ingreso no generará el respectivo bono por ingreso y primer pedido de $ 5 a la recomendante.

LÍDERES O EMPRESARIOS(AS)

- Un(a) líder o empresario(a), independientemente de su estatus, será considerado(a) como promotor(a) para el concepto de activo(a), pero al ser empresario(a) o líder no aplica el cambio de todo su grupo o red a otro grupo, es decir que no se pueden cambiar grupos o redes enteras a otros grupos. Si se inactiva el (la) líder como promotor(a), el (ella) se puede reingresar como promotor(a) en otra red después de inactivarse 3 meses, pero su red generacional se queda en el grupo inicial en donde se formó.

LA RED

- Cuando una líder se da de baja por incumplimiento de las metas del REM (Requerido mensual) indicado en la Guía de Negocios BOOM, o por su deseo de ya no seguir en el negocio vía renuncia por escrito, su grupo personal regresa a la líder madre (padre) de donde se formó, y si tuviere hijas o nietas Lideres están son absorbidas en orden generacional por la líder madre (padre) también.

- Se Tienen 6 campañas para volver a formarse como líder y recuperar la red (genealogía) y su estatus, posteriormente a este tiempo perderá definitivamente su estructura.

- Al darse de baja una líder esta pierde su estatus, esto afecta el estatus de sus líderes en orden ascendente si lo tuviere, es decir que se modifica el estatus de toda la genealogía de madres (padres), abuel@s y bisabuel@s si los tuviere. De igual manera se modifica la genealogía en orden descendente al ser absorbido su grupo.

- Las redes formadas no se pueden vender o ceder a un tercera para su usufructo, goge o disposición.

HEREDABILIDAD DE LA RED

FORTUITA: En caso de fallecimiento de la Líder, la red se hereda a un familiar de hasta 2do grado de consanguinidad y mayor de edad, esta persona debe estar asignada previamente cuando se forma la Líder al firmar su contrato. Si no hay ninguna persona asignada se procede con el regreso de la red al grupo de la Líder madre o padre de donde se formó, al igual que toda su generación si la tuviese.

PLANIFICADA: A partir de los 55 años de edad o tenga 10 años en la empresa (siempre y cuando sea Líder Bronce en adelante), la Líder puede decidir heredar el negocio a un familiar asignado de hasta 2° grado de consanguinidad y mayor de edad, este familiar debe ser Líder Junior por lo menos para que pueda heredar el negocio, debiendo darse de baja como líder de la red que tenía para asumir la nueva red heredada.

NOTA:
El proceso de heredar la red es definitivo, por lo que no aplica la reversión en ningún caso.

APLICACIÓN DEL CÓDIGO DE ÉTICA
MANEJO DE LA RED

- Para la aplicación del código de ética-manejo de la red, se establecerá el respectivo comité conformado por las distintas Gerencias de la empresa, este ente regulador será el que solvente las solicitudes presentadas e intervendrá en los casos citados.

- Toda solicitud sobre el código de ética-manejo de la red deberá hacerse a través de ticket de reclamo vía Servicio al Cliente con carta dirigida a la Gerente Nacional de Ventas Campo y el Gerente de Ventas Directas, donde se deberá incluir los nombres y datos para poder ser atendidas.

- En lo que respecta a los cambios de datos en la red, aplicará el formato designado para el efecto, y se tramitará vía la generación de un ticket a Servicio al Cliente.

GRADUACION DE NUEVOS(AS) LIDERES

Felicitamos a los(las) nuevos(as) lideres formados en el último periodo y que se graduaron en los eventos realizados en las distintas ciudades del país.



PLAN DE INCENTIVOS Y RECONOCIMIENTOS

GALAXIA DE ESTRELLAS 2025-2026

Los días 26, 27 y 28 de septiembre se realizó el viaje a Baños de Agua Santa en el marco del Plan de incentivos y reconocimientos ' Galaxia de estrellas 2025-2026', fue un evento extraordinario donde las ganadoras pudieron disfrutar de momentos de esparcimiento, integración, capacitación, reconocimiento y de muchísima diversión.



















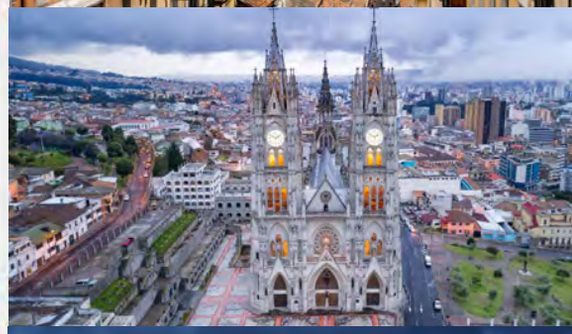





PLAN DE INCENTIVOS Y
RECONOCIMIENTOS
Galaxia de
Estrellas
2.026 - 2.027
Embellecemos hogares,
inspiramos oportunidades...
BOOM
Inspiramos Oportunidades

1. Plan GALAXIA DE ESTRELLAS para Líderes por cumplimiento en el periodo C2 2.026 – C10 2.026 (9 campañas).









Premio:

- Viaje a Quito cede de la CONVENCION NACIONAL (Galaxia de Estrellas).

Incluye: Estadía y alimentación de 3 días y 2 noches.

- La convención te permitirá conocer las claves para potenciar tu negocio, además de participar de un viaje de integración, diversión y paseos por la ciudad cede.

Meta:

- Se debe cumplir hasta campaña 10 con el plan de estrellas 6 de las 9 campañas del periodo (cualquier opción).
- Los líderes nuevos que se formen desde C4-2026 hasta C10 2026 deben cumplir con el plan de estrellas todas las campañas siguientes a la campaña en la que se formen, además cumplir con un monto acumulado en su grupo personal de $ 20.000 o más.
- Los líderes para ganar el premio deben estar activos (cumpliendo el REM) al cierre del periodo en la C10.

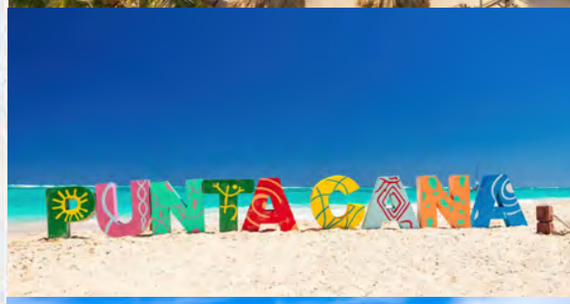
Notas:

Para el caso de las lideres que no logren ganar el viaje, tendrán la opción de asistir pagándose los gastos.

2. Plan GALAXIA DE ESTRELLAS para Líderes por cumplimiento en el periodo C2 2.026 – C1 2.027 (13 campañas)









Premio:

Premio: Viaje a Punta Cana – Republica Dominicana de 4 días y 3 noches.

- Incluye boleto de avión, estadía y alimentación.

Meta:

- Se debe cumplir con el plan de estrellas 10 de las 13 campañas del periodo (Cualquier opción), más la formación de un hijo nuevo en el periodo, mismo que debe estar activo (Cumpliendo el REM) hasta la campaña C13-2026, y mantenerse cumpliendo el Rem en la C1-2027 que termina el periodo. Los líderes nuevos desde C5 2026 hasta C1 2027 deben cumplir con el plan de estrellas todas las campañas siguientes a la campaña en la que se formaros más la formación del líder nuevo, además de acumular una venta publica de $ 40.000 o más en su grupo personal.

Notas:

1.- Los líderes para ganar el premio deben estar activos (cumpliendo el REM) al cierre del periodo en la C1 2027.

2.- Si el hijo formado no cumple el REM una campaña, tiene el comodín de que por una (1) sola vez puede dejar de cumplir el REM y debe lograr 1 Plan de Estrellas en las siguientes campañas solo hasta C1 inclusive.

3.- Si se da de baja en el periodo la líder nueva formada, esta debe ser sustituida por una nueva líder que esté activa (Cumpliendo el REM) hasta el final del periodo de participación C1 2027 inclusive.

4.- Para ganar el viaje a Punta Cana se considerará como nuevo líder formado, aquel que no se haya dado de baja anteriormente y que se este formando nuevamente.

5.- Este premio SI es acumulable con el anterior, es decir que si gana el viaje a la Convención nacional en Quito si puede ganar el viaje a Punta Cana.

Notas generales de los 2 viajes:

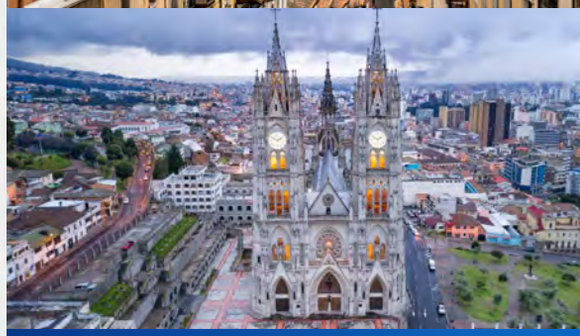
1.- Para ganar el premio del viaje en todas las categorías el líder debe tener una venta igual o mayor a la del periodo del año anterior, si forma hijos la venta de estos les servirá para la venta acumulada.

2.- Las fechas de los viajes son definidas por la empresa, que los anunciará con la debida anticipación.

3.- El premio no cubre traslados a la ciudad cede de la convención, ni de donde sale el vuelo a Punta Cana.

4.- Los viajes no son transferibles, ni pueden ser cambiados por dinero o productos.











PLAN DE RECONOCIMIENTO

RANKING DEL PERIODO

C2 2026 – C10 2026 (9 campañas)

PLAN DE RECONOCIMIENTO

RANKING DEL PERIODO

C2 2026 – C10 2026 (9 campañas)

MEJOR LÍDER POR NÚMERO DE ESTRELLAS EN CADA ESTATUS

Mejor líder en CADA ESTATUS por NUMERO DE ESTRELLAS ganadas con su grupo personal, si hay empate el lugar lo dirime la venta acumulada de su grupo personal y de las líderes formadas en el periodo.

- LIDER JUNIOR
- LIDER BRONCE
- LIDER PLATA
- LIDER ORO
- LIDER ELITE

PREMIO: Placa

MEJOR PROMOTOR(A) EN VENTA DEL PERIODO

1º LUGAR:

Premio: Premio: Placa, además de asistencia con un acompañante al viaje/Convención con cede en Quito.

MEJOR LIDER EN VENTA Y FORMACION DE LIDERES HIJAS

Mejor líder que este asistiendo al viaje/convención en cualquier estatus (Junior, Bronce, plata u Oro) en venta y formación de lideres hijas, se le suma a la venta de su grupo personal la venta de los nuevos formados en él periodo.

1º LUGAR

Premio: Placa, además de asistencia a la Convención de 1 acompañante incluida la estadía y los alimentos.

2º LUGAR

Premio: Placa

MEJOR LIDER ELITE EN VENTA, ESTRUCTURA Y FORMACION DE LIDERES HIJAS

Mejor líder ELITE que este asistiendo al viaje/convención en venta, estructura y formación de lideres hijas, se le suma a la venta de su grupo personal la venta de sus hijos que tenga y los nuevos formados en él periodo.

1º LUGAR

Premio: Placa, además de asistencia a la Convención de 1 acompañante incluida la estadía y los alimentos.

2º LUGAR

Premio: Placa

Notas:

1.- Para ganar el premio y viajes en todas las categorías se debe tener una venta igual o mayor a la del periodo anterior.
2.- Si forma hijos en el periodo se le suma la venta de estos para la venta acumulada.
3.- Las fechas de los viajes son definidas por la empresa, que los anunciará con la debida anticipación.
4.- Los viajes no son transferibles, ni pueden ser cambiados por dinero o productos.

CUADRO DE HONOR
CARRO BOOM



MARIBEL PARRALES

ELITE PLATINO
Portoviejo



YOHANA SACOTO

ELITE
Portoviejo



BELÉN RIVADENEIRA

ELITE
Quito



ENA PARRALES

ELITE
Portoviejo



PATRICIA ORTEGA

ELITE
Quevedo



NELLY LAAZ

ELITE
Quevedo



EVELYN ECHEVERRIA

ELITE
Quito



ROXANA PONCE

ELITE
Milagro

CELEBRAMOS NUESTRA HISTORIA DE ÉXITO CON EL CONVERSATORIO VIRTUAL DE ANIVERSARIO

El pasado 18 de septiembre se realizó el conversatorio virtual contando como panelistas a nuestras lideres Elite portadoras del símbolo de éxito como lo es el auto Boom y nuestra presidenta ejecutiva, encuentro que se llevó a cabo para celebrar 32 años de Tesquimsa y 8 años de Boom donde se abordaron los temas:

- Su inicio, mentalidad y el por qué Boom
- El crecimiento, la duplicación y su estrategia
- El liderazgo, la retención y su visión de futuro.

También tuvimos las preguntas de las personas que se conectaron al conversatorio. Este evento sirvió como aprendizaje de toda la fuerza de ventas, así como para conocer sus estrategias de crecimiento y fue una fuente de muchísima inspiración con sus testimonios de éxito en Boom.





PARTICIPACION DE BOOM EN EL PROGRAMA LUZCA BIEN, SIENTASE MEJOR DE LA AEVD-SOLCA

El pasado 27 de agosto en Portoviejo se llevaron a cabo las actividades de apoyo social en el programa de la AEVD-SOLCA ' Luzca bien, siéntase mejor', en la cual participó Boom con la excelente colaboración de nuestra líder Elite Platino **Maribel Parrales Guillen**.





SÍGUENOS EN

FACEBOOK

BOOM EC

INSTAGRAM

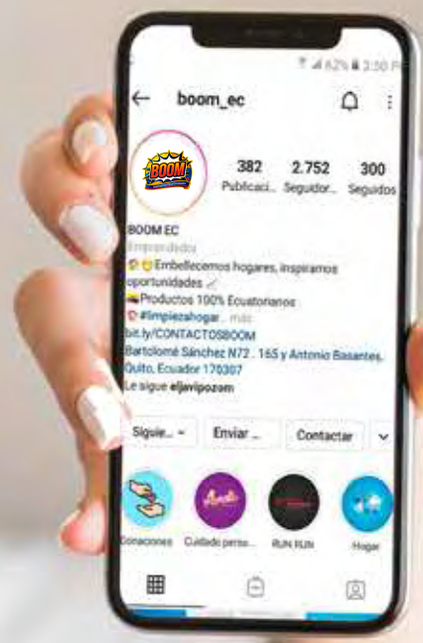
BOOM_EC

YOUTUBE

BOOM EC

TIK TOK

BOOM_EC



@jacki.estevez.ec

Sígueme

@eduardo.escobar.ec

Sígueme

CONOCE LA NUEVA ALIANZA
BOOM - RENAREC

RENAREC, la Red Nacional de Recicladores del Ecuador, es una organización que agrupa a asociaciones de recicladores de base a nivel nacional. Su objetivo principal es promover el reciclaje inclusivo, la economía circular con justicia social y el reconocimiento de los derechos laborales de los recicladores.

¿EN QUÉ ME BENEFICIA ESTA ALIANZA?

En qué puedo ir a dejar los envases de BOOM a los centros de acopio de la RENAREC, para que se realice una gestión ambiental y apoyar a familias que viven de las actividades del reciclaje.

¿CÓMO DEBO ENTREGAR MIS ENVASES DE BOOM?

Los debo entregar en una funda en los centros de acopio definidos.

¿DÓNDE LOS PUEDO ENTREGAR?

Este proyecto iniciaría como etapa de plan PILOTO en la ciudad de Quito, los envases se puede entregar en los siguientes lugares.

1. Asociación Manos Unidas: CEGAM Manos Unidas- Av Mariscal Sucre Calle principal tranversal Juan Camacaro y Amancay Calle 4
2. Asociación ASOGAV: CEGAM E35 via a tababela /Aeropuerto Y panamericana Calle trasversal Iganacio Fernandez Salvador
3. Asociación Vida y Futuro: Puente del niño - Calderón Panamaericana Norte K15/12 y la tranversal Leonidas Proaño
4. Asociacion Buena Esperanza de Pichincha: CEGAM Av 24 de Mayo Cumanda parque Cumanda
5. CEGAM de la Delicia: Av Eloy Alfaro y de los Aceitunos

¿QUÉ OTROS ELEMENTOS PUEDO RECICLAR EN ESTOS PUNTOS?

Puedo llevar papel, cartones, envases plásticos.

Asociaciones	Horario de las Asociaciones						
Dias	Lunes	Martes	Miercoles	Jueves	Viernes	Sabado	Domin go
Asociacion Manos Unidas	8:00am a 2:00pm	8:00am a 2:00pm	8:00am a 2:00pm	8:00am a 2:00pm	8:00am a 2:00pm	8:00am a 12:00pm	Cerrado
Asociacion ASOGAV	no pasan en Cegan	2:00pm a 5:00pm	2:00pm a 5:00pm	2:00pm a 5:00pm	8:00am a 5:00pm	8:00am a 12:00pm	Cerrado
Asociacion Vida y Futuro	9:00am a 11:00am	9:00am a 11:00am	9:00am a 11:00am	9:00am a 11:00am	9:00am a 11:00am	10:00am a 12:00pm	Cerrado
Asociacion Buena Esperanza de Pichincha	8:00am a 5:00pm	8:00am a 5:00pm	8:00am a 5:00pm	8:00am a 5:00pm	8:00am a 5:00pm	8:00am a 12:00pm	Cerrado
Gestores ambientales DMQ	9:00am a 12:00pm	9:00am a 12:00pm	9:00am a 1:00pm	9:00am a 1:00pm	9:00am a 2:00pm	10:00am a 12:00pm	Cerrado
Aso Asoquitumbe	8:00am a 4:00pm	8:00am a 4:00pm	8:00am a 4:00pm	8:00am a 4:00pm	8:00am a 4:00pm	8:00am a 12:00pm	Cerrado


BOOM
Inspiramos Oportunidades